



UNIVERSIDAD
AUTÓNOMA
DE ICA

FACULTAD DE INGENIERIA, CIENCIAS Y ADMINISTRACIÓN

TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

**LA INFORMALIDAD DE LOS MYPES Y EL DESARROLLO
SOCIOECONOMICO EN LA PROVINCIA DE CHINCHA, 2017.**

PARA OPTAR EL TÍTULO DE:

LICENCIADO EN ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS

PRESENTADO POR:

CHUQUISPUMA GALINDO, GERARDO MIGUEL

ASESOR:

MG. MARIANA ALEJANDRA CAMPOS SOBRINO

CHINCHA – ICA – PERÚ, 2017

DEDICATORIA

Este trabajo de investigación es dedicado a mis padres, por su apoyo incondicional, y a todos aquellos que me animaron a culminar mis estudios profesionales.

AGRADECIMIENTO

Gracias a Dios por la vida, a mi familia por apoyarme en cada iniciativa emprendida, y a los docentes por sus importantes aportes y conocimientos transmitidos en todo el tiempo de estudio.

INDICE

DEDICATORIA	2
AGRADECIMIENTO	3
RESUMEN	6
INTRODUCCIÓN	7
CAPÍTULO I: PROBLEMÁTICA DE LA INVESTIGACIÓN	9
1.1. DESCRIPCIÓN DE LA REALIDAD PROBLEMÁTICA	10
1.2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA	11
1.3. JUSTIFICACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN	11
1.4. HIPÓTESIS	12
1.5. CONCEPTUALIZACIÓN DE VARIABLES	12
1.6. ALCANCES Y LÍMITES DE LA INVESTIGACIÓN	13
CAPÍTULO II: OBJETIVOS DE LA INVESTIGACIÓN	14
2.1. OBJETIVO GENERAL	15
CAPÍTULO III: MARCO TEÓRICO	16
3.1. ANTECEDENTES	17
3.2. DESARROLLO SOCIOECONOMICO EN EL PERÚ EN EL CONTEXTO DE GLOBALIZACIÓN.	20
3.2.1. EL CONTEXTO DE LA GLOBALIZACIÓN EN LA REGIÓN LATINOAMERICANA	20
3.2.2. TEORÍAS DE DESARROLLO Y MODELO DE DESARROLLO VIGENTE EN EL PERÚ	23
3.2.2.1 EL DESARROLLO Y SUS PRINCIPALES TEORÍAS	23
3.2.2.2 EL MODELO ECONÓMICO EN PERÚ Y SUS EFECTOS	27
3.2.3. DESARROLLO ECONÓMICO EN LA PROVINCIA DE CHINCHA	29
3.3. LA INFORMALIDAD EN EL CONTEXTO PERUANO	35
3.3.1 ANTECEDENTES	35
3.3.2. CONCEPTOS DE LA INFORMALIDAD	36
3.3.3. CAUSAS DE LA INFORMALIDAD	39
3.3.4 CONSECUENCIAS DE LA INFORMALIDAD	42
3.3.5 MAGNITUD DE LA INFORMALIDAD EN EL PERU	44
3.4. LAS MYPES COMO ACTORES ECONÓMICOS	46
3.4.1 ANTECEDENTES DE LA MYPES EN PERÚ	46

3.4.2. DEFINICIÓN DE LAS MYPES	47
3.4.3. CARACTERISTICAS GENERALES DE LAS MYPES	48
3.4.4. MARCO NORMATIVO LEGAL DE LAS MYPES: CASO PERUANO	49
3.4.5. VENTAJAS Y DESVENTAJAS DE LA INFORMALIDAD	50
CAPÍTULO IV MÉTODOS O PROCEDIMIENTOS	53
4.1. DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN	54
4.1.1. TIPO DE INVESTIGACIÓN	54
4.1.2. DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN	54
4.2. POBLACIÓN Y MUESTRA DE LA INVESTIGACIÓN	54
4.3. TECNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS.	55
4.3.1. TÉCNICA DE INVESTIGACIÓN	55
4.3.2. INSTRUMENTOS UTILIZADOS	55
4.3.3. TÉCNICAS DE ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE DATOS	56
CAPÍTULO V: CONTRASTACIÓN, INTERPRETACIÓN Y DISCUSIÓN DE RESULTADOS	
5.1. INTERPRETACIÓN DE LOS RESULTADOS	58
5.2. CONTRASTACIÓN DE LAS HIPÓTESIS	84
5.3. DISCUSIÓN DE LOS RESULTADOS	85
CAPÍTULO VI: CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	88
6.1 CONCLUSIÓN	89
6.2. RECOMENDACIÓN	90
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	91
ANEXOS	94

RESUMEN

El presente estudio titulado *“La informalidad de los MYPES y el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017”*, tuvo la finalidad de determinar la relación que existe entre ambas variables de análisis en la provincia Chincha, el año 2017.

Por la naturaleza de nuestras variables, nuestra investigación es de tipo descriptiva, la cual cuenta con un diseño correlacional. La misma que tuvo una población de estudio de 50 empresas o negocios de los rubros: comercio, servicios, entre otros, que vienen funcionando en el distrito de Chincha Alta. Del total de empresas analizadas, se contó con una muestra de 30 empresas o negocios, determinada a través de un muestreo probabilístico.

En el proceso de investigación concerniente a la recopilación de la información primaria, se contó con técnicas como la entrevista estructurada, cuyo instrumento permitió recoger la información requerida para el posterior análisis. Del mismo modo, la técnica empleada para el análisis e interpretación de datos fue la estadística descriptiva, donde se aplicó las medidas de la tendencia central con cuadros de frecuencia y porcentajes. Los resultados fueron tabulados de manera manual, y se elaboraron cuadros estadísticos con su interpretación, gráficos y leyendas. Para este fin, se utilizó un software de aplicación llamado Microsoft Excel 2010 del paquete de Office (software de oficina).

Palabras claves: desarrollo económico y social, globalización, informalidad, Mypes.

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo de investigación propone realizar el estudio de la informalidad de las MYPES y el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha. Investigación que se llevó a cabo en el marco de la carrera profesional de Administración, para la obtención del título de Licenciatura en la Facultad de ingeniería, Ciencias y Administración de la Universidad Autónoma de Ica.

El Perú y los países de la región latinoamericana viven en un contexto de globalización mundial que, a decir de muchos autores, ha traído beneficios y prejuicios para las poblaciones en las diversas comunidades, llegando a impactar aspectos de la vida de la personas, tales como el trabajo. En este contexto, nuestro país viene aplicando el modelo económico neoliberal que ha producido un crecimiento macroeconómico en los últimos años, beneficiando a una parte de la población; sin embargo, también ha producido fenómenos de exclusión social de un grupo de población que no se siente beneficiada, agravando las brechas sociales y económicas de la sociedad.

En efecto, producto de las problemáticas de pobreza, pobreza extrema y exclusión social y económica, existe cada vez más altas tasas de desempleo y subempleo. En este marco, muchos jóvenes y adultos no cuentan con un puesto de trabajo que les permita solventar los gastos cotidianos para su subsistencia; y en algunos casos, sí cuentan con un empleo, pero éste no le ofrece un salario mínimo, ni beneficios sociales de acuerdo a ley; generando que esta población busque otras alternativas de solución frente a esta situación, viéndose forzados a emprender negocios informales o contar con un empleo informal. En este sentido, la informalidad resulta una elección racional y atractiva, sinónimo de rentabilidad, de ingresos netos y cero regulaciones con las leyes.

De acuerdo a la literatura económica, este fenómeno social y económico – la informalidad – genera un impacto negativo en el erario nacional, y por tanto, en el desarrollo económico y social del país, ocasionando que las poblaciones no vean una mejora en su localidad, ni proyectos que mejoren su calidad de vida.

En este contexto, resulta oportuno desarrollar la presente investigación con el objetivo de determinar la relación que existe entre la informalidad de las MYPES de la provincia de Chincha, y el desarrollo socioeconómico en la misma.

Sobre la base de las consideraciones expuestas, analizaremos las variables de informalidad de los MYPES y desarrollo socioeconómico, para lo cual nos haremos la

siguiente pregunta: *¿existe una relación entre la informalidad de los MYPES y el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha?*

Para responder a esta interrogante, el presente estudio se desarrolla en seis capítulos; el primer y segundo capítulo, enmarca la problemática a estudiar, así como las preguntas que nos realizamos y sus posibles hipótesis y objetivos que buscamos cumplir. El tercer capítulo describe el marco teórico del presente trabajo de investigación, realizando una introducción con los antecedentes sobre investigaciones realizadas sobre las variables a nivel nacional e internacional; seguidamente, y con la finalidad de contextualizar el fenómeno de la informalidad, realizamos un breve análisis del contexto económico y social del Perú y en la región, en el marco de la globalización. Considerando que para entender el fenómeno de la informalidad de las Mypes, es necesario contextualizar la realidad económica y social en la que viven las poblaciones. Posteriormente, se desarrolla los principales enfoques sobre la informalidad, sus características, para terminar, con la caracterización de las MYPES en el Perú. El cuarto capítulo, indica el marco metodológico elegido para la presente investigación; a partir de este planteamiento, el quinto capítulo, desarrolla la interpretación y discusión de los resultados obtenidos a partir de la aplicación de los instrumentos utilizados; finalmente, el sexto capítulo, plantea algunas conclusiones del estudio y recomendaciones para tratar el fenómeno de la informalidad de las MYPES.

Para dar por concluido, la presente investigación pretende ser una herramienta teórica científica que pueda ser de utilidad a futuros estudios relacionados con el objeto de investigación, y con ello aportar a la búsqueda de mecanismos para promover la formalización de las empresas o negocios en la provincia de Chincha.

El autor.

CAPITULO I:

PROBLEMÁTICA DE

LA INVESTIGACIÓN

1.1 DESCRIPCIÓN DE LA REALIDAD PROBLEMÁTICA

El Perú, como otros países en la región latinoamericana, viven en un contexto de globalización, caracterizada por los grandes cambios y avances tecnológicos, intercambios comerciales y libre mercado. Desde esta perspectiva, la globalización se hace más visible a nivel económico, sin embargo, también tiene implicancias en la sociedad, en aspectos más sociales, culturales, políticos y ambientales.

Sumado a esta realidad que vivimos desde hace más de treinta años, el Perú viene implementando el modelo económico neoliberal, generando políticas y ajustes estructurales de la economía para lograr el ansiado desarrollo económico y devenir en un país desarrollado. Sin embargo, el contexto actual no es del todo favorable para todos y todas, pues existe un sector de la población que no se ve beneficiado por el crecimiento macroeconómico de país de los últimos años, y por el contrario, se ven más afectados, viviendo en situación de exclusión social y económica, pobreza, y pobreza extrema.

Sobre la base de las consideraciones anteriores, y de acuerdo al tema que nos compete, existe una realidad de precarización laboral, desempleo y subempleo, que influyen, entre otros factores, a la generación de economías informales en zonas urbanas y rurales. En efecto, el Perú, no escapa de esta realidad, pues la informalidad se ha profundizado desde la década del 1980, motivando a jóvenes y adultos de la PEA a emprender alternativas para la subsistencia de sus familias, creando empresas informales o ingresando al campo laboral con un empleo informal.

Ahora bien, la informalidad de las Mypes, entendida como aquellas micro y medianas empresas que “funcionan al margen de la ley, es decir, es aquel sector que con fines lícitos, para distinguirlo de los criminales, utiliza medios ilícitos para conseguir esos mismos fines” (De Soto, 1986) tiene un impacto negativo que limita el crecimiento del país y de las regiones, debido a la gran evasión de impuestos y tributos que dejan de realizarse. En efecto, esta problemática económica y social tiene múltiples causas que se analizarán en el presente estudio, así como consecuencias para el desarrollo humano.

De manera complementaria, podemos señalar que a pesar del crecimiento económico que tuvo la provincia de Chíncha en los últimos años, siendo la segunda

provincia que más aporta al PBI regional, después de Ica; aún persisten problemáticas económicas y sociales, situación que limita alcanzar el desarrollo socioeconómico para toda la población. Según el último censo nacional del año 2007, la PEA provincial fue de 77,956 personas, cifra que representa el 55% del total de la población. Es decir, más de la mitad de la población se encuentra en edad para trabajar, sin embargo, entre los años 2009 y 2011, la tendencia de evolución del empleo fue descendente, generando que los trabajadores opten por iniciar sus negocios o acceder a empleos informales. Asimismo, los sectores económicos más desarrollados en la provincia están relacionados a las actividades industriales y agrícolas, con grandes y medianas empresas formales que requieren mano de obra para el trabajo de campo. Sin embargo, la precarización de las condiciones laborales de muchos trabajadores formales (horarios, remuneración mínima, carga de trabajo, estrés y afectación a la salud por la propia naturaleza de trabajo) hacen que opten por otras opciones en el sector informal de la economía local. Sin duda, la información recogida de la revisión de la literatura puede corroborarse fácilmente, si transitamos por las principales calles y avenidas de la ciudad, en donde se evidencia una alta concentración de comercio informal ambulatorio.

1.2 FORMULACIÓN DEL PROBLEMA

Para efectos del trabajo de investigación se plantea la siguiente interrogante:

¿Existe relación entre la informalidad de las MYPES y el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017?

1.3 JUSTIFICACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN

Esta investigación se enfocará en estudiar la informalidad de los MYPES y su influencia en el desarrollo socioeconómico de la provincia de Chincha, puesto que consideramos que en la actualidad nuestro país, y por ende, sus regiones, vienen atravesando nuevas problemáticas sociales y económicas generadas por los constantes cambios mundiales, tales como la globalización de la economía y las políticas económicas y legales en materia de comercio. Creemos fehacientemente que no podemos dejar de analizar nuestras variables, sin tener en cuenta, el contexto regional y nacional, puesto que, influyen de manera determinante en nuestra realidad local.

Resulta oportuno, entonces, analizar y determinar cómo influye la creciente informalidad de las micro y pequeñas empresas de la provincia de Chincha, en el

desarrollo económico y social de la provincia. Si bien, muchos estudios han enfatizado en las consecuencias que conlleva la informalidad para la economía mundial y nacional, y el desarrollo económico; nuestra investigación pretende analizar las variables enfatizando en las causas estructurales que generan la informalidad, tales como: la exclusión, la migración, la pobreza, las prácticas culturales o costumbres, el desempleo, entre otros.

Por lo expuesto, se espera que la investigación sea de utilidad y que pueda aportar al conocimiento teórico de esta problemática, brindando un panorama del contexto de la informalidad en Chincha.

1.4 HIPÓTESIS

Hi. Existe una relación directa entre la informalidad de las MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017.

H0. Existe una relación indirecta entre la informalidad de las MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017.

1.5 CONCEPTUALIZACIÓN DE VARIABLES

Las variables estudiadas por la presente investigación son:

a. Informalidad de las MYPES

En el Perú, De Soto (1986) ha dedicado diversos estudios sobre el fenómeno de la informalidad y lo define como:

“Sector informal es aquel que funciona al margen de la ley, es decir, es aquel sector que con fines lícitos, para distinguirlo de los criminales, utiliza medios ilícitos para conseguir esos mismos fines”

b. Desarrollo socioeconómico

Para la definición de esta categoría, consideramos la propuesta de Reyes (2009), quien define que el desarrollo económico y social es:

La condición social dentro de un país, en la cual las necesidades auténticas de su población se satisfacen con el uso racional y sostenible

de recursos y sistemas naturales. En términos económicos, indica que la población de un país accede a oportunidades de empleo, satisfacción de por lo menos las necesidades básicas, una tasa positiva de distribución y de redistribución de elevación de capacidades y oportunidades en el ámbito nacional. (p.119)

1.6 ALCANCES Y LÍMITES DE LA INVESTIGACIÓN

• *ALCANCES DE LA INVESTIGACIÓN*

El presente estudio de investigación indagó sobre la informalidad de los MYPES y el desarrollo socioeconómico de la provincia de Chincha, 2017.

• *LIMITES DE LA INVESTIGACIÓN*

Como todo trabajo de investigación, este estudio también tuvo algunas limitaciones que afectaron el desarrollo normal de la investigación, pero se lograron dar solución, entre estos tenemos:

- Escasa información sobre informalidad y desarrollo de la provincia en los últimos años a nivel provincial y distrital.
- Resistencia de los empresarios a participar en las encuestas, ya que consideraban que dicha información podría ocasionarle algún inconveniente con su negocio.
- Incumplimiento de los empresarios para respetar acciones acordadas (aplicación de la encuesta), ocasionando que la actividad vuelva a planificarse.
- El costo económico que se invierte para visitar a los empresarios, considerando que representan a distintos rubros comerciales.

CAPITULO II

OBJETIVOS DE LA

INVESTIGACIÓN

2.1 OBJETIVO GENERAL

- Determinar la relación que existe entre la informalidad de las MYPES y el desarrollo socioeconómico de la provincia de Chincha, 2017.

CAPITULO III

MARCO

TEÓRICO

3.1 ANTECEDENTES

La influencia de la informalidad de las MYPES y el desarrollo socioeconómico en el Perú ha sido objeto de múltiples estudios en los últimos años, demostrando que el tema es de suma importancia para los actores sociales y políticos, y sus organizaciones. En efecto, diversos estudios realizados en los últimos tiempos, señalan algunos factores que determinan esta relación, como es el caso de:

Tobar (2014) en su tesis doctoral "*Las pequeñas y medianas empresas en Cuenca, su impacto en la economía local*", estudio realizado para optar el grado académico de doctor del departamento de Economía y Estadística - Universidad de León – España. El autor planteó el objetivo de conocer el impacto que tienen las Pymes en la economía de la ciudad de Cuenca, para ello se propuso analizar las fortalezas y debilidades, y plantear estrategias para que esas unidades productivas se conviertan en motor de desarrollo de la ciudad mencionada. Para esta investigación, se trabajó con una muestra compuesta por 341 talleres de microempresa, establecidos por cuota por sector / actividad, y 110 pequeñas y medianas empresas, también seleccionadas por cuota por sector.

Al finalizar la investigación, el autor concluye que las micro, pequeñas y medianas empresas en Cuenca – Ecuador, son consideradas unidades productivas que aportan en la economía de la región, aunque su aporte se centra en la generación de empleo, y en menor medida en los ingresos, esto explicado por la concentración de la economía en las grandes empresas. Asimismo, el autor señala que algunas debilidades de las Pymes, tales como: débil competitividad, falta de atención adecuada por el sistema financiero, entorno inadecuado para la inversión interna y externa, entre otros.

A partir de las conclusiones de esta investigación, se puede establecer que existe una relación directa entre el desempeño de las Pymes y el desarrollo económico local en la región de estudio, principalmente a lo que se refiere a la generación de empleo. Es destacable señalar que a medida que las Pymes estén fortalecidas y sean competitivas, esto implicará pasar por un proceso de fortalecimiento, de capacitación, de inversión, entre otros, en el marco de un sistema formal, es así que se pueden convertir en empresas que posibiliten el desarrollo y sean motores reales de la economía local. Para efectos de nuestra investigación consideramos este

estudio pues demuestra los importantes aportes que pueden tener las empresas, en el marco de un sistema formal.

Por su parte, Calua y otros (2016) presentan los “*Factores que desalientan la formalización de los empresarios en las micro y pequeñas empresas del sector de manufactura del rubro textil en el Emporio Comercial de Gamarra*” en su tesis para obtener la licenciatura, de la Facultad de Negocios – Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas – UPC – Lima. Los autores plantearon como propósito, el identificar las causas específicas que desmotivan y desalientan a las Mypes, del rubro textil en el Emporio Comercial de Gamarra, a pasar al sector formal, asimismo. El estudio fue de tipo no probabilístico, con una muestra de 25 entrevistados de 25 a 65 años de edad, quienes fueron empresarios formales e informales, dirigentes y funcionarios del Ministerio de Producción.

A partir de la investigación realizada, se llegaron a las siguientes conclusiones: por un lado, las causas específicas que desmotivan la formalización de los empresarios de las micro y pequeñas empresas están relacionadas a factores internos, tales como: el desconocimiento de los beneficios que otorga el Estado y los factores socioculturales (costumbres arraigadas, nivel de conocimientos, falta de visión a futuro, temor a fracasar, entre otros). Mientras que, entre los factores externos se tiene a las malas prácticas en el otorgamiento de licencias de funcionamiento, por parte de inspectores de la municipalidad de la Victoria, situación que genera mayor informalidad.

La revisión de esta investigación resulta de suma importancia y utilidad para nuestro estudio, puesto que caracteriza las percepciones específicas que tienen los empresarios informales sobre el proceso de formalización en el rubro textil, los factores que les motivan y desmotivan para ello. En efecto, el estudio muestra que la informalidad es un problema que tiene múltiples causas, por tanto, conviene analizar la situación problemática con una mirada social, económica y política. Finalmente, los hallazgos encontrados en esta investigación, nos hace reflexionar sobre el rol de Estado en el proceso de formalización de las Mypes. ¿Se está utilizando los medios adecuados para informar sobre los beneficios de formalización?, según la percepción de los empresarios, ¿consideran que son beneficios? ¿En qué medida, son determinantes de la informalidad los factores socioculturales en la provincia de Chíncha? El estudio pretende analizar las posibles respuestas a estas interrogantes.

Asimismo, Carrera M. (2012) en la tesis para optar el grado de Doctor en Filosofía con especialidad en Administración, "*Factores que intervienen en el desarrollo de las PyMES del sector manufacturero en cinco municipios del área metropolitana de Monterrey*", de la universidad Autónoma de Nuevo León – México, plantea el objetivo de determinar los factores que inciden en la mejora del desarrollo de las PyMES para que éstas logren impulsar el crecimiento en el sector manufacturero de Monterrey. Estos factores son: factores gubernamentales de apoyo y servicios, los factores personales de los empresarios, y los factores internos y externos del contexto local. La investigación es descriptiva, no experimental, con metodología mixta, recogiendo datos de manera cualitativa y cuantitativamente, y su muestra estuvo conformada por 94 empresas del sector manufacturero. A partir de los hallazgos obtenidos por el investigador, se concluye que: los factores personales del empresario, son los que determinan el desarrollo de las PyMES del sector manufacturero, teniendo un impacto de un 23.9%. Es decir, estos factores aportan a la sostenibilidad, permanencia e impulso del crecimiento del sector.

De acuerdo a los resultados de esta investigación, podemos corroborar una vez más, que los factores personales o factores socioculturales tienen una influencia directa en el desarrollo de las Mypes, y por tanto, también en el aporte que éstas brindan a la economía de la localidad. Es por ello que es necesario considerar estos aspectos en toda investigación, identificarlos y caracterizarlos para su posterior análisis. Asimismo, se considera relevante que se continúe fortaleciendo las habilidades de los empresarios, relacionados a la actitud, conocimientos para la administración de sus negocios, personalidad, visión a futuro, entre otros.

Finalmente, Morán D. (2003) en su tesis: "*La Informalidad en el proceso de desarrollo de las micro y pequeñas empresas textiles y de confecciones de Gamarra frente a la normatividad jurídica vigente*", tesis para optar el grado académico de Magíster en Derecho Civil Comercial, Lima. El objetivo general de esta investigación fue estudiar el desarrollo de la pequeña empresa textil en Gamarra en relación a la legislación no adecuada a sus fines. El estudio fue de tipo longitudinal, iniciando en abril del año 1997 y culminando en agosto del 1999, con una muestra de 125 micro y pequeñas empresas del sector textil en Gamarra.

Luego de los hallazgos obtenidos por el investigador, se llegaron a las siguientes conclusiones: las empresas que han sido las unidades de análisis de la investigación son conformadas por comerciantes que han creado sus negocios de manera

espontánea, sin previa planificación, e impulsados por contar con un autoempleo y lograr la independencia económica, por tanto, sus procesos de constitución fueron informales, sin embargo, la mayoría ha respetado la obtención del R.U.C por presión de la SUNAT. Respecto a la legislación y normatividad vigente, la mayoría de los empresarios desconoce las normas y procedimientos para su formalización, pese a que algunos han sido informados.

A partir de los resultados de la investigación se puede establecer que los factores externos que limitan la formalización de las empresas están relacionados al desconocimiento o falta de difusión de las normas y procedimientos para lograr la formalización. Además, en el imaginario social de los empresarios predomina el hecho que el Estado favorece a las grandes empresas multinacionales, mediante las leyes de comercio, haciéndolas más competitivas en comparación con las Mypes.

3.2 DESARROLLO SOCIOECONOMICO EN EL PERÚ EN EL CONTEXTO DE GLOBALIZACIÓN,

El Perú y los países de la región latinoamericana viven en un contexto de globalización mundial que, a decir de muchos autores, ha traído beneficios y prejuicios para las poblaciones en las diversas comunidades, llegando a impactar aspectos de la vida de la personas, tales como el trabajo. Es por ello, que pretendemos analizar brevemente sobre los efectos de la globalización en el Perú, para luego describir su influencia en el modelo de desarrollo vigente.

3.2.1 El contexto de la globalización en la región latinoamericana

La globalización es una “figura de ideología” que conlleva a que las naciones tengan realidades con características particulares, basadas en la globalización financiera y la estrategia de libre intercambio de los grandes poderes capitalistas. En efecto, la actual “globalización” es más perceptible a nivel económico y desde sus orígenes es objeto de estudio de muchos análisis y debates. Esa así que existen dos maneras de distinguir la globalización; por una lado, visto como: *una fatalidad, un proceso inevitable y productor de males*, entonces bajo esta perspectiva se caracteriza por el rápido crecimiento de intercambios mundiales, el crecimiento de inversiones directas extranjeras y otros flujos privados de capital que afectan el mercado local; precarización de las condiciones laborales, concentración de riquezas, la pérdida de

autonomía de los Estados –Naciones en la formulación de sus políticas y el rol creciente de las firmas multinacionales. Por otro lado, puede ser visto *desde sus ventajas*, puesto que permitiría el crecimiento y fusiones a nivel empresarial, beneficiaría el acceso universal a los medios culturales y ciencia, la incorporación de multinacionales a los sistemas globales de producción y el crecimiento económico más rápido.

A partir de estas primeras premisas, podemos detallar algunas grandes transformaciones que se dan a lo largo del proceso de globalización:

- Revolución de las tecnologías de información¹, caracterizada por una “ola de informaciones”, las cuales facilitan la producción de bienes y servicios: informática robótica, telecomunicaciones, biotecnología, permitiendo el crecimiento económico. Así también hay un auge de los sistemas de telecomunicación electrónica (software), en este sentido, es posible definir como “*sociedad de la información*” a la sociedad que está emergiendo en la actualidad, tal como lo señala M. Castells.
- *Económica*, la cual hace referencia a la mundialización de procesos productivos, apertura de mercados y ordenamiento mundial. Para Castells (1999) la globalización no es sinónima de “internacionalización”, sino es un proceso resultante de la capacidad de funcionamiento a escala planetaria.
- *Fin a los procesos nacionales*: repercutiendo en la reorganización espacial de la producción, provocando grandes y radicales cambios en los modelos de especialización geográfica y la relación centro –periferia. Según Castel (2009, p.40) la mundialización de intercambios, libre circulación de mercancías y capitales, va provocar que el Estado – nación pierda su autonomía para decidir y aplicar sus políticas económicas y sociales. Entonces, se desmantela gradualmente el sector estatal mediante la privatización de las empresas públicas, hasta la reducción y reorientación del gasto público, en particular destinado a los sectores sociales.

¹ También se puede denominar “globalización de la ciencia, la tecnología y la información”. Es decir, la globalización de la comunicación, tanto en los medios de comunicación masiva y multimedia, como en las nuevas formas de comunicación a través del Internet.

A partir de estas ideas, podemos señalar que el interés general del Estado será de beneficiar a las empresas financieras e industriales, buscar ganancias y crear condiciones favorables para el “desarrollo” y la integración al mercado mundial.

- Relación entre el *capital* y el *trabajo asalariado*: se constituye como otra transformación. Este proceso beneficia claramente al primero, provocando reducción del salario real, debilitamiento de sindicatos, reformas laborales, etc. Expresado de otra manera, se privilegia “lo económico” antes que lo “humano”. Con el énfasis de entrar y ser parte del mercado mundial, se promueve una gran “*competitividad*”, como ideología del mercado libre y se considera que sin ésta no existe crecimiento ni bienestar económico y social. Sin embargo, este crecimiento y competitividad va provocar grandes problemas como la creciente “exclusión” de grandes sectores de la población.

Por lo general existen dos grupos de países: “el más globalizado”: posee un fuerte crecimiento y alcanza la reducción de la pobreza y “los menos globalizados”: tienen un débil crecimiento y alta tasa de pobreza.

A partir de la integración de nuestra región latinoamericana a la dinámica de la “economía de mercado”, los agentes internacionales (los más globalizados) “recomiendan” el modelo neoliberal para luchar contra la pobreza. Este modelo propugna la privatización de las empresas públicas, la liberalización del mercado, entre otras pautas; para asegurar, el cumplimiento de los marcos legales democráticos y promover los recursos humanos; elevando las capacidades competitivas de nuestras sociedades.

Los países de la región, incluyendo a Perú, son considerados países “subdesarrollados”, por atravesar situaciones críticas de pobreza; y son los llamados a ejecutar el “re-ajustamiento estructural” y la implementación de la economía del mercado de acuerdo a lo estipulado en el Consenso de Washington. En efecto para superar la pobreza y crisis, los Estados poseen la competencia de controlar y ajustar los comportamientos sociales, respondiendo a los intereses y disposiciones internacionales.

3.2.2 Teorías de Desarrollo y modelo de desarrollo vigente en el Perú

3.2.2.1 El desarrollo y sus principales teorías

Para un mejor análisis de esta realidad intentamos responder la siguiente interrogante: **¿Qué entendemos por desarrollo?** Para intentar responder es necesario precisar que el desarrollo como toda categoría tiene múltiples definiciones, maneras de entenderse según la mirada de diferentes actores. Hablar de desarrollo implica referirnos a alternativas o simplemente, a maneras de incorporar el modelo capitalista en todo el mundo, incluso en los rincones más profundos y más resistentes donde se mantienen otros tipos de organización más tradicionales. En efecto, el desarrollo económico, social, humano, cultural, entre otras acepciones que se le asignan es un fenómeno de naturaleza compleja.

Ahora bien, en términos generales, el término de desarrollo social y económico se entiende como:

La condición social dentro de un país, en la cual las necesidades auténticas de su población se satisfacen con el uso racional y sostenible de recursos y sistemas naturales. En términos económicos, indica que la población de un país accede a oportunidades de empleo, satisfacción de por lo menos las necesidades básicas, una tasa positiva de distribución y de redistribución de elevación de capacidades y oportunidades en el ámbito nacional. (Reyes, 2009, p.119)

El desarrollo económico y social, también denominado desarrollo socioeconómico, data de décadas y forma parte de los propósitos de la Declaración de las Naciones Unidas (1942) al buscar promover el progreso y mejora de los niveles de vida de las poblaciones, impulsar la cooperación internacional para aliviar los problemas de orden social, político, económico, cultural y de carácter humanitario. Para alcanzar estos propósitos se creó una especie de nuevo orden mundial para la atención de los problemas socioeconómicos.

Para efectos de la investigación y la adecuada contextualización de nuestras variables, consideramos pertinente realizar una breve reseña de las principales teorías de desarrollo:

- *Teorías de la modernización:* desarrollada en un contexto particular, caracterizado por el surgimiento de Estados Unidos como una potencia a nivel mundial en el contexto post Segunda Guerra Mundial. Este país impulsó la implementación del

Plan Marshall². Esta teoría señala que las sociedades modernas son más productivas, con mejores niveles educativos y donde las personas que no cubren sus necesidades básicas reciben más beneficios. Según Rostow, una sociedad moderna atraviesa cinco etapas: i) ser una sociedad tradicional, ii) tener las precondiciones para el despegue; iii) entrar al proceso de despegue; iv) camino hacia la madurez, y v) ser una sociedad de alto consumo masivo. (Reyes, 2009) En este mismo sentido, el autor señala algunas características de este proceso modernizador, tales como: es homogenizador, europeizador, irreversible y progresivo.

- *Teoría de la dependencia*: referida a los modelos que intentan explicar las dificultades que tienen diversos países para alcanzar el desarrollo económico, siendo sus principales representantes la CEPAL (Comisión Económica para América Latina y el Caribe) y R. Prebisch. De acuerdo a los postulados de esta teoría, los países en vías de desarrollo o “subdesarrollados” están condicionados por su dependencia económica, al desarrollo de los países desarrollados; es por ello que el modelo estableció el llamado “centro – periferia”.

Los países del centro eran aquellos países que alcanzaron un desarrollo económico próspero y autosuficiente, mientras que los países periféricos son los países con economías débiles, poco competitivas. Es necesario resaltar que bajo este modelo, los beneficios siempre son de los países con economías centrales. Así lo señala, Quijano (2000):

Quando Raúl Prebisch acuñó la célebre imagen de “Centro – Periferia”, para describir la configuración mundial del capitalismo después de la Segunda Guerra Mundial, apuntó, sabiéndolo o sin saber, al número principal del carácter histórico del patrón de control del trabajo, de sus recursos y de sus productos, que formaba parte centro del nuevo patrón mundial de poder” (p,208)

Según se ha citado, Quijano hace referencia a la condición del centro del capitalismo mundial a Europa y países desarrollados, quienes se han visto beneficiados de la explotación económica y de recursos de los países periféricos, como es el caso de los países latinoamericanos.

² El Plan Marshall (denominado oficialmente European Recovery Program o ERP) fue el principal plan de los Estados Unidos para la reconstrucción de los países europeos después de la Segunda Guerra Mundial, que a la vez estaba destinado a contener un posible avance del comunismo. <https://coldwaralcala.wordpress.com/plan-marshall/>

Del mismo modo, Reyes (2009) señala algunas condiciones para el desarrollo bajo esta teoría y de los postulados de Prebisch, los cuales son:

- Mayor control de la tasa de cambio monetario.
- Promover un rol eficiente de los gobiernos.
- Favorecer el ingreso de capitales externos, sin perder de vista las prioridades nacionales.
- En términos laborales, favorecer el incremento de sueldos y salarios de trabajadores, así como, brindar condiciones sociales por parte de los gobiernos para los sectores más vulnerables.

De acuerdo a las corrientes emergentes que han estudiado y enriquecido estas teorías, se puede señalar como conclusión que

- o Teoría de los Sistema Mundiales: hace referencia a las teorías de desarrollo complementarias a las teorías de la dependencia, impulsada por I. Wallerstein. Se entiende por “sistema” como entidad social con una división de trabajo donde los sectores y regiones son dependientes entre ellos, a través del intercambio de bienes esenciales. De acuerdo a sus postulados, en el marco del sistema – mundo, se pueden identificar tres zonas económicas:
 - El centro: con aquellos países con sistemas de producción complejos y eficientes, con altos niveles de acumulación de capital, y que se encuentran bien administrados administrativa y militarmente.
 - La periferia: se ubican aquellos países que tiene las características opuestas a lo mencionado anteriormente.
 - La semi-periferia: son aquellos países que combinan estos dos tipos de características pero cuentan con una mejora de la producción industrial, el cual juega un rol crucial en el funcionamiento del sistema.

Ahora bien, como hemos descrito, la concepción de desarrollo ha estado tradicionalmente ente vinculada a la acumulación y generación de riquezas, de capital y mejora de la economía, sin embargo, también hay miradas desde el ámbito social y humano que complementan estas corrientes.

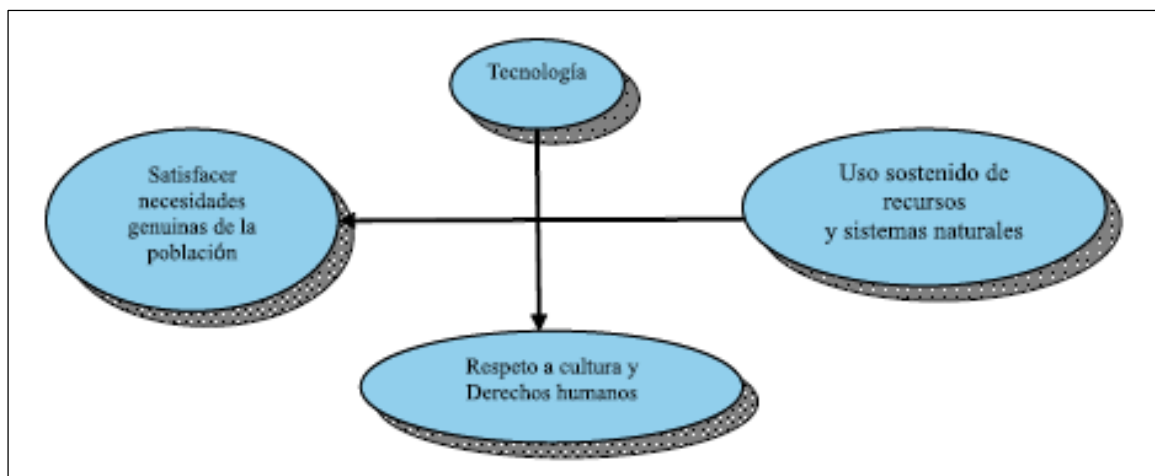
En efecto, el desarrollo para Amartya Sen (1999) se relaciona con la libertad de los seres humanos, esto implica la eliminación de las barreras que colocan a las

poblaciones en situación de desventaja, sin pocas o nulas oportunidades.³ Así también lo corrobora Reyes (2009):

En el concepto central de desarrollo, una de las características más importantes es la inclusión social. En el sentido contrario al de inclusión, en la exclusión se comprende el no acceso efectivo a servicios y bienes estrictamente relacionados a la supervivencia, tal es el caso de alimentación, salud, vivienda y también educación, empleo y actividad productiva. (p.134)

En efecto, esperar el desarrollo económico y social de una población implicará contar con un nivel de distribución de riqueza equitativo, que permita acceder a las poblaciones a los beneficios que genere el crecimiento económico de lo contrario, la población quedaría en situación de exclusión social, pobreza y pobreza extrema. En este mismo sentido, Reyes (2009) incorpora otros factores, tales como el ejercicio de los derechos humanos, así lo presenta en la siguiente imagen:

**Gráfico n°1:
Desarrollo Humano: Componentes e interrelaciones**



Fuente: Reyes Giovanni (2009) Teorías de Desarrollo Económico y Social: Articulación con el Planteamiento de Desarrollo Humano, p.136

Ahora bien, a partir de la revisión de corrientes de pensamiento sobre desarrollo, podemos citar las siguientes definiciones sobre desarrollo:

F. Perroux (1984) "Desarrollo no es únicamente acumulación de capital, mayor productividad del trabajo y progreso tecnológico, sino también generación de una estructura productiva en la cual las partes (individuos e instituciones) que la constituyen interactúen y se fortalezcan en sus

³ Así Sen plantea "Concebir el desarrollo como un proceso integrado de expansión de libertades fundamentales relacionadas entre sí" (2000, p.25)

capacidades y habilidades de formación y capacitación.” Citado por Baró, S. (1996).

Todaro (1988) Un proceso multidimensional compuesto por grandes transformaciones de las estructuras sociales, las actitudes de la gente y las instituciones nacionales, así como por la aceleración del crecimiento económico, la reducción de la desigualdad y la erradicación de la pobreza absoluta.” Citado por (García Rabelo, M. & col. 2009)

3.2.2.2 El modelo económico en Perú y sus efectos.

Los países de nuestra región han asumido el régimen económico neoliberal que aboga por la restructuración de economías, respondiendo a los “principios” del modelo exportador – extractivo. En efecto, el Perú no escapa de esta realidad, y actualmente, viene aplicando un modelo económico neoliberal, con efectos inmediatos a nivel socio-político y económico, el cual se vienen aplicando de manera ortodoxa, haciendo sentir sus efectos y consecuencia en la vida de las familias peruanas a lo largo de todo el territorio nacional.

El Perú, al predominar una economía es de tipo primaria – exportadora de materias primas: minerales, gas y productos agropecuarios, es dependiente de las importaciones de insumo y bienes manufacturados provenientes de países industrializados. Por ello, el Perú continúa siendo un país desindustrializados y dependiente económica, política y tecnológicamente, de los países más desarrollados. En efecto, nuestro país ha sido y es un país subdesarrollado con una económica dependiente, y por ende, con altos porcentajes de informalidad y mano de obra desocupada, a la que A. Quijano (2014) denomina “polo marginal” y/o “mano de obra marginal”⁴.

Una de las últimas publicaciones de la CEPAL, revela que a nivel de desarrollo económico y social de América Latina, se ha mejorado en los indicadores básicos de bienestar sin embargo persiste una heterogeneidad estructural, una elevada concentración del patrimonio y del ingreso, un crecimiento económico insuficiente y volátil, y pobreza extrema, resultado de la globalización. Un claro ejemplo, es el Perú, donde se habla de un crecimiento y progreso económico fundamentado en las cifras macroeconómicas y por lo tanto llevaría a disminuir las grandes brechas sociales y económicas en el país. Sin embargo, en realidad las desigualdades se han

⁴ “Polo marginal y/o mano de obra marginal, según Quijano, se refiere a la nueva mano de obra que es originado por el sistema en una estructura de producción.

remarcado en las clases sociales y dominantes del país, la clase “A” se ha visto beneficiada a desamparos de la miseria y formas inhumanas de vida del pueblo.

La CEPAL, revela que la región de América Latina, en términos de pobreza y distribución del ingreso se mantienen estables desde el periodo 2012 – 2014, evidenciando un estancamiento del llamado “crecimiento macroeconómico” de los países. A pesar de esta información, aún perduran los altos índices de pobreza e indigencia, la extrema desigualdad y marginalidad, diversas formas de discriminación, exclusión social; y crecimiento económico insuficiente y volátil. Al analizar la evolución de la pobreza en la región, el mismo informe señala que el número de personas pobres creció, llegando a alcanzar a 168 millones, de éstos son 70 millones quienes se encuentran en estado de indigencia. Asimismo, entre el 2013 y 2014, el número de personas en situación de pobreza de la región se incrementó en casi 2 millones de personas (CEPAL, 2015, p.18)

Según el informe Pre-electoral 2011 – 2016 (2016), el Perú se encontraba con:

- En el periodo, el país redujo cinco puntos porcentuales a nivel de la pobreza, alcanzando una tasa de pobreza extrema al 2014 de 4.3% a nivel global. Sin embargo, cuando se desagrega este porcentaje, se evidencia que el 46% de la población rural se encuentra en situación de pobreza, es decir, tres veces más de la pobreza urbana que alcanza un 15%, afectando a las poblaciones más vulnerables de las regiones del país, como es el caso de Huancavelica, Amazonas, Cajamarca y Ayacucho.
- El crecimiento económico fue desacelerándose, puesto que la económica creció en 6,3% el 2012, 5,02% en 2013, 2.35% en 2014, 3.3% en 2015, 3.9% en 2016, y se espera un crecimiento de 4% en 2017.
- A nivel del empleo, el empleo en empresas de tipo formal de más de 10 trabajadores creció en 10,2% entre el 2011 y 2015. Según el informe, el incremento del empleo formal, mejora la estabilidad de los ingresos y las condiciones laborales.

3.2.3 Desarrollo Económico en la provincia de Chíncha

La provincia de Chíncha pertenece a la región Ica y se encuentra ubicada a 2 horas aproximadamente de la ciudad de Lima.

Chíncha está organizada en once distritos, 03 exclusivamente de sierra:

- San Juan de Yanac
- San Pedro de Huacarpána
- Chavín

Y 08 predominantemente de costa

- Chíncha Alta
- Chíncha baja
- El Carmen
- Pueblo Nuevo
- Tambo de Mora
- Sunampe
- Grocio Prado
- Alto Larán



▪ Población

Según el Instituto Nacional de Estadística e Informática – INEI, la proyección de la población en la provincia de Chíncha al 2015 fue de 217,683 habitantes, que representa el 28% del total de la población a nivel de la región o departamento de Ica.

Tabla n°1
Población total de provincias de la Región Ica, por género, 2015

Provincias	Hombre	Mujer	Total	%
ICA	179,685	183,008	362,693	46%
CHINCHA	109,297	108,386	217,683	28%
NAZCA	30,406	28,374	58,780	7%
PALPA	6,235	6,044	12,279	2%
PISCO	69,775	65,960	135,735	17%
TOTAL	395,398	391,772	787,170	

Elaboración propia.
Fuente INEI Población estimada al 2015.

A nivel distrital, la capital de Chíncha Alta concentra el 29% de la población total de la provincia, con un total de 63,671 habitantes, seguido del distrito de Pueblo Nuevo, con un 28% del total de la población de la provincia. Mientras que los distritos de la sierra son aquellos que concentran menor población, así se representa en la siguiente tabla:

Tabla n°2
Población total de distritos de Chíncha por género, 2015

DISTRITOS	2015			
	Hombre	Mujer	Total	%
CHINCHA ALTA	31,867	31,804	63,671	29%
ALTO LARAN	3,776	3,611	7,387	3%
CHAVIN	1,031	386	1,417	1%
CHINCHA BAJA	6,306	6,017	12,323	6%
EL CARMEN	6,691	6,605	13,296	6%
GROCIO PRADO	11,845	12,204	24,049	11%
PUEBLO NUEVO	30,614	30,464	61,078	28%
SAN JUAN DE YANAC	185	131	316	0%
SAN PEDRO DE HUACARPANA	822	838	1,660	1%
SUNAMPE	13,667	13,829	27,496	13%
TAMBO DE MORA	2,493	2,497	4,990	2%
TOTAL	109,297	108,386	217,683	

Elaboración propia.

Fuente INEI Población estimada al 2015.

▪ **Actividades económicas en la provincia**

La provincia cuenta con muchos recursos naturales que ha sido fuente de las actividades económicas realizadas por siglos. Siendo así, las principales actividades constan en:

- Actividad agrícola: una de las principales actividades a nivel provincial. El PDC (Plan de Desarrollo Concertado de Chíncha 2014 – 2019) señala que la provincia exporta diversos productos, entre los cuales resalta el espárrago, algunas menestras como el frijón, pallares, garbanzos, la alcachofa, el algodón y la vid, que es la base para elaborar los vinos y piscos. A partir del crecimiento macroeconómico del país y de las inversiones realizadas en la región, está ha atravesado un gran desarrollo del sector agroindustrial y agroexportador, en los últimos 15 años. Los distritos donde se desarrolla más esta actividad son El Carmen, Chíncha Baja, Alto Larán, entre otros.

- Actividad pesquera: es desarrollada con menos intensidad y la pesca aporta a la producción de harina y aceite en una planta industrial que exporta a países Alemania y China. El distrito más beneficiado de la naturaleza es Tambo de Mora, donde la pesca artesanal provee las mesas de algunas familias. Es preciso señalar que el crecimiento de esta actividad viene siendo perjudicada por la influencia climática que atraviesa el mundo entero, en los últimos años.
- Actividad pecuaria: se práctica la crianza de animales menores a pequeña escala, y escasa crianza de ganado vacuno, a causa de la sobre explotación de los recursos naturales y sequias propias de la región.
- Actividad de hidrocarburos: se refiere a la producción, transporte y distribución del gas natural provenientes de la región Cusco. En los últimos años, y con la ejecución de la extracción del gas natural, la provincia se convirtió en una sede de la gran fase de producción, generando mayor movimiento económico y generación de puestos de trabajo.
- Actividad industrial: es una de las principales actividades a nivel provincial, que contribuye al PBI provincial, mediante las micro, pequeñas y medianas empresas del rubro agrícola, pesqueras e industria manufactura de prendas de vestir. En efecto, el sector manufactura es de suma importancia, y representa el segundo más importante dentro de la región, generando oportunidades laborales y demanda de empleo.

▪ ***Población y Empleo***

Para determinar el nivel de empleo y subempleo en las actividades económicas, primero se debe determinar la PET y PEA.

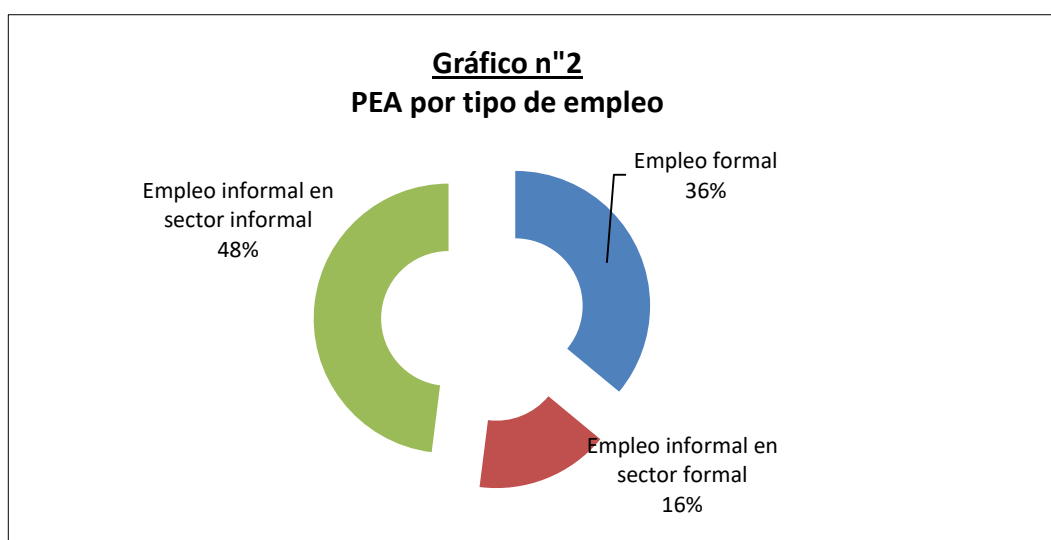
- *Población en edad de trabajar* – PET: se considera a la población mayor de 14 años de acuerdo a la reglamentación internacional, enmarcado en convenios internacionales con la Organización Internacional del Trabajo. (Convenio 138: edad mínima de acceso al trabajo).

De acuerdo a información oficial del INEI, la PET en la región Ica al año 2011 fue de 555,342 personas. Y según el último censo nacional realizado por el INEI (2007) la PET en la provincia de Chincha fue de 139,671 personas, que

representaba el 71,9 % del total de población. De este grupo, más del 40% tenía ente los 14 y 29 años de edad.

- *Población económicamente activa (PEA)*: considerada a aquella población mayor de 14 años que participa en alguna actividad económica.

A nivel regional la PEA ocupada para la región Ica, al año 2015, es de 404,496 personas, del cual, el 36% del empleo en la región es formal y el 64% es informal, cifra que revela un alto índice de trabajo informal para la PEA a nivel regional. Así se evidencia el siguiente gráfico:



Elaboración propia.
Fuente: INEI 2014.

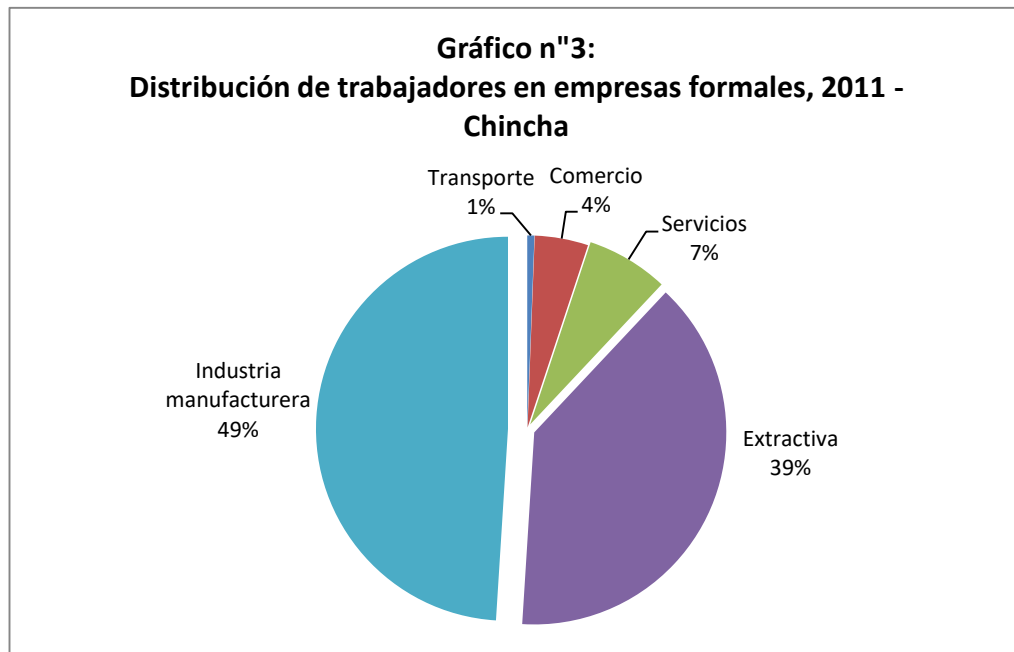
La PEA a nivel provincial, según el último censo nacional del año 2007, fue de 77,956 personas, que representaba el 55% del total de la población de la provincia.

- *Empleo y desempleo*

Según el Observatorio Socio Económico Laboral de Ica, para el año 2011 el empleo en las empresas de tipo formal (aquellas que cuentan con más de 10 trabajadores) ascendió a 21,616 trabajadores en la ciudad de Chincha, teniendo mayor concentración en el sector manufactura (49%) y extractivo (39%)⁵. En efecto, en los últimos años, el incremento de la mano de obra en la provincia se da en las fábricas de producción de prendas de vestir,

⁵ En Observatorio Socio Económico Laboral Ica (2012)

orientadas a la exportación; así también, en las empresas del sector agricultura, para las labores de campo en la cosecha de espárragos, mandarinas y alcachofas. En concordancia a esta información, las actividades que concentran a la población económicamente activa son los siguientes rubros:



Elaboración propia

Fuente: MINTRA (2012) Diagnostico socio económico laboral de la región Ica.

El mismo estudio señala que “el índice de empleo en empresas formales de 10 y más trabajadores en la ciudad de Chíncha, presente una mayor evolución del empleo entre los años 2008 y 2010” (p.41) Es necesario resaltar que esta evolución se da en un contexto social de post-terremoto de agosto del año 2007, influenciado por la generación de mejoras en las condiciones de vida y de trabajo de la población, promovidas por los diversos sectores privado y estatal. Asimismo, se señala que entre los años 2009 y 2011, la tendencia de evolución del empleo fue descendente, situación que podría ser explicada por la reducción de mano de obra en las medianas y grandes empresas en la industria manufacturera, e influencia del contexto económico mundial.

Con respecto al crecimiento del empleo, Chíncha tuvo una demanda de 21,616 trabajadores el año 2011 como valor absoluto, de éstas el 90,2% de la mano de obra se encontraba en las grandes empresas (con más de 50 trabajadores) y solo el 9,8% se concentraba en la mediana empresa (con 10 a 49 trabajadores). Asimismo, los sectores en donde se concentraba la mano de obra fueron la industria manufacturera (53,7%) y extractiva (41%). **(Véase**

Anexo n°1: Distribución de trabajadores según tamaño de empresa y sector económico – 2008 – 2011) De manera complementaria se puede concluir con los datos analizados que en hay sectores que predominan según el tamaño de empresa, tal como se muestra en el siguiente gráfico:

Sector económico	Tamaño de empresa
Manufactura y extractiva	Grande y mediana empresa
Servicios y comercio	Pequeña empresa

Actualmente, según la Dirección regional de trabajo de Ica⁶ (2016), el empleo en empresas privadas de tipo formal (conformado por 10 a más trabajadores) creció en 4,5% en la ciudad de Ica, y 2,4% en Chincha. Y en marzo del año 2017, el empleo creció en 3,6%, cifra mayor con respecto al año anterior. Este último crecimiento se da principalmente gracias a la actividad económica extractiva, esencialmente por la agricultura y pesca.

No obstante la información presentada, aún existe una limitada protección social para los trabajadores, puesto que en la región Ica solo el 64% de los trabajadores se encontraban afiliados a un seguro de salud, mientras que solo el 69,8% estuvo afiliados a un sistema de pensiones, el cual permitiría contar con una vida digna. Esta situación preocupante para las condiciones laborales de calidad del empleo de los trabajadores, es un reflejo de lo que sucede también en la provincia de Chincha.

Finalmente, respecto a la tasa de desempleo de la región Ica, el 2011 se tuvo una tasa de 4,0% de población que no contaba con un trabajo. Esta cifra resulta mayor cuando nos referimos al área urbana, alcanzando un 4,3%, en comparación al área rural, que alcanza un 1.6%. En cuanto al análisis que realizamos con el nivel educativo y empleo, resulta que las personas que cuentan con menor grado de instrucción, registraron mayor tasa de desempleo (5.8%) (MINTRA, 2012)

- ***Pobreza y pobreza extrema en la provincia***

⁶ En: http://www2.trabajo.gob.pe/archivos/estadisticas/peel/osel/2016/ica/np/np_N05_2016.pdf

A nivel económico, en los últimos años, la región Ica ha experimentado un crecimiento económico notable, basado fundamentalmente en el sector agroexportador, dinamizando la economía nacional, regional y local. En efecto, el crecimiento económico el año 2015 tuvo un crecimiento de 2,7% respecto al año anterior, aportando el 3,2% al PBI nacional. Sin duda, una de las provincias que más aporta a esta situación, es Chincha.

A pesar de lo expuesto, se evidencia también que existe una limitada capacidad para la distribución de ingreso, generando los bolsones de pobreza y pobreza extrema en la región y la provincia de Chincha. Así pues, el crecimiento de la economía ha generado otras situaciones como la precarización laboral y exclusión social, cuyas consecuencias son la desnutrición infantil, limitado acceso a servicios de salud, violencia delincuencial, explotación laboral, informalidad laboral, inseguridad ciudadana; y violencia familiar e intrafamiliar, entre otros problemas.

3.3 LA INFORMALIDAD EN EL CONTEXTO PERUANO

3.3.1 Antecedentes

La informalidad ha sido objeto de estudio por diversas organizaciones internacionales, como la Organización Internacional del Trabajo (OIT), la conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo (CIET), y diversos autores en los últimos años. Es así que la definición de la informalidad ha sido entendida desde diversas perspectivas en determinados tiempos. (Enfoque PREALC, sector informal, empleo informal⁷)

En el Perú, hablar de economía informal data desde los años 80, después de la crisis económica que provocó recesión e inflación en la década de 1980, durante los gobiernos de F. Belaunde de Terry (1980-1985) y A. García (1985 – 1990). Posteriormente, este fenómeno social se profundizó producto de las políticas de

⁷ El planteamiento del PREALC hace referencia a la existencia *dual* de sistema de producción y empleo, la cual es reforzada con la existencia un excedente de mano de obra que no puede ser tomada por los sistemas de producción, creando la necesidad de buscar otras maneras de subsistencia. En cuanto, al sector informal, hace referencia a aquellos trabajadores que son independientes o trabajan por cuenta propia, trabajo familiar no remunerado, trabajo doméstico. Más adelante, se habla de empleo informal, el cual es utilizado para referirse al número total de empleos informales, ya sean del sector formal o informal. (Chahuara y Baldeón, 2011, p.10-12)

*Shock*⁸ de 1990, y las reformas sindicales y económicas que lideró A. Fujimori. En efecto, Duran (2016) señala que:

La informalidad, fenómeno de autoempleo también relacionado con empresas sin registro, que apareció en la crisis de 1980 y se ha mantenido por ser un sector de refugio debido a la escasa generación de empleo formal, sus efectos en la sociedad civil son particularmente negativos. (p.32)

Por su parte, Arbaiza (2008) señala que en nuestro país existieron dos factores por el cual creció el sector informal: i) referido al incremento de la mano de obra versus la escasa capacidad para cubrir las expectativas; y, ii) un Estado débil y ausente, con ineficientes marcos legales e institucionales para promover la formalidad. (pp 14-15)

Sobre las base de estas consideraciones, cuando la población se siente abandonada por las políticas del Estado, busca otros mecanismos de subsistencia. Así lo reafirma, Cotler (1994, p.167) quien señala que la proliferación de actividades informales que aceleraron el contexto social, se dio debido, entre otros factores, por la eclosión del subempleo urbano entre la juventud migrante.

De manera complementaria, en la década de los 90', Toledo (1991) señalaba que el sector informal constituía el 70% de la PEA total, y que era generador del 15 al 20% del PBI, hecho que lo había convertido en el “sector amortiguador” frente la grave crisis de deuda externa y el ajuste económico que se implementaron en los gobiernos anteriores.

Ya en el 2012, el INEI señalaba que solo el 23,1% de las empresas contaba con un Registro Único de Contribuyente (RUC), lo que indicaba el pago de impuestos y por ende, su ingreso al sistema formal. (Durán, 2016, p.34)

3.3.2 Conceptos de la informalidad

La informalidad, al ser un fenómeno social, económico y cultural, posee múltiples maneras de entenderla, y por tanto, de definirla. En efecto, Esquivel y Ordaz (2008) coinciden que no es posible tener una sola definición de la informalidad, aunque generalmente se le asocia con actividades económicas que están fuera de la normatividad. Teniendo en cuenta esta idea, recogeremos algunas definiciones desde distintas perspectivas.

⁸ Correspondiente a las políticas de ajustamiento estructural.

Desde la literatura económica, Schneider y Enste (2000)⁹ relacionan la informalidad con una especie de “economías ocultas”, y lo definen como aquella actividad que contribuye al PBI calculado formalmente, pero que no paga impuestos o no están registrados. Según los autores, las razones principales que determinan esta situación de informalidad están relacionadas a comportamientos de los empresarios para evadir la excesiva carga tributaria y regulatoria que impone el Estado, así como, la creciente economía informal que atrae a más trabajadores y capitales de la economía formal, impactando negativamente en el crecimiento económico.

De manera complementaria, un estudio del Banco Mundial sobre la informalidad en América Latina y el Caribe, señala algunos factores que influyen en los procesos de informalidad de la economía, tales como: las complejas normas para la formalización (De Soto, 1986), y la evasión de cargas tributarias de las grandes empresas, que finalmente, realizan actividades informales. Desde esta perspectiva, existe una lógica de *escape* de los trabajadores y las empresas que realizan una evaluación de costo – beneficio sobre el proceso de formalización, y no les parece conveniente. Así lo explica Machado (2014):

Los elevados niveles de informalidad se consideran consecuencia de que un alto porcentaje de empresas y personas opten voluntariamente por no entrar a la formalidad, lo cual implica un cuestionamiento a la calidad de los servicios del Estado y a su capacidad de hacer cumplir las leyes. Desde esta perspectiva (...) las Mypes optan por la informalidad porque encuentran pocos beneficios y elevados costos, asimismo los trabajadores no calificados que reciben sueldos más bajos en el sector formal, pueden encontrar que eso no compensa la mayor flexibilidad y consumo presentes en el trabajo informal, dado que sus ingresos están libres de contribuciones. (p.202)

En el Perú, De Soto (1986) ha dedicado diversos estudios sobre el fenómeno de la informalidad y lo define como:

“Sector informal es aquel que funciona al margen de la ley, es decir, es aquel sector que con fines lícitos, para distinguirlo de los criminales, utiliza medios ilícitos para conseguir esos mismos fines”

⁹ Citado en: Machado (2014) La economía informal en el Perú. CIUP

El autor señala que las empresas informales se encuentran al margen de la ley; es decir, están fuera de los marcos legales del campo fiscal, laboral, comercial y administrativo en donde se ejerce la informalidad. Así también, plantea que el hecho de que Estado tenga un comportamiento intervencionista y burocrático¹⁰, motiva a los empresarios a tomar la decisión de operar al margen de la ley. Es preciso señalar que, De Soto relaciona la informalidad con las situaciones de marginalidad y vulnerabilidad social y económica, señalando que son los sectores marginales o populares, los que buscan crear sus propios medios de subsistencia.

“La informalidad en el Perú se origina como consecuencia de la migración de los pobladores del interior a la capital (Lima), quienes por falta de oportunidades laborales, tuvieron que generar su propia fuente de ingresos priorizando sus necesidades básicas ante las barreras tributarias y laborales” (De Soto, 1989, p, 14)

Desde la revisión de la literatura social, Manfred Max-Neef (1987) resalta que hay otra manera de ver a la informalidad, bajo una perspectiva de economía solidaria, la cual está creciendo y expande en los últimos años. Y lo explica de la siguiente manera:

La informalidad genera un comportamiento *contra hegemónico* a las racionalidades económicas dominantes. Se detecta en muchos sectores que, de alguna manera, tienen más capacidad para auto reproducirse a través del tiempo, porque funcionan básicamente no con una racionalidad económica competitiva sino con una racionalidad *económica solidaria*, donde hay interesantísimos mecanismos de apoyo mutuo, de protección recíproca, en que, aparte de vender, se cuidan los niños en las familias, se organizan juegos en la población, construyen su vivienda, es decir, el trabajo constituye un eje que atraviesa toda la vida de esos grupos” (p.12)

En este mismo sentido, Diego Palma (1987) enfatiza en los aspectos sociales y culturales para analizar la informalidad, la cual es vista como un “proyecto alternativo”. Para el autor, las personas que emprenden negocios u empresas

¹⁰ Cuyas características podrían ser que subsidia, impone impuestos, protege, busca controlar, impulsa u obstaculiza los registros que se exige a las empresas, o las licencias de funcionamiento, certificados, constancias y trámites que son considerados como un exceso por el empresario.

informales son conscientes de la realidad, solidarias y agentes del cambio para el desarrollo.

Desde los últimos dos puntos de vista de los autores, consideramos que la definición de la informalidad trasciende la mira económica y legal, e involucra, miradas más sociales, antropológicas, culturales y políticas.

Para efectos del presente estudio, definiremos a la informalidad intentando englobar los diversos enfoques, por tanto, lo entendemos de la siguiente manera

La informalidad es un fenómeno que surge cuando las empresas y trabajadores ejercen una actividad económica legal, fuera del contexto normativo, como resultado de factores sociales, culturales y económicos, buscando generar mejores condiciones de vida para ellos mismos y para su comunidad.

Desde esta perspectiva, señalamos la diferencia entre el *sector informal* y las actividades ilegales. La primera corresponde a actividades lícitas que no cumplen con requisitos, pagos, procedimientos; mientras que la segunda, se refiere a actividades prohibidas por ley, que están penadas por el código penal.

Finalmente, nos parece conveniente mencionar el planteamiento práctico Chahuara y Baldeón (2011) para caracterizar a las empresas informales, las cuales son aquellas que cumplen los siguientes criterios:

- ✓ Empresa que no está registrada como persona jurídica.
- ✓ Empresa que no lleva las cuentas del negocio y no cuenta con sistemas contables, libro de ingresos y egresos que son exigidos por la SUNAT.

Por lo contrario, caracteriza a una empresa formal, a aquella que cumple con, al menos uno, de los siguientes puntos:

- ✓ Estar registrado como persona jurídica.
- ✓ Aunque no esté registrado, lleva un sistema contable y libro de ingresos o egresos exigidos por la SUNAT.

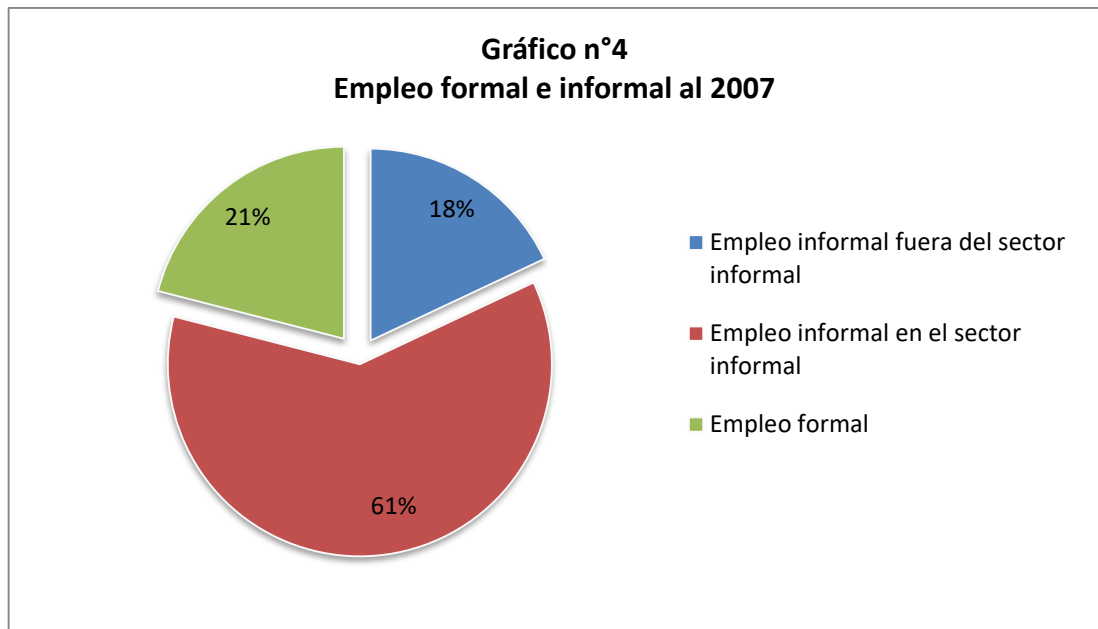
3.3.3 Causas de la informalidad

Al analizar este fenómeno, podemos identificar algunas causas que originan la expansión de las empresas o trabajadores en el sector informal, entre las cuales están:

- **Falta de una buena gobernanza**

Cuando se tiene un Estado débil, con limitados servicios ofrecidos a la población en materia laboral, social y económica, con poca presencia y control, con marcos normativos y legales opresivos que no favorecen la formalización de las empresas, son factores que determinan de alguna manera, el surgimiento de la informalidad.

- **Falta de empleo y precarización del empleo:** vista como una forma de exclusión laboral o falta de acceso al mercado laboral, que coloca al individuo fuera del sistema, sin oportunidades para tener y brindar una vida digna. Siendo así, el crecimiento de la economía informal es producto de esta exclusión, que conlleva a las personas a buscar otras alternativas de solución frente a la falta de oportunidades laborales. En efecto, en el 2007, el total de trabajadores en el país, solo el 21% de trabajadores pertenece al sector formal, mientras que el 79% se encontraba con un empleo en el sector informal (Durán, 2016). Así lo muestra el siguiente gráfico:



Fuente: Fuente: Durán (2016, p.33)

Del mismo modo, Chacaltana y Yamada (2009) estiman que entre el año 2002 y 2008 el empleo informal no protegido creció a un ritmo alto, incluso mayor al empleo formal.

- **Elevados costos para cumplir el marco legal y normativo**

Del mismo modo, lo sostiene Loayza (2012) cuando señala que los altos costos de inscripción al marco legal y normativo generan que los empresarios no vean los beneficios que puede traer la formalización. Estos costos se producen durante todo el proceso de formalización, es decir, al inicio para ingresar al sector, y posteriormente, para mantenerse en el sector, con el pago de impuestos, pago de remuneraciones de acuerdo a ley, pago de seguro, cumplimiento de otras normativas de empleo, entre otros.

- **Falta de información sobre los beneficios de la formalización**

Si bien existe una normativa vigente que pretende favorecer la formalización de las Mypes, en realidad, existe mucho desconocimiento de las leyes que lo amparan. De acuerdo con Cárdenas (2011), se desconoce los requisitos y trámites necesarios para entrar al sector formal, así también, se ignoran los incentivos y facilidades que el Estado promueve para lograrlo. Sin duda, el responsable de brindar la información oportuna y adecuada a los empresarios es el Estado, pero también hay otros factores personales y culturales de los empresarios, tales como: desinterés por informarse, falta de visión a futuro, grado de estudios que poseen los empresarios, entre otros.

- **Barreras para entrar el sector formal**

Entre las principales barreras identificadas en la revisión de la literatura se tienen: i) *los trámites burocráticos*: referidos a la inversión de tiempo y dinero para realizar los trámites, muchas veces engorrosos, requeridos para la formalización, acción que no recibe retribución inmediata y no es atractiva para el empresario, puesto que no le genera beneficio directo e inmediato; ii) *bajo nivel de inversión*: al ser un negocio informal no se encuentra en capacidad de acceder a créditos que les permita mejorar la productividad, asimismo, el capital de las Mypes es casi nulo o insuficientes, lo cual no permite cubrir los gastos propios de los tramites de formalización.

- **Causas personales y culturales**

Otros aspectos que causan la informalización están relacionados a las características sociales y culturales de los empresarios, pues muchos de ellos, han tomado la gran decisión de apostar por un negocio propio, generando un gran esfuerzo familiar, y por ende, *el temor a perder los pocos ingresos* es de real importancia para ellos. En este sentido, los empresarios ven a la formalidad

como un proceso que les genera incertidumbre, temor e inseguridad; puesto que temen no realizar adecuadamente los procedimientos de formalización, lo que podría acarrear en multas y tributos que no podrían pagar ya que no cuentan con ingresos suficientes.

Otro aspecto recogido en la revisión, está relacionado con el nivel educativo del empresario, puesto que, muchas veces esto determina su nivel de acceso a la información y tecnología, nivel de comprensión del sistema contable y procedimientos, entre otros. En efecto, el Loayza (2012) señala que “un mayor nivel de educación reduce la informalidad al incrementar la productividad del trabajo, con lo cual las normas laborales se hacen más flexibles y se amplían los beneficios de la formalidad”

3.3.4 Consecuencias de la informalidad

- **Frena el desarrollo económico y social del país**

Las implicancias económicas y sociales que acarrea las economías informales han sido estudiadas por los organismos internacionales de trabajo para promover la formalización. En este sentido, Moreno (2016) señala que el fenómeno de la informalización de empresas en el país, trae consigo menores ingresos para el Estado, debido a la incidencia negativa que tiene respecto a la recaudación de impuestos; lo que a su vez, tiene un impacto negativo en los servicios en materia de educación, salud, saneamiento, entre otros. En otras palabras, la informalidad reduce la capacidad de inversión del Estado en las políticas públicas que fomenten el desarrollo del país.

Por su parte, Céspedes (2015) señala que

“la informalidad laboral está negativamente correlacionada con el desarrollo económico. Economías con mercados laborales donde la fuerza laboral se desempeña fuera de los estándares legales que garantizan empleos de buena calidad también coinciden con presentar bajo desarrollo económico” (p.1)

En este sentido, las economías informales impactarán no solo en el bajo desarrollo económico de una región o país, sino también, incidirán negativamente para alcanzar el ansiado desarrollo humano.

Es importante mencionar que muchos autores coinciden con la idea que “la informalidad de las Mypes trae como consecuencia el retraso del desarrollo económico y social de los países, y de sus localidades” (Torres 2010, Rueda y Tacurí 2006, Citados por Lynch, P. 2016)

- **Ofrece condiciones laborales de mala calidad**

Céspedes (2015, p.5) señala que la informalidad es identificada con la mala calidad del empleo, caracterizado por los siguientes aspectos:

- ✓ Informalidad por impuestos laborales: referidos al incumplimiento de pago de los descuentos laborales, propios del personal en planilla.
- ✓ Informalidad por contrato: referido a la condición del trabajador que no cuenta con ningún tipo de contrato laboral.
- ✓ Informalidad por ingresos: referidos a aquellos trabajadores informales que cuentan con ingresos por hora menor al salario mínimo por hora.
- ✓ Informalidad por afiliación al sistema de pensiones: cuando la empresa no declara a sus trabajadores en los sistemas de pensiones, sean públicos (ONP) o privado (AFP)

Del mismo modo, la informalidad va influir en mayores tasas de desempleo o subempleo.

- **Se dan altos índices de competencia desleal**

Sin duda la informalidad originará una situación de competencia desigual entre lo que ofrece las empresas formales y las informales, puesto que, los costos para el sector formal serán mayor, pues implica el pago de mano de obra, pago de impuestos, entre otros, por lo contrario, el sector informal no tendrá los mismos gastos, generando la reducción de precios de productos similares, y por tanto, la competencia desleal.

- **Potencia actividades de subsistencia**

Morote (2001) señala que las empresas informales tienen desventajas que no permiten potenciar su productividad, tales como: la falta de acceso a un crédito formal, generando la falta de liquidez y de inversiones para sus negocios; preocupación constante por decomisos de la mercadería, y por tanto, los negociantes perderían su capital invertido. Estos factores, sumados a la falta de oportunidades para participar en licitaciones públicas, o realizar grandes

campañas publicitarias que le permita promocionar sus productos, hacen imposible la posibilidad del crecimiento de sus negocios, quedándose con actividades que generan solo la subsistencia en un marco informal.

3.3.5 Magnitud de la informalidad en el Perú

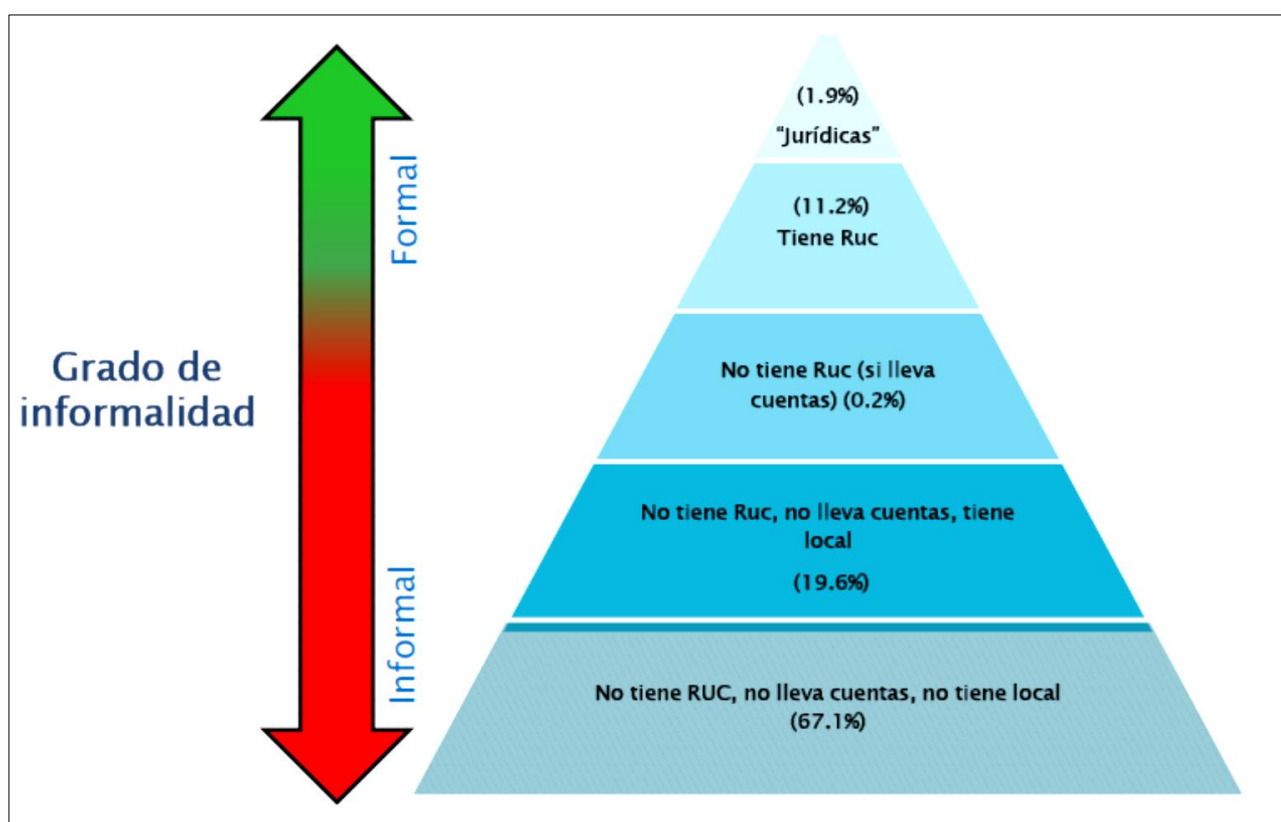
De acuerdo al estudio de la OIT (2013), la informalidad en el Perú tiene las siguientes características:

- ✓ El sector de la economía informal genera en el Perú, el 19% del PBI.
- ✓ El 74% de la PEA tiene un trabajo informal.
- ✓ El 65% del total de empresas en el país, son informales.
- ✓ El 67% de empresas informales no tiene RUC, no lleva cuentas y no cuentan con un local.
- ✓ Respecto al empleo informal, el 65% de empleados no aporta a un sistema de pensiones (ONP, AFP), además, un 37% de empleados no se encuentra afiliado los seguros de salud, sean privados o públicos.

Del mismo estudio, nos parece interesante enfatizar sobre el grado de informalidad que tienen las empresas o unidades productivas hasta el año 2012 en el Perú. En efecto, el siguiente cuadro nos muestra que existe una gran cantidad de empresas que no tienen ni un solo requisito para pasar a la formalidad.

Grafico n°5

Unidades productivas según grado de informalidad, 2012, Perú.



Fuente: Recuperado de Villamil – OIT (2015) p.17.

Por su parte, Céspedes (2015) señala algunas características estructurales que produce la informalidad en el Perú, de acuerdo a estudios previos, destacando que:

- ✓ Los más afectados por la informalidad son las mujeres, concentrándose en la población joven y mayor de edad, situación que no es igual para las personas de mediana edad, que generalmente entran a un sistema formal de empleo.
- ✓ Dentro del núcleo familiar, los jefes de hogar son aquellos que reportan empleos informales, mientras que los otros miembros, generalmente, cuentan con empleos formales.
- ✓ Existe mayor incidencia de trabajo informal, en las personas con un bajo nivel educativo.
- ✓ Comparando las regiones geográficas, en la zona urbana fuera de Lima Metropolitana existe mayores tasas de trabajo informal, y la situación se agrava cuando nos referimos a la región selva.
- ✓ La actividad informal es más predominante en los sectores productivos de comercio, construcción y algunas actividades primarias.

- ✓ De acuerdo al tamaño de empresa, generalmente, las pequeñas empresas son más informales.

3.4 LAS MYPES COMO ACTORES ECONÓMICOS

3.4.1 Antecedentes de las Mypes en Perú

En el Perú, como en distintos países de América del Sur y Centroamérica, una de las múltiples causas por la cual se origina las micro y pequeñas empresas, es por la ausencia de oportunidades de empleo, lo que conlleva a la población a la necesidad urgente de obtener ingresos económicos para sobrevivir. .

Esta modalidad, en muchos casos, fue una forma de sobrevivir y de dar respuesta a las políticas económicas que agudizaban la situación económica y social de la población más vulnerada, aquellos que se encontraban en situación de pobreza, pobreza extrema y exclusión. Inicialmente, estas empresas estaban integradas por una sola persona o por familias – compadrazgos, quienes de manera voluntaria se asociaban y formaban una empresa (hoy en día tienen una estructura similar). En ese entonces, el proceso de formalización fue solo un elemento necesario, pero no indispensable para producir y ser rentable, puesto que, los empresarios preferían invertir en tecnología, capacitación, crédito y otros. Estas características descritas, engloban lo que ahora conocemos como Mypes que están inmersos en la economía informal.

En este marco, el Estado peruano a través del Ministerio de Trabajo categorizó a estos tipos de empresas, sin distinguir entre el sector de la económica formal o informal, se denominan de la siguiente manera:

- Microempresa
- Pequeña empresa
- Mediana empresa

A nivel de la economía formal (ver tabla n°3), la estructura empresarial muestra una diferencia significativa respecto al tamaño de empresa, puesto que las empresas grandes y medianas, son las que brindan mayor productividad y exportan al mercado extranjero, solo representa el 12% del total de empresas; mientras que, la pequeña empresa, que generalmente tiene baja productividad, alcanza a representar el 81% del total de empresas. Y si analizamos los mismos datos del sector informal, estos

porcentajes varían considerablemente, lo que indica la gran cantidad de Mypes informales.

Tabla n°3
Perú: número de empresas según tamaño, 2014

Segmento Empresarial	2014	Estructura Porcentual 2014
Total	95.674	100%
Pequeñas empresas	77.503	81%
Mediana y gran empresa	11.380	12%
Administración pública	6791	7%

Fuente: Durand, F. (2016) Cuando el poder extractivo captura el Estado. Lobbies, puertas giratorias y paquetazo ambiental en Perú.p.22

En efecto, en la actualidad, a pesar de la condición de informalidad de las empresas, éstas otorgan dinamismo a la economía nacional, regional y local; asimismo genera oportunidades laborales – empleo informal - a millones de personas que carecen de un puesto de trabajo

3.4.2 Definición de las Mypes

Según Ley N° 30056 (2013); “Texto único Ordenado de la Ley de Impulso al Desarrollo Productivo y al Crecimiento Empresarial”, en su Art. 4, define a la MYPE, como:

Una unidad económica constituida por una persona natural o jurídica, bajo cualquier forma de organización o gestión empresarial contemplada en la legislación vigente, que tiene como objeto desarrollar actividades de extracción, transformación, producción y comercialización de bienes o prestación de servicios y que se encuentra regulada en el T.U.O. (Texto Único Ordenado), de la ley de competitividad, formalización y desarrollo de la Micro y Pequeñas Empresas y del Acceso al Empleo Decente (Decreto Legislativo N° 1086).

Así también se define a:

- Empresa (Reglamento de la ley MYPE), es una unidad económica que genera rentas de tercera categoría de acuerdo a la Ley del Impuesto a la Renta, con un fin lucrativo o rentable.

Para ser parte de la micro y pequeñas empresas deben inscribirse en el Registro Nacional de la Micro y Pequeña Empresa (REMYPE), el mismo que solo se puede realizar a través de la página web del Ministerio de Trabajo.

Pueden ser una MYPE; una persona natural con negocio (empresa unipersonal), persona jurídica (EIRL, sociedad anónima, colectiva, abierta, entre otras). Sin embargo no pueden formar parte de la misma cualquier institución pública, una institución religiosa, un comité de vaso de leche, ONGs, persona natural sin negocio, entre otras.

Resulta oportuno mencionar que la Ley MYPE (Decreto Supremo N° 007-2008-TR), hacía mención solo a dos tipos de empresas: microempresa y pequeña empresa, pero la misma sufrió una modificatoria, siendo reemplazada por la ley N° 30056 (2013), Ley MIPYME, en la que se incorpora a la mediana empresa.

De modo que definir a cada una de ellas y ubicarlas en el sector formal o informal, varía según el contexto o actividad económica que desarrolle.

3.4.3 Características generales de las Mypes

A partir de la aplicación de la ley N° 30056, se generaron cambios significativos, por lo que se dejó de lado el decreto supremo N° 007-2008 TR, donde indicaba que las microempresas estaban compuestas de 1 a 10 trabajadores y las pequeñas empresas de 1 a 100 trabajadores, parámetro que de alguna manera afectaban negativamente en el tipo de empresa y sobre todo en el trabajo de la población. Se considera que estos factores aumentaban el grado de informalidad.

De manera que la actual reforma reajusta e incorpora otras características a estos tipos de empresas, las mismas están definidas en el Art. N° 5 de la presente Ley, donde señala que las empresas deben ubicarse según las categorías empresariales y de acuerdo a sus ventas anuales o rentabilidad:

- Microempresa: estas empresas no tienen límites de trabajadores, y sus ventas anuales deben ser hasta el monto máximo de 150 UIT.
- Pequeña empresa; no tienen límites de trabajadores y todas sus ventas anuales deberían ser mayor a 150 UIT y hasta el monto máximo de 1700 UIT.
- Medianas empresas; no tiene límites de trabajadores. sus ventas anuales deben ser mayor a 1700 UIT, hasta un máximo de 2300 UIT.

3.4.4 Marco normativo legal de la Mypes: Caso Peruano

El Congreso de la República promulgó en julio del 2013 la Ley N° 30056 (MIPYME) y deja sin efecto la “Ley MYPE” D.S. N° 007-2008-TR., entre las nuevas reformas se tiene:

- Inclusión de mediana empresa, pues en el anterior no se mencionaba este tipo de empresa.
- Las EIRL tienen la potestad de pasarse al nuevo RUS, pero cumpliendo con los requisitos solicitados.
- El REMYPE (Registro Nacional de Pequeñas Empresas) será administrado por la SUNAT.
- Durante tres años, todas las empresas que opten por inscribirse en el Registro Nacional de Pequeñas Empresas se beneficiarán de amnistía en sanciones tributarias y laborales.
- Las empresas que se han constituido según D. Leg. N° 1086, tendrán un trato especial en la inspección del trabajo (sanciones y fiscalización laboral) por el plazo de 3 años.
- Se hace permanente el régimen laboral planteado en el D. Leg. 1086.
- Se prorrogará por 3 años el Régimen Laboral Especial de la Ley N° 28015, este periodo servirá para que los mismos puedan pasarse al nuevo régimen laboral regulado por D. Leg. N° 1086.
- El TUO pasa a llamarse “Texto Único Ordenado de la Ley de Impulso al Desarrollo Productivo y al Crecimiento Empresarial”.
- La microempresa que pasen los 150 UIT establecidos durante dos años seguidos, conservarán su status por 1 año calendario adicional.
- La pequeña empresa que sobrepasen los 1700 UIT establecidos durante dos años seguidos, tienen la posibilidad de conservar su status durante 3 años calendarios adicionales.

3.4.5 Ventajas y Desventajas de la informalidad

Entre las ventajas que adquiere toda empresa que se formaliza, se puede mencionar:

- **Beneficios tributarios**

- ✓ Toda personas natural que se inscriba en el Régimen Único Simplificado solo pagará S/. 20 soles.
- ✓ La microempresa inscrita en el Régimen Especial de Renta (RER), cancelarán el 1.5 % de sus ventas anuales.
- ✓ No efectuarán ningún tipo de pago al municipio donde funcione su negocio o empresa, excepto por cambio de uso.
- ✓ Solo se cancelarán el 30% del total de los pagos por trámites realizados en el Ministerio de Trabajo.

▪ **Trámites documentarios**

- ✓ Solo 72 horas se demorará el proceso para constitución y formalización de empresa.
- ✓ Las personas jurídicas solo deberán presentar la escritura pública sin necesidad de la Minuta de Constitución.

▪ **Beneficios financieros**

- ✓ Los microempresarios que vendan al crédito, podrán obtener efectivo inmediato por medio de la venta de su factura, direccionándolos a Factoring (alternativa de financiamiento).
- ✓ La PROPYME ofrece préstamos por medio de las entidades bancarias.
- ✓ Tienen acceso directo a líneas de crédito en bancos o cajas de ahorro y crédito.
- ✓ El 40 % de las compras nacionales es para las MYPES.
- ✓ Anualmente deben realizar una declaración jurada de inventarios.
- ✓ Pueden participar en concursos promovido por el Fondo de Investigación y Desarrollo para la competitividad sobre proyectos de innovación productiva, con el fin de encontrar cofinanciadores.

▪ **Beneficios laborales**

Tabla N°4

Beneficios para los empleados de microempresa y pequeña empresa.

BENEFICIOS	MICROEMPRESA	PEQUEÑA EMPRESA
Remuneración	Remuneración mínima vital (S/. 850)	Remuneración mínima vital (S/. 850)
Jornada de trabajo	8 horas	8 horas
Horario	Normativa Régimen Laboral General o Común	Normativa Régimen Laboral General o Común
Horas de sobretiempo	Normativa Régimen Laboral General o Común	Normativa Régimen Laboral General o Común
Descanso semanal	24 horas	24 horas
Descanso en feriados	Normativa Régimen Laboral General o Común	Normativa Régimen Laboral General o Común
Vacaciones	Será de 15 días calendarios por cada año completo o podrá reducirse a 7 días previa compensación económica.	Será de 15 días calendarios por cada año completo o podrá reducirse a 7 días previa compensación económica.
Indemnización por despido injustificado	10 días de remuneración diaria por año (máximo 90 días de remuneración).	20 días de remuneración diaria por año (máximo 120 días de remuneración).
Utilidades	No le corresponde.	Derecho a participar en las utilidades.
S.C.T.R.	No le corresponde.	De acuerdo a Ley N° 26790.
Seguro de vida	No le corresponde.	De acuerdo a D. Leg. N°892.
CTS	No le corresponde.	15 remuneraciones diarias por año, máximo 90 RD.
Seguro de salud	SIS microempresa	ESSALUD
Gratificaciones	No le corresponde.	Equivale a media remuneración cada una.
Aportaciones	Carácter voluntario SNP (ONP), SPP (AFP) o SPS.	Carácter voluntario SNP (ONP) o SPP (AFP).

Fuente: Ley N° 30056 "Texto Único Ordenado de la Ley de Impulso al Desarrollo Productivo y al Crecimiento Empresarial".

Elaboración propia.

▪ **Para el empleador:**

- ✓ Todos los trabajadores solo tienen 15 días de vacaciones.
- ✓ No está obligado al pago de CTS.
- ✓ No hay obligación al pago del 35% por trabajo nocturno.
- ✓ No está obligado al pago de gratificaciones.
- ✓ No está obligado al pago de Asignación Familiar.

- ✓ No está obligado al pago de utilidades.
 - ✓ Tiene derecho al seguro de salud.
 - ✓ Puede elegir el SIS, donde solo pagará mensualmente S/.15.00, gracias al subsidio del estado.
 - ✓ Puede elegir a quien aportar AFP u ONP.
 - ✓ Si desea puede inscribirse al Sistema de Pensiones Sociales, ya que el pago del 50% es aportado por el estado.
-
- **Contabilidad simplificada**
 - ✓ Régimen general de la Renta (los ingresos no deben superar las 150 UIT).
 - ✓ Registro de ventas e ingresos.
 - ✓ Registro de compras.
 - ✓ Régimen especial de la renta.
 - ✓ Registro de ventas.
 - ✓ Registro de compras.
 - ✓ Libro diario simplificado.

CAPITULO IV

MÉTODOS Y

PROCEDIMIENTOS

4.1 DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN

4.1.1 Tipo de investigación

Para el presente estudio se utilizó una investigación No experimental, básica o teórica. No experimental porque las variables no experimentan deliberadamente ninguna alteración, solo se observa los fenómenos y luego se analiza para conocer sus comportamientos. Del mismo modo busca incrementar el conocimiento científico que provea de herramientas a futuras investigaciones relacionados al tema de estudio.

4.1.2 Diseño de investigación

El diseño empleado es No experimental transversal, descriptivo correlacional, ya que la investigación se centra en observar las variables sin modificarlas deliberadamente, para luego analizarlas y conocer cuál es el nivel o estado de las variables en un momento dado. Es descriptivo porque permitirá conocer el nivel de informalidad de las MYPES y correlacional porque determinará el grado de relación que hay en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha.

4.2 POBLACIÓN Y MUESTRA DE LA INVESTIGACION

Se tomó como población de estudio a 50 negocios o empresas dedicadas al rubro de: fabricación de muebles, reciclamiento, hotelería, construcción y comercio de productos textiles ubicados en la provincia de Chincha.

Tabla n°5
Población de Estudio

EMPRESAS O NEGOCIOS DE LA PROVINCIA DE CHINCHA	
Rubros	N°
Fabricación de muebles	10
Reciclamiento	10
Hotelería	10
Construcción	10
Comercio de productos textiles	10
TOTAL	50

Fuente: Elaboración propia. Encuesta aplicada a los MYPES provincia de Chincha.

En el presente trabajo se utilizó un muestreo probabilístico, considerando para ello una muestra de 30 negocios o empresas, que corresponde a la provincia de Chincha. Asimismo, los encuestados responden de manera anónima y voluntaria al instrumento utilizado.

Tabla n°6
Población Muestra

EMPRESAS O NEGOCIOS DE LA PROVINCIA DE CHINCHA	
Cargo	N°
Fabricación de muebles	6
Reciclamiento	6
Hotelería	6
Construcción	6
Comercio de productos textiles	6
TOTAL	30

Fuente: Elaboración propia. Encuesta aplicada a los MYPES provincia de Chincha.

4.3 TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS

4.3.1 Técnicas de investigación

Según nuestra investigación se requiere elementos de repuestas precisas o que se acerquen a ella, por lo que se utilizó una entrevista de tipo estructurada; es conveniente agregar que la misma fue dirigida a una muestra que estuvo conformada por 30 representantes de empresas o negocios pertenecientes a la provincia de Chincha, 2017.

4.3.2 Instrumentos utilizados

Se empleó el siguiente instrumento:

- **ENCUESTA:**

Este instrumento fue aplicado a los representantes de las empresas o negocios que operan en la provincia de Chincha, los resultados obtenidos serán el soporte teórico de la presente investigación. Para ello se elaboró un conjunto de preguntas en base a las dimensiones y variables de la investigación; para medir los posibles valores de

las variables se utilizó como instrumento de medición la escala de actitudes de los empresarios respecto al desarrollo socioeconómico de chincha.

NIVEL DE CLASIFICACIÓN

ALTO	3	Es formal
MEDIO	2	En proceso de formalización
BAJO	1	No es formal

4.3.3 Técnicas de análisis e interpretación de datos

La técnica empleada para el análisis e interpretación de datos fue la estadística descriptiva, donde se aplicó las medidas de la tendencia central con cuadros de frecuencia y porcentajes. Los resultados fueron tabulados de manera manual, se elaboraron cuadros estadísticos con su interpretación, gráficos y leyendas. Se utilizó un software de aplicación llamado Microsoft Excel 2010 del paquete de Office (software de oficina).

CAPITULO V
CONTRASTACIÓN,
INTERPRETACIÓN Y
DISCUSIÓN DE
RESULTADOS

5.1 INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS

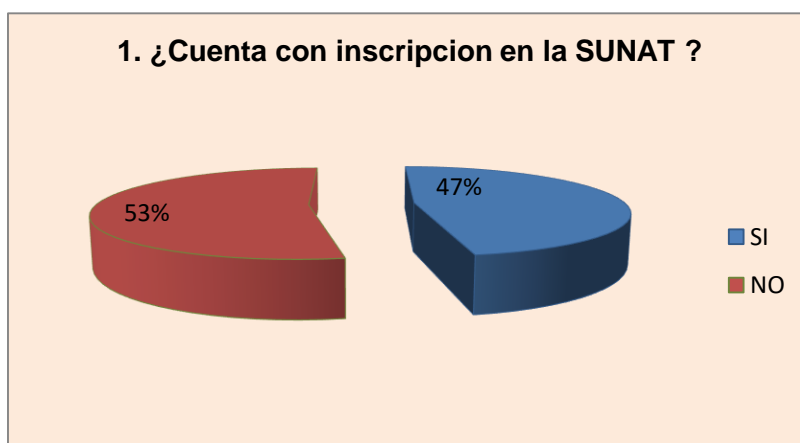
A continuación se presenta los siguientes resultados obtenidos luego de aplicar el instrumento:

Tabla N° 7: Nivel de informalidad de los MYPES respecto a la inscripción en la SUNAT.

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	14	47%
NO	16	53%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 6: Nivel de informalidad de los MYPES respecto a la inscripción en la SUNAT.



Interpretación:

Al total de encuestados, se les consultó sobre si posee una licencia de funcionamiento, en vista que es uno de los primeros requisitos para su formalización, respondiendo de la siguiente manera: el 47% de los empresarios (14 empresas de la muestra) afirmaron que sus negocios o empresas si tienen licencia de funcionamiento; mientras que el 53%, (16 empresas de la muestra) sostuvieron que no cuentan con licencia de funcionamiento.

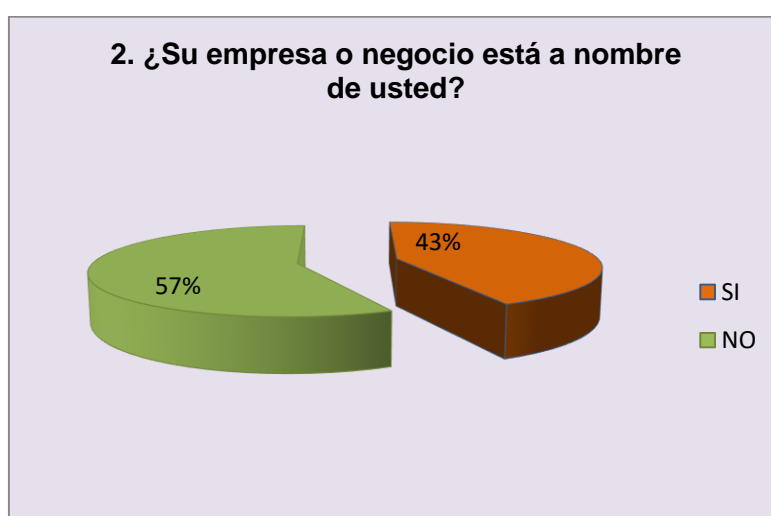
A partir de la información obtenida, se puede concluir que existe un nivel medio en cuanto a la informalidad de las Mypes encuestadas, pues más de la mitad no cuenta con licencia de funcionamiento.

Tabla N° 8: Propietario de negocio u empresa

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	14	47%
NO	16	53%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 7: Propietario de negocio u empresa.



Interpretación:

Al consultarles a los empresarios sobre si la empresa o negocio se encuentra a nombre de ellos, el 43% de los encuestados equivalente a 13 empresas de la muestra, afirman que sus negocios o empresas si están a su nombre, por tanto, son titulares; mientras que, el 53% equivalente a 17 empresas de la muestra indica que sus negocios o empresas no están a su nombre o que no tienen ningún tipo de registro.

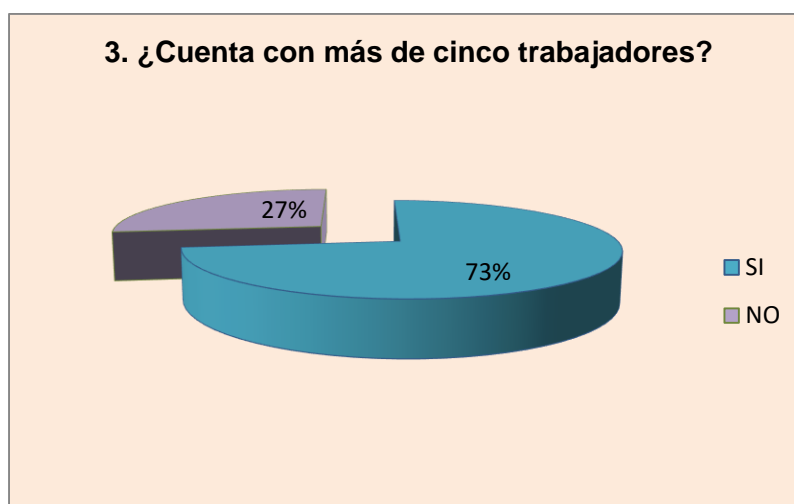
La información obtenida, puede indicar dos cosas, la primera, es que el 57% de personas encuestadas se encuentran subempleadas informalmente en esos negocios, o que simplemente, el 57% de negocios no tiene ningún tipo de registro. Por tanto, se considera que el nivel de informalidad de las Mypes de acuerdo a la inscripción y empleo informal, es alto.

Tabla N° 9: Nivel de informalidad de los MYPES, en relación al tamaño de la empresa (más de 5 trabajadores)

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	22	73%
NO	8	27%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 8: Nivel de informalidad de los MYPES, en relación al tamaño de la empresa (más de 5 trabajadores)



Interpretación:

Del total de encuestados, el 73% equivalente a 22 empresas de la muestra afirman que si cuentan con más de cinco trabajadores; el 27% equivalente a 8 empresas de la muestra indican que tienen entre 1 a 4 trabajadores.

De acuerdo a la información obtenida, se puede deducir que la mayoría de unidades productivas (el 73%) es considerada micro y pequeña empresa por contar con más de 5 trabajadores. Asimismo, se evidencia un alto nivel de informalidad del empleo de los trabajadores de estas empresas.

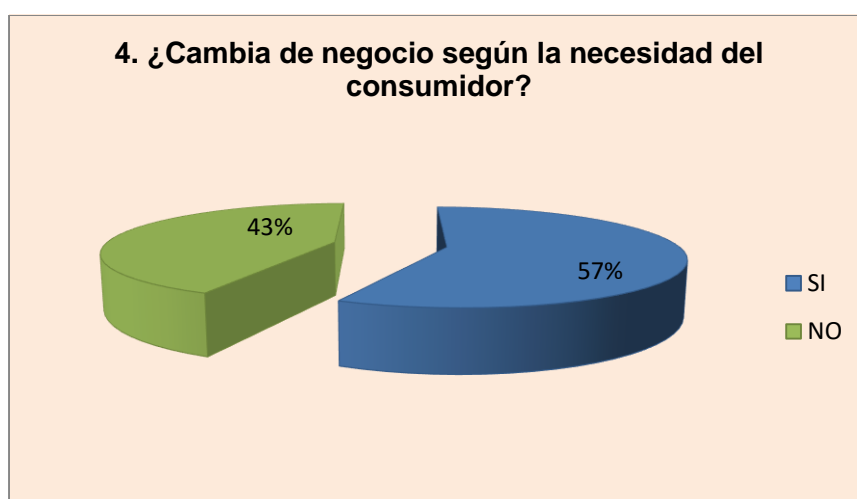
Tabla N° 10: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017

, en relación a ¿cambia de negocio según la necesidad del consumidor?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	17	57%
NO	13	43%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 9: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿cambia de negocio según la necesidad del consumidor?



Interpretación:

El 57% de los encuestados equivalente a 17 empresas de la muestra afirman que si cambian de negocio según la necesidad del consumidor; el 43% equivalente a 13 empresas de la muestra indican que no cambian de negocio según la necesidad del consumidor.

En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es medio, ya que las empresas si cambian de negocio.

Tabla N°11: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿su empresa abarca varios rubros comerciales?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	9	30%
NO	21	70%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 10: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿su empresa abarca varios rubros comerciales?



Interpretación:

El 30% de los encuestados equivalente a 9 empresas de la muestra afirman que sus empresas si abarcan varios rubros comerciales; el 70% equivalente a 21 empresas de la muestra indican que sus empresas no abarcan varios rubros comerciales.

En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es alto, debido a que las empresas no cambian de rubro comercial.

Tabla N° 12: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿su negocio tiene más de 5 años operando en la localidad?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	18	60%
NO	12	40%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 11: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿su negocio tiene más de 5 años operando en la localidad?



Interpretación:

El 60% de los encuestados equivalente a 18 empresas de la muestra afirman que sus negocios si tienen más de 5 años operando en la localidad; el 40% equivalente a 12 empresas de la muestra, sostienen que sus negocios no tienen más de 5 años operando en la localidad.

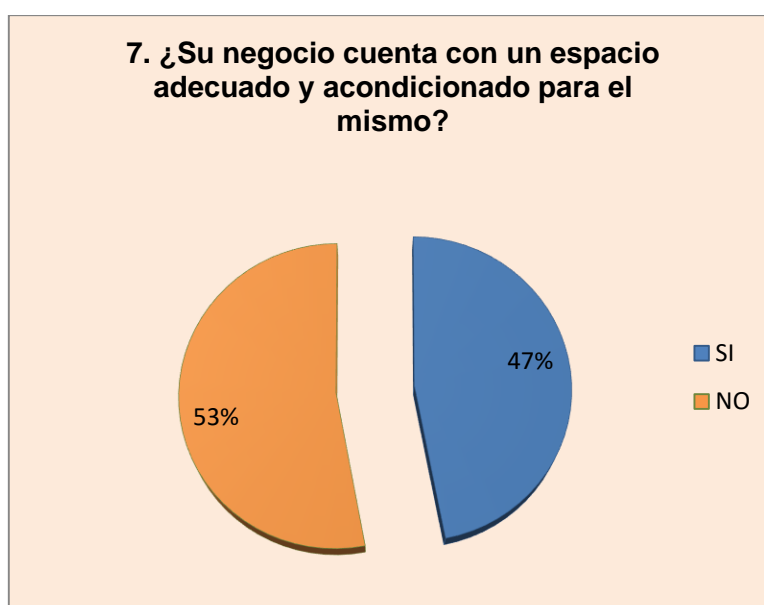
En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es medio, debido a que sus negocios si tienen más de 5 años operando en la localidad.

Tabla N° 13: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿su negocio cuenta con un espacio adecuado y acondicionado para el mismo?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	14	47%
NO	16	53%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 12: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿su negocio cuenta con un espacio adecuado y acondicionado para el mismo?



Interpretación:

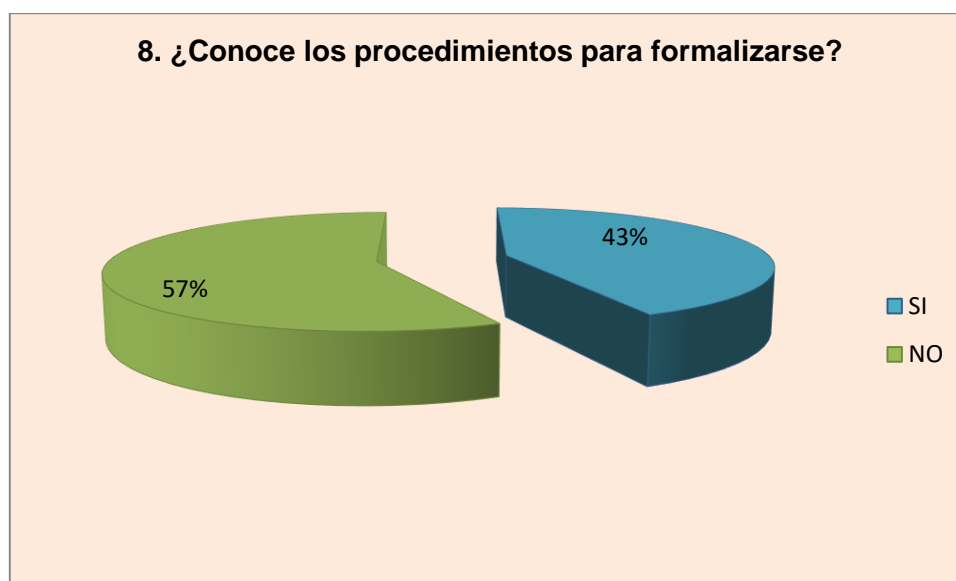
El 47% de los encuestados equivalente a 14 empresas de la muestra afirman que si conocen los procedimientos para formalizarse; el 53% equivalente a 16 empresas de la muestra, sostienen que sus negocios no tienen más de 5 años operando en la localidad. En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es medio, debido a que sus negocios no tienen más de 5 años operando en la localidad.

Tabla N° 14: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿conoce los procedimientos para formalizarse?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	13	43%
NO	17	57%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 13: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿conoce los procedimientos para formalizarse?



Interpretación:

El 43% de los encuestados equivalente a 13 empresas de la muestra, afirman que si conocen los procedimientos para formalizarse; el 57% equivalente a 17 empresas de la muestra, sostienen que no conocen los procedimientos para formalizarse.

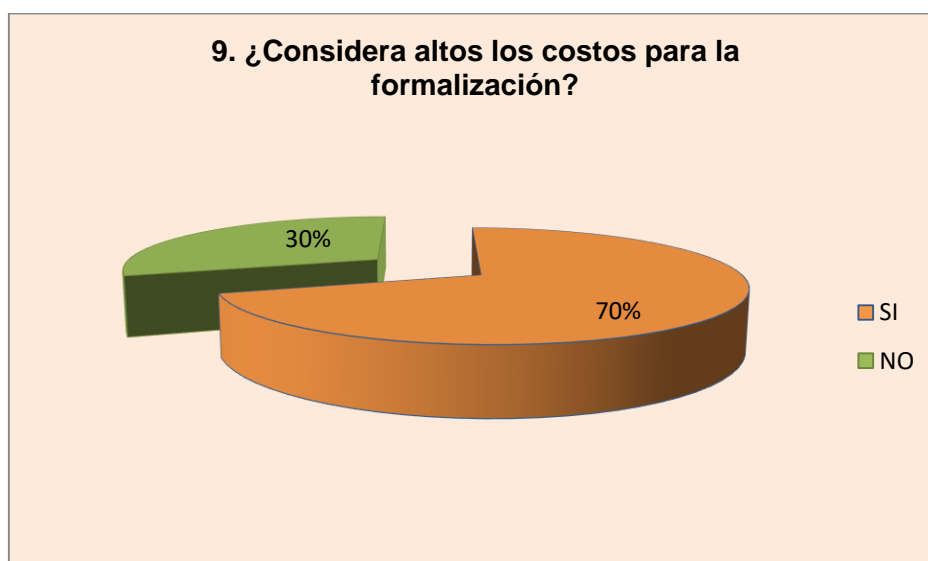
En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es medio, debido a que no conocen los procedimientos para formalizarse.

Tabla N° 15: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿considera altos los costos para la formalización?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	21	70%
NO	9	30%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 14: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿considera altos los costos para la formalización?



Interpretación:

El 70% de los encuestados equivalente a 21 empresas de la muestra, afirman que si consideran altos los costos para la formalización; el 30% equivalente a 9 empresas de la muestra, consideran que no son altos los costos para su formalización.

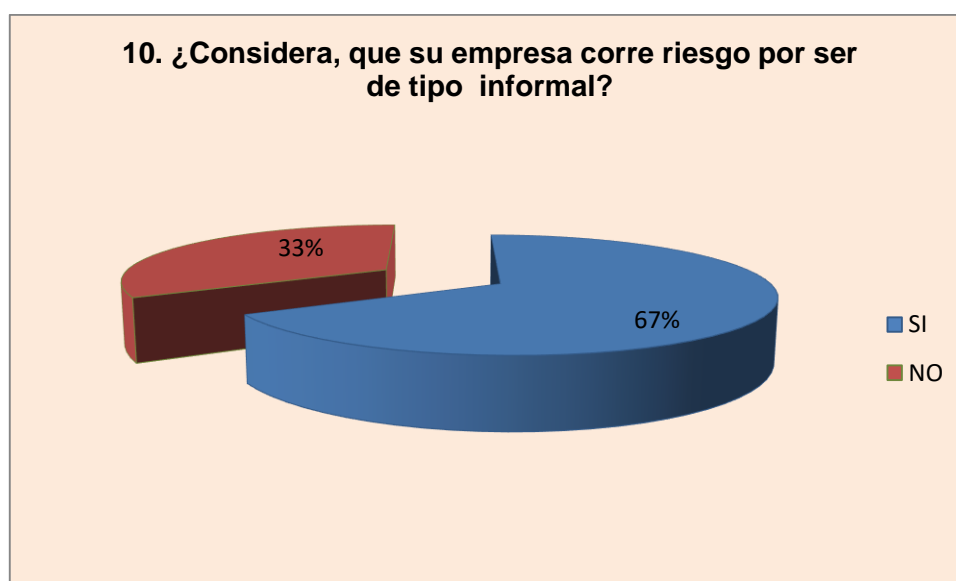
En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es alto, debido a que los costos para formalizarse son altos.

Tabla N° 16: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿considera, que su empresa corre riesgo por ser de tipo informal?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	20	67%
NO	10	33%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 15: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿considera, que su empresa corre riesgo por ser de tipo informal?



Interpretación:

El 67% de los encuestados equivalente a 20 empresas de la muestra, afirman que sus empresas corren el riesgo por ser informal; el 33% equivalente a 10 empresas de la muestra, consideran que sus empresas no corren el riesgo por ser informal.

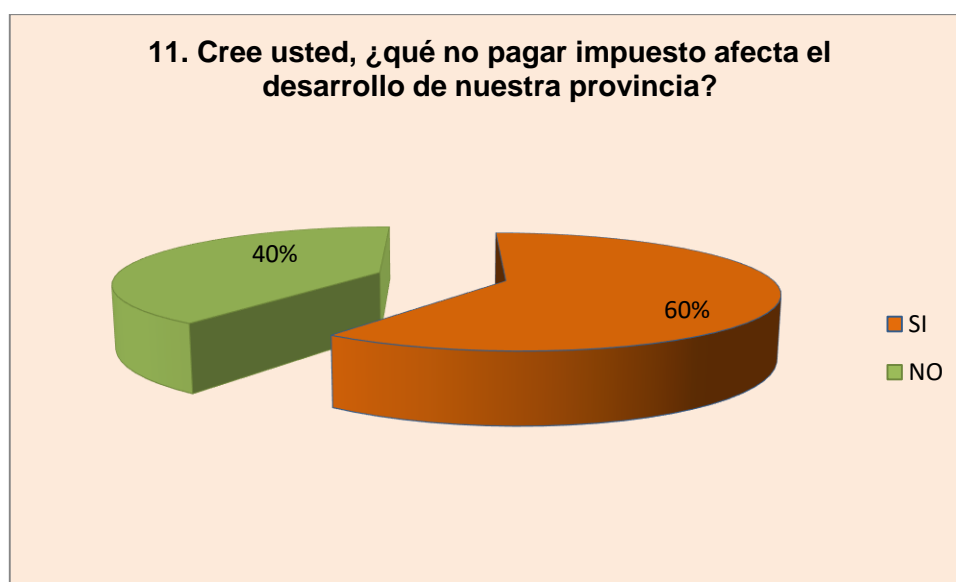
En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es alto, debido a que las empresas corren riesgo por ser informal.

Tabla N°17: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chíncha, 2017, en relación a, cree usted, ¿qué no pagar impuesto afecta el desarrollo de nuestra provincia?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	18	60%
NO	12	40%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 16: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chíncha, 2017, en relación a, cree usted, ¿qué no pagar impuesto afecta el desarrollo de nuestra provincia?



Interpretación:

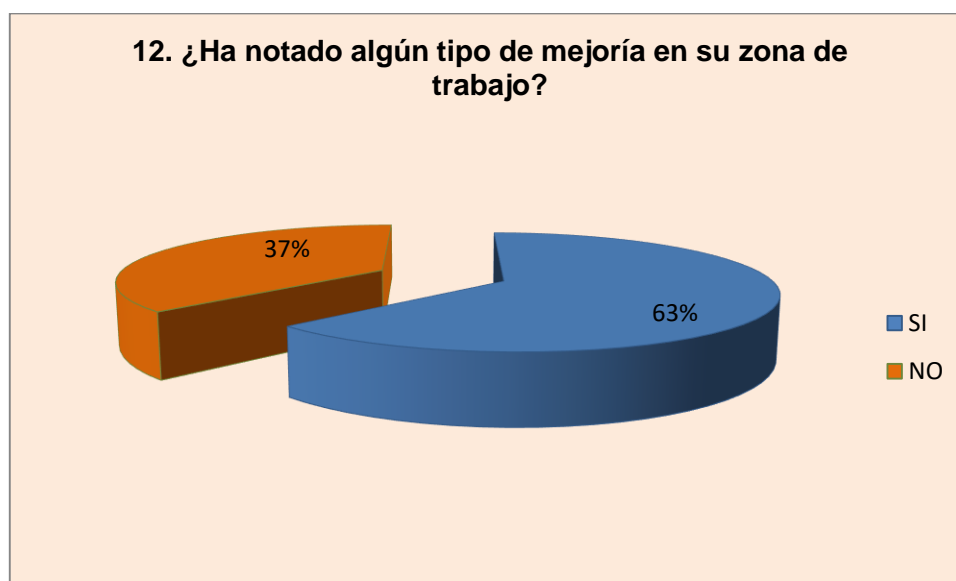
El 60% de los encuestados equivalente a 18 empresas de la muestra, afirman que si afecta no pagar impuesto al desarrollo de la provincia de Chíncha; el 40% equivalente a 12 empresas de la muestra, consideran que no pagar impuesto no afecta al desarrollo de la provincia de Chíncha. En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chíncha, es medio, debido a que si afecta el no pagar impuesto al desarrollo de la provincia de Chíncha.

Tabla N°18: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a, ¿ha notado algún tipo de mejoría en su zona de trabajo?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	19	63%
NO	11	37%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 17: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a, ¿ha notado algún tipo de mejoría en su zona de trabajo?



Interpretación:

El 63% de los encuestados equivalente a 19 empresas de la muestra, afirman que si han notado algún tipo de mejoría en su zona de trabajo; el 37% equivalente a 11 empresas de la muestra, consideran que no han notado alguna mejoría en su zona de trabajo.

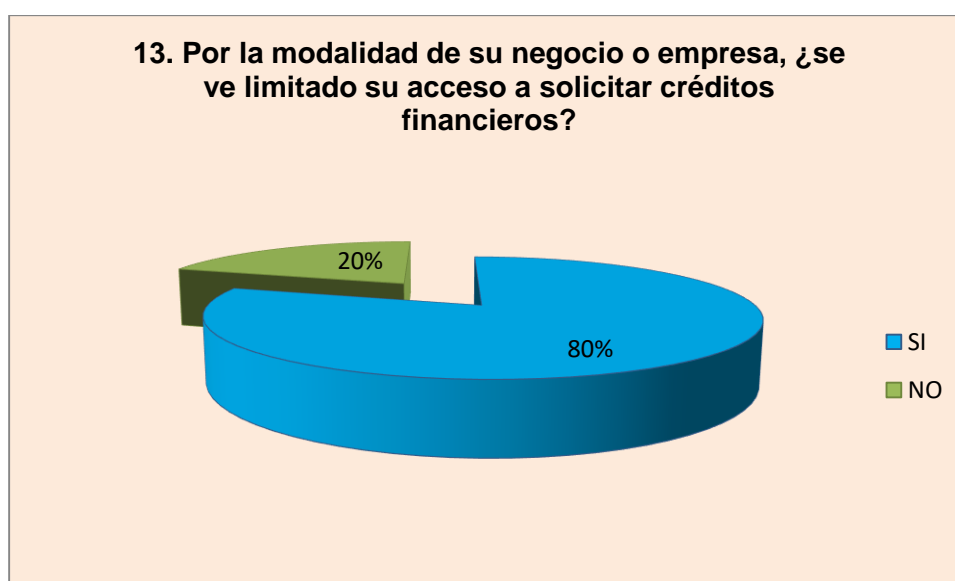
En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es medio, pues si han notado algún tipo de mejoría en su zona de trabajo.

Tabla N°19: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a, por la modalidad de su negocio o empresa, ¿se ve limitado su acceso a solicitar créditos financieros?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	24	80%
NO	6	20%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N°18: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a, por la modalidad de su negocio o empresa, ¿se ve limitado su acceso a solicitar créditos financieros?



Interpretación:

El 80% de los encuestados equivalente a 24 empresas de la muestra, afirman que si están limitados a pedir crédito financiero por el tipo de negocio que realizan; el 20% equivalente a 6 empresas de la muestra, consideran que no están limitados a pedir préstamos financieros por el tipo de negocio que realizan.

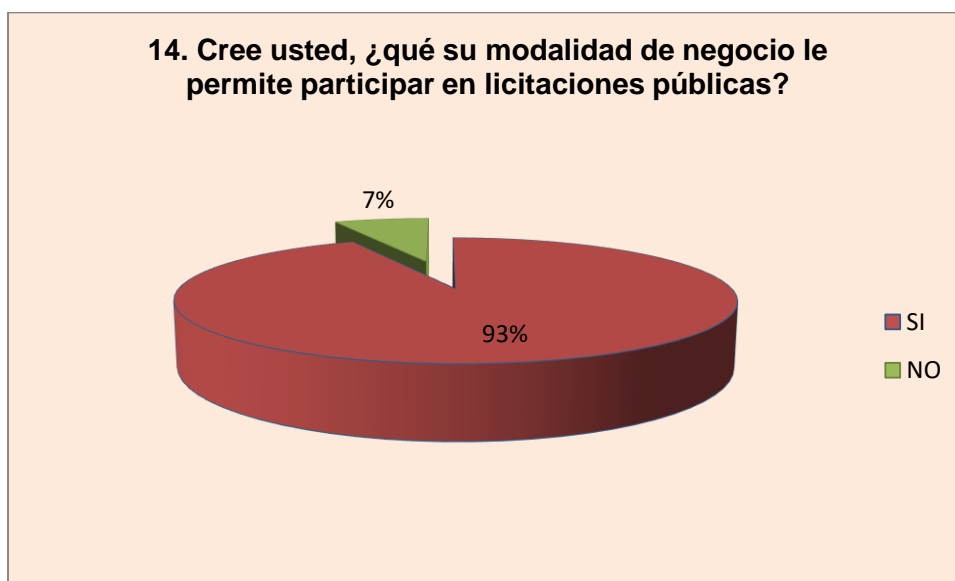
En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es alto, porque se ven limitados a pedir préstamos financieros por el tipo de negocio que realizan.

Tabla N°20: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a, cree usted, ¿qué su modalidad de negocio le permite participar en licitaciones públicas?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	28	7%
NO	2	93%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 19: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a, cree usted, ¿qué su modalidad de negocio le permite participar en licitaciones públicas?



Interpretación:

El 93% de los encuestados equivalente a 28 empresas de la muestra, afirman que si le dificulta participar en las licitaciones públicas por la modalidad de negocio que realizan; el 7% equivalente a 2 empresas de la muestra, indican que la modalidad de negocio que realizan no dificulta participar en las licitaciones públicas.

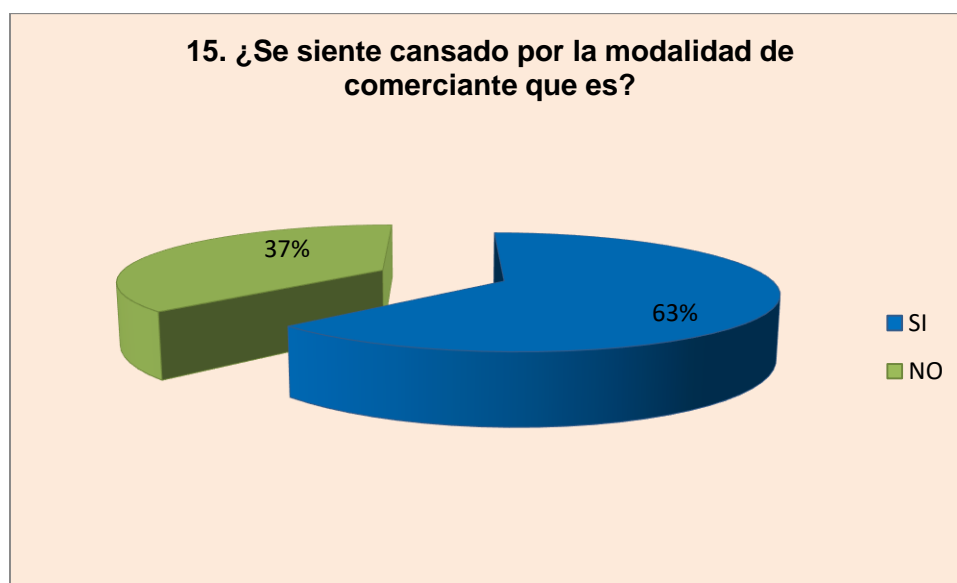
En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es alto, porque si le dificulta participar en las licitaciones públicas por el tipo de negocio que realizan.

Tabla N°21: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a, ¿se siente cansado por la modalidad de comerciante que es?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	19	63%
NO	11	37%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 19: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a, ¿se siente cansado por la modalidad de comerciante que es?



Interpretación:

El 63% de los encuestados equivalente a 19 empresas de la muestra, afirman sentirse cansado por la modalidad de comerciante que es; el 37% equivalente a 11 empresas de la muestra, indican no sentirse cansado por el tipo de comerciante que es.

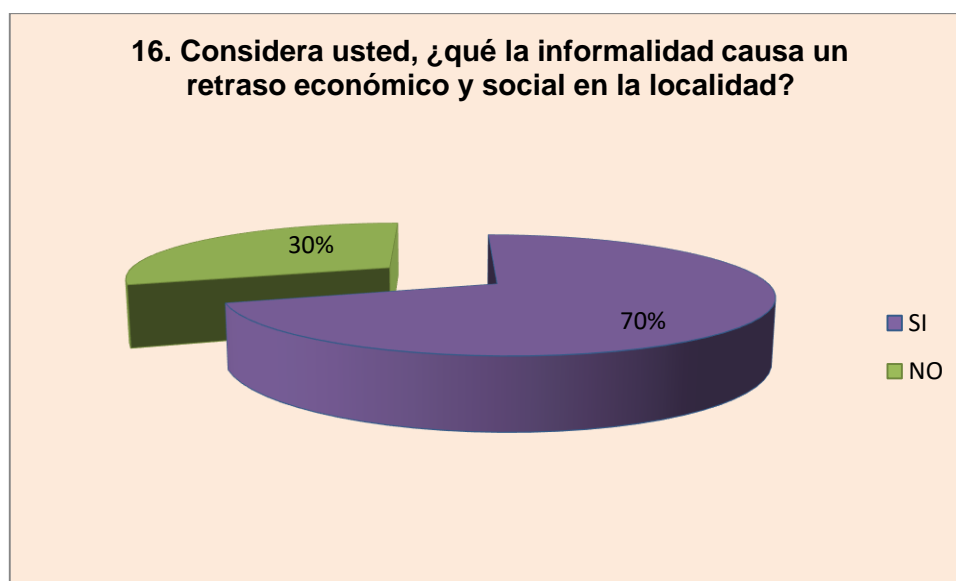
En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es medio, debido a que los comerciantes se sienten cansado por el tipo de comerciante que es.

Tabla N°22: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a considera usted, ¿qué la informalidad causa un retraso económico y social en la localidad?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	21	70%
NO	9	30%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Grafico N° 21: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a, considera usted, ¿qué la informalidad causa un retraso económico y social en la localidad?



Interpretación:

El 70% de los encuestados equivalente a 21 empresas de la muestra, consideran que la informalidad causa retraso económico y social en su localidad; el 30% equivalente a 9 empresas de la muestra, sostienen que la informalidad no causa retraso económico y social en su localidad.

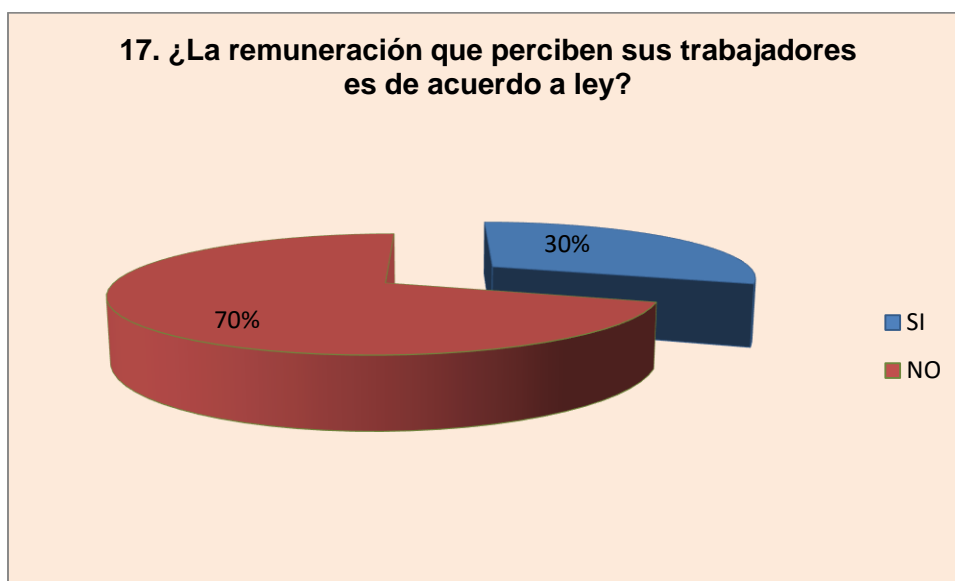
En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es alto, porque la informalidad si causa retraso económico y social en su localidad.

Tabla N°23: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿la remuneración que perciben sus trabajadores es de acuerdo a ley?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	9	30%
NO	21	70%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 22: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿la remuneración que perciben sus trabajadores es de acuerdo a ley?



Interpretación:

El 30% de los encuestados equivalente a 9 empresas de la muestra, afirman que las remuneraciones que perciben sus trabajadores si es de acuerdo a ley; el 70% equivalente a 21 empresas de la muestra, sostienen que las remuneraciones que perciben sus trabajadores no es de acuerdo a ley.

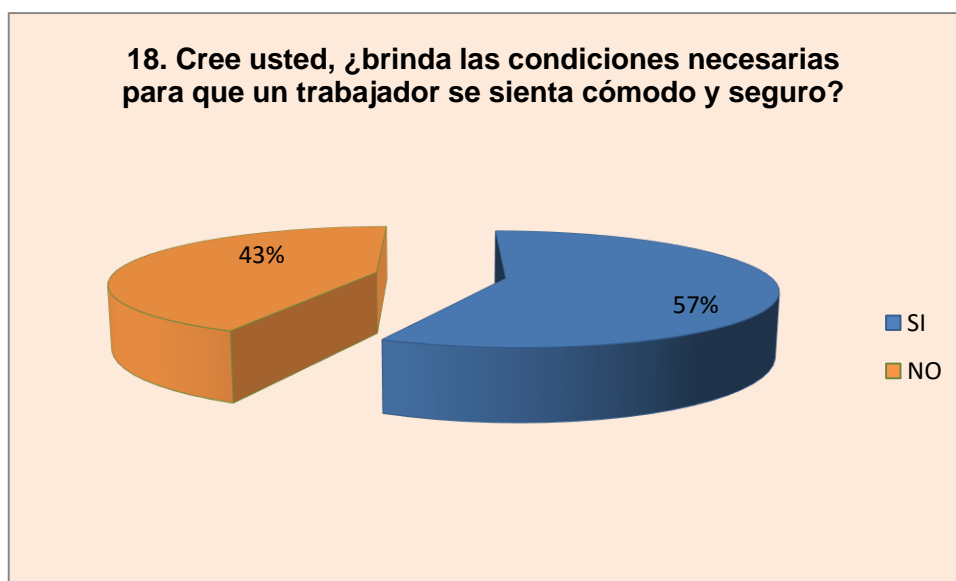
En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es alto, porque las remuneraciones que perciben los trabajadores no son de acuerdo a ley.

Tabla N°24: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a, cree usted, ¿brinda las condiciones necesarias para que un trabajador se sienta cómodo y seguro?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	17	57%
NO	13	43%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 23: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a, cree usted, ¿brinda las condiciones necesarias para que un trabajador se sienta cómodo y seguro?



Interpretación:

El 57% de los encuestados equivalente a 17 empresas de la muestra, afirman si brinda las condiciones necesarias para que un trabajador se sienta cómodo y seguro; el 43% equivalente a 13 empresas de la muestra, no brinda las condiciones necesarias para que un trabajador se sienta cómodo y seguro. En general, y de acuerdo a los resultados,

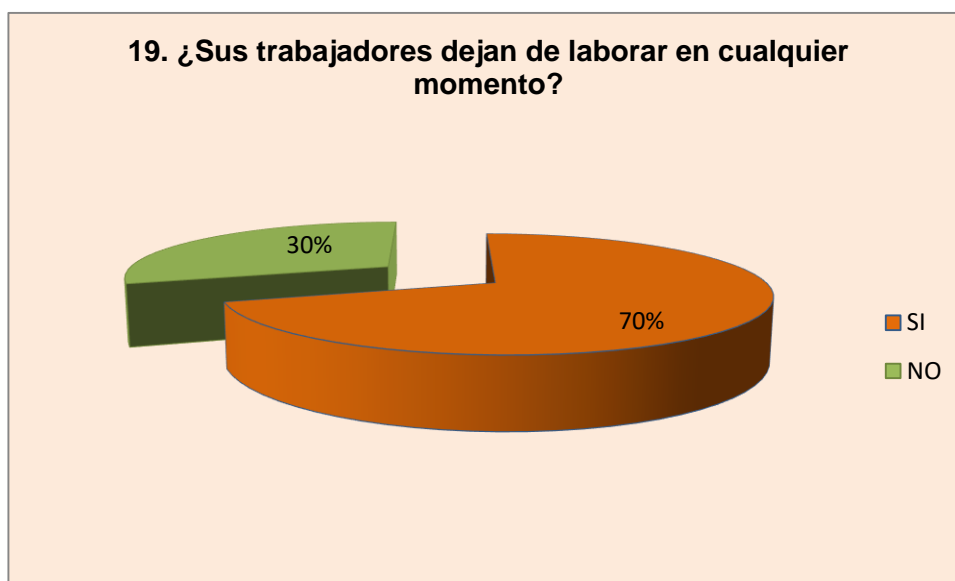
se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es medio, porque las empresas si brinda las condiciones necesarias para que un trabajador se sienta cómodo y seguro.

Tabla N° 25: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿sus trabajadores dejan de laborar en cualquier momento?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	21	70%
NO	9	30%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 24: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿sus trabajadores dejan de laborar en cualquier momento?



Interpretación:

El 70% de los encuestados equivalente a 21 empresas de la muestra, indican que sus trabajadores si dejan de laborar en cualquier momento; el 30% equivalente a 9 empresas de la muestra, que sus trabajadores no dejan de laborar en cualquier momento. En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de

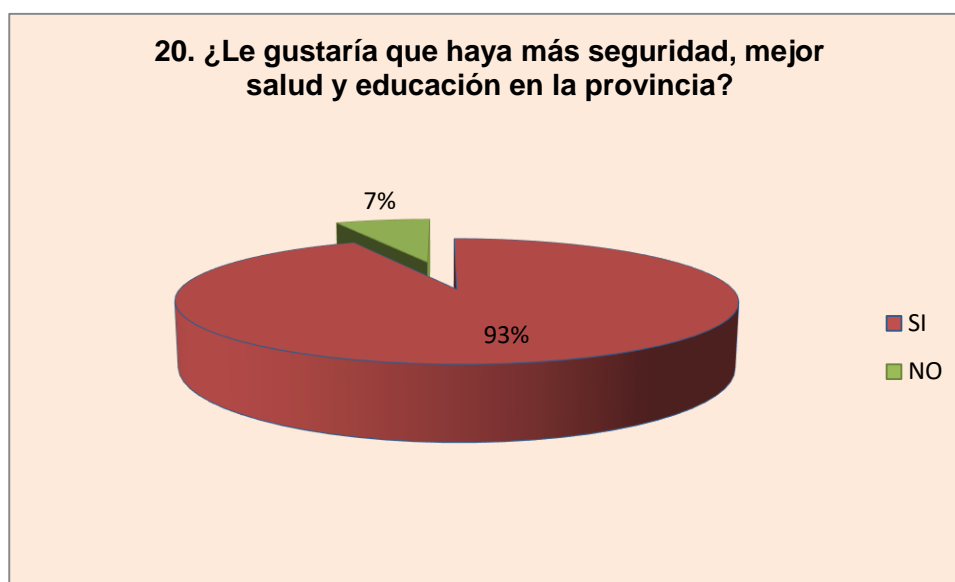
informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chíncha, es alto, debido a que el trabajador puede dejar el trabajo en cualquier momento.

Tabla N° 26: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chíncha, 2017, en relación a ¿le gustaría que haya más seguridad, mejor salud y educación en la provincia?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	28	93%
NO	2	7%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta.

Gráfico N° 25: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chíncha, 2017, en relación a ¿le gustaría que haya más seguridad, mejor salud y educación en la provincia?



Interpretación:

El 93% de los encuestados equivalente a 28 empresas de la muestra, señalan que si le gustaría que hubiera más seguridad, mejor salud y educación en la provincia de

Chincha; el 7% equivalente a 2 empresas de la muestra, expresan que no le gustaría que hubiese más seguridad, mejor salud y educación en la provincia de Chincha. En general, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es alto, porque los encuestados les gustaría que hubiese más seguridad, mejor salud y educación en la provincia de Chincha.

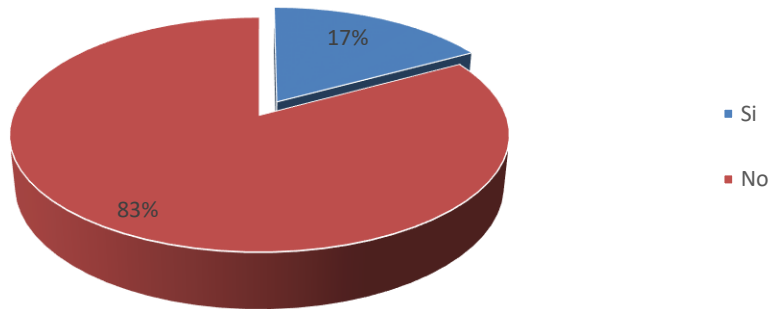
Tabla N° 27: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿usted cómo trabajador está realizando estudios paralelo al trabajo?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	5	17%
NO	25	83%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta

Gráfico N° 26: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿usted cómo trabajador está realizando estudios paralelo al trabajo?

21.¿usted cómo trabajador está realizando estudios paralelo al trabajo?



Interpretación:

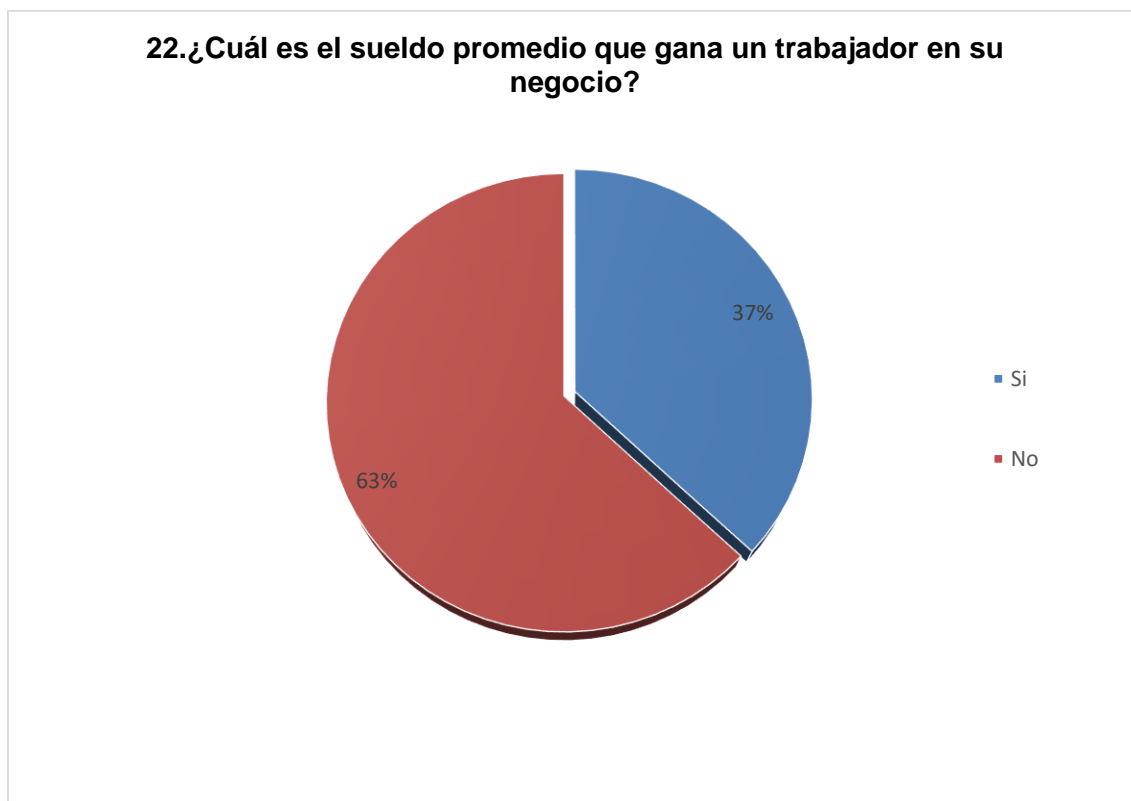
El 17% de los encuestados equivalente a 5 trabajadores, indican que realizan estudios después de su jornada laboral y que los dueños de los negocios les brindan las facilidades del caso; el 83% equivalente a 25 trabajadores que nos indican que no realizan estudios paralelos al trabajo por el momento, y de acuerdo a los resultados, se puede sostener que el nivel de desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es progresivo, debido a que el trabajador puede estudiar gracias a los ingresos de los de los negocios en muchas cosas informales.

Tabla N° 28: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿Cuál es el sueldo promedio que gana un trabajador en su negocio?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI (-de mil)	11	37%
NO (+de mil)	19	63%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta

Gráfico N° 27: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿Cuál es el sueldo promedio que gana un trabajador en su negocio?



Interpretación:

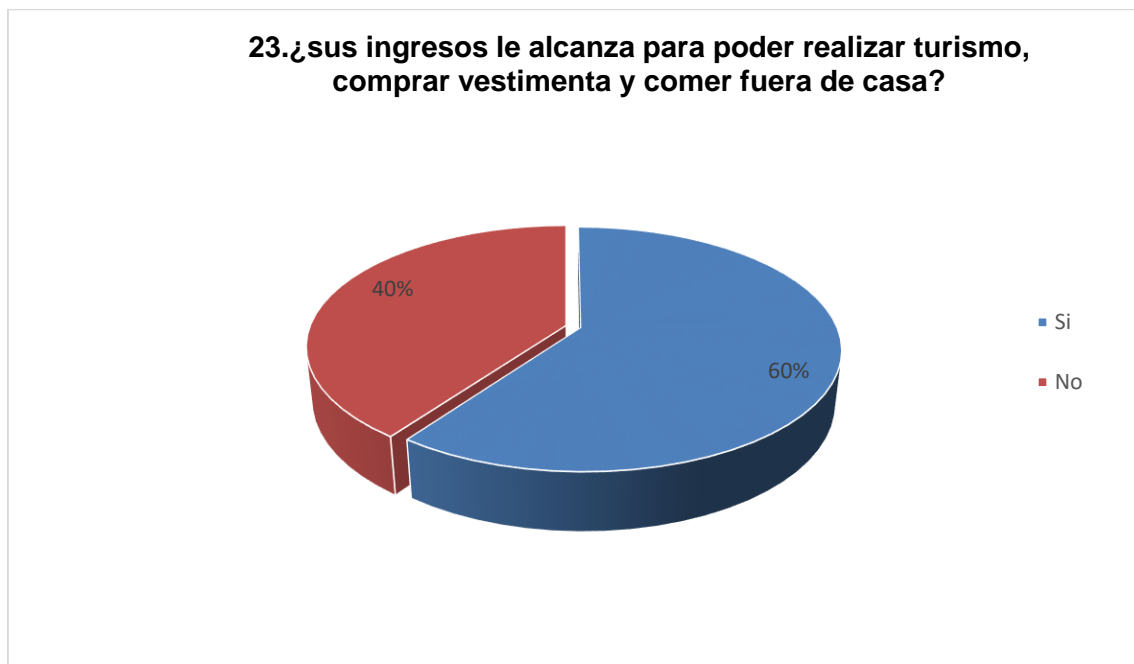
El 37% de los encuestados equivalente a 11 trabajadores, indican que tiene un salario menos de mil, pero cabe mencionar que en algunos trabajan menos de ocho horas y tienen horarios flexibles, por otro lado; el 63% equivalente a 19 trabajadores que nos indican que su remuneración es mayor a mil, por cual, se puede sostener que el nivel de desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, es significativo, debido a que el trabajador puede tener un mayor poder adquisitivo.

Tabla N° 29: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿sus ingresos le alcanza para poder realizar turismo, comprar vestimenta y comer fuera de casa?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	18	60%
NO	12	40%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta

Gráfico N° 28: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿sus ingresos le alcanza para poder realizar turismo, comprar vestimenta y comer fuera de casa?



Interpretación:

El 60% de los encuestados equivalente a 18 trabajadores, indican que si efectivamente el dinero que gana les brinda las opciones de realizar turismo, ir de compras y comer fuera de casa, mientras que el 40% hace referencia que prefieren el salario que tienen los les alcanza para poder realizar las actividades mencionadas, y que solo pueden cubrir sus necesidades básicas, por cual, se puede sostener que el nivel de desarrollo

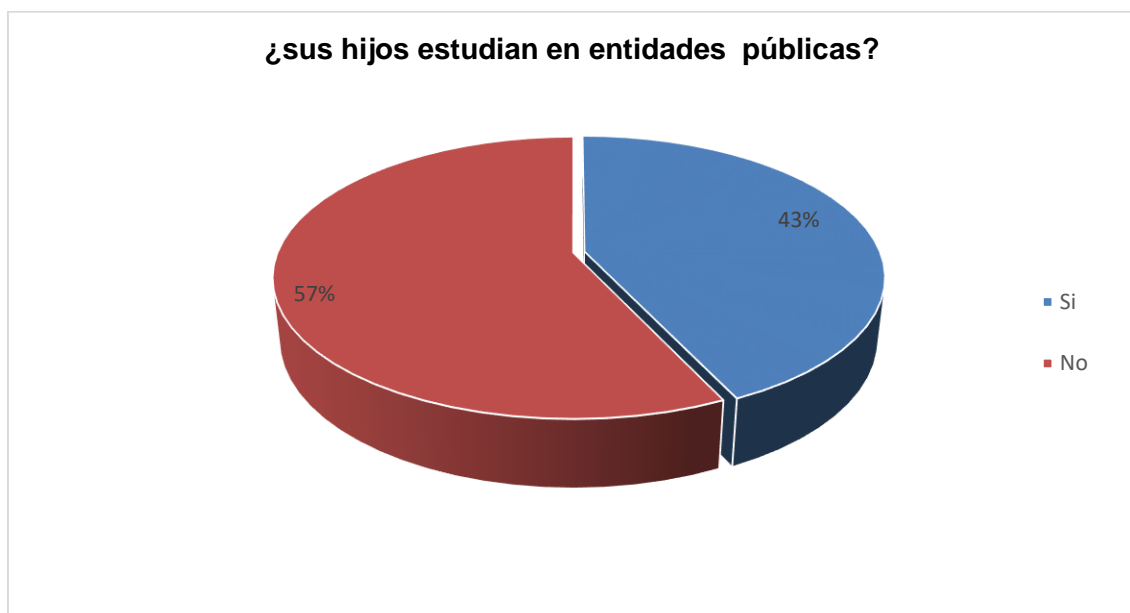
socioeconómico en la provincia de Chincha, en referencia a los trabajadores informales es medianamente buena ya que el ingreso económico les permite tener ciertos beneficios en relación al turismo, vestimenta y comer fuera de casa.

Tabla N° 30: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿sus hijos estudian en entidades públicas?

CATEGORIAS	f(i)	h(i)
SI	13	43%
NO	17	57%
TOTAL	30	100%

Fuente: Resultados obtenidos de la aplicación de la encuesta

Gráfico N° 29: Nivel de informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017, en relación a ¿sus hijos estudian en entidades públicas?



Interpretación:

El 43% de los encuestados equivalente a 13 trabajadores, indican que si efectivamente el dinero que gana les brinda las opciones de poder pagar un colegio particular y así poder brindar una mejor educación a sus hijos, mientras que el 57% hace referencia que prefieren el salario que tienen los les alcanza para poder realizar las actividades mencionadas, y que acuden a instituciones públicas para la educación de sus hijos , por cual, se puede sostener que el nivel de desarrollo socioeconómico en la provincia de Chíncha, en referencia a los trabajadores informales es medianamente buena ya que el ingreso económico les permite tener ciertos beneficios en relación a la educación.

5.2 CONTRASTACIÓN DE HIPÓTESIS

La contrastación de las hipótesis se basó en referencias bibliográficas y técnicas estadísticas.

Hi: Existe una relación directa entre la informalidad de las MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chíncha, 2017.

Luego de la aplicación de la encuesta y teniendo una equivalencia entre 30% (véase gráfico N°21) a 93% (grafico cuadro N°19) se puede afirmar que Si existe una relación directa entre la informalidad y el desarrollo socioeconómico de la provincia de Chíncha. Esta situación se da por múltiples causas que grafican esta realidad, por ello; más del 50% de MYPES que no están inscritas en la SUNAT (véase gráfico N° 6), actualmente el 60% opera de manera informal en la provincia de Chíncha (véase gráfico N° 11), más del 50% funciona en lugares o espacios inadecuados para el comercio (véase gráfico N° 12), asimismo hay un 57% de MYPES que afirman desconocer los procedimientos de formalización (véase gráfico N° 13).

Por otro lado, tenemos un 70% de microempresarios que sostienen que es muy costosa la formalización (véase gráfico N° 14), también hay un 70% que es consciente que la informalidad causa retraso económico y social en la provincia (véase gráfico N° 16).

Después de las consideraciones anteriores podemos sostener que queda descartada la hipótesis nula:

H0. Existe una relación indirecta entre la informalidad de las MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017.

5.3 DISCUSIÓN DE RESULTADOS

Se puede sostener lo siguiente:

Hipótesis general: existe una relación directa entre la informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha, 2017. Luego de analizar y estudiar las variables, se puede concluir que Si hay una relación directa entre la informalidad de los MYPES y el desarrollo socioeconómico, ya que más del 50% de MYPES no cuenta con licencia de funcionamiento y el 60% opera de manera informal en la provincia de Chincha. Para sostener estos resultados puedo mencionar a Calua y otros (2016) presentan los “*Factores que desalientan la formalización de los empresarios en las micro y pequeñas empresas del sector de manufactura del rubro textil en el Emporio Comercial de Gamarra*”. Los autores plantearon como propósito, el identificar las causas específicas que desmotivan y desalientan a las Mypes, del rubro textil en el Emporio Comercial de Gamarra, a pasar al sector formal.

A partir de la investigación realizada, se llegaron a las siguientes conclusiones: por un lado, las causas específicas que desmotivan la formalización de los empresarios de las micro y pequeñas empresas están relacionadas a factores internos, tales como: el desconocimiento de los beneficios que otorga el Estado y los factores socioculturales (costumbres arraigadas, nivel de conocimientos, falta de visión a futuro, temor a fracasar, entre otros). Mientras que, entre los factores externos se tiene a las malas prácticas en el otorgamiento de licencias de funcionamiento, por parte de inspectores de la municipalidad de la Victoria, situación que genera mayor informalidad.

Asimismo hay un 57% de MYPES que afirman desconocer los procedimientos de formalización; para ello podemos mencionar a Morán D. (2003) en su tesis: “*La Informalidad en el proceso de desarrollo de las micro y pequeñas empresas textiles y de confecciones de Gamarra frente a la normatividad jurídica vigente*”. Luego de los hallazgos obtenidos por el investigador, se llegaron a las siguientes conclusiones: las empresas que han sido las unidades de análisis de la investigación son conformadas por comerciantes que han creado sus negocios de manera espontánea, sin previa planificación, e impulsados por contar con un autoempleo y lograr la independencia

económica, por tanto, sus procesos de constitución fueron informales, sin embargo, la mayoría ha respetado la obtención del R.U.C por presión de la SUNAT. Respecto a la legislación y normatividad vigente, la mayoría de los empresarios desconoce las normas y procedimientos para su formalización, pese a que algunos han sido informados.

A partir de los resultados de la investigación se puede establecer que los factores externos que limitan la formalización de las empresas están relacionados al desconocimiento o falta de difusión de las normas y procedimientos para lograr la formalización. Además, en el imaginario social de los empresarios predomina el hecho que el Estado favorece a las grandes empresas multinacionales, mediante las leyes de comercio, haciéndolas más competitivas en comparación con las MYPEs. .

Por otro lado, tenemos un 70% de microempresarios que sostienen que es muy costosa la formalización, según un estudio del Banco Mundial sobre la informalidad en América Latina y el Caribe, señala algunos factores que influyen en los procesos de informalidad de la economía, tales como: las complejas normas para la formalización (De Soto, 1986), y la evasión de cargas tributarias de las grandes empresas, que finalmente, realizan actividades informales. Desde esta perspectiva, existe una lógica de *escape* de los trabajadores y las empresas que realizan una evaluación de costo – beneficio sobre el proceso de formalización, y no les parece conveniente. Así lo explica Machado (2014):

Los elevados niveles de informalidad se consideran consecuencia de que un alto porcentaje de empresas y personas opten voluntariamente por no entrar a la formalidad, lo cual implica un cuestionamiento a la calidad de los servicios del Estado y a su capacidad de hacer cumplir las leyes. Desde esta perspectiva (...) las Mypes optan por la informalidad porque encuentran pocos beneficios y elevados costos, asimismo los trabajadores no calificados que reciben sueldos más bajos en el sector formal, pueden encontrar que eso no compensa la mayor flexibilidad y consumo presentes en el trabajo informal, dado que sus ingresos están libres de contribuciones.(p.202).

También hay un 70% que es consciente que la informalidad causa retraso económico y social en la provincia. Según, Tobar (2014) en su tesis doctoral "*Las pequeñas y medianas empresas en Cuenca, su impacto en la economía local*". El autor planteó el objetivo de conocer el impacto que tienen las Pymes en la economía de la ciudad de Cuenca, para ello se propuso analizar las fortalezas y debilidades, y plantear estrategias para que esas unidades productivas se conviertan en motor de desarrollo de la ciudad mencionada.

Al finalizar la investigación, el autor concluye que las micro, pequeñas y medianas empresas en Cuenca – Ecuador, son consideradas unidades productivas que aportan en la economía de la región, aunque su aporte se centra en la generación de empleo, y en menor medida en los ingresos, esto explicado por la concentración de la economía en las grandes empresas. Asimismo, el autor señala que algunas debilidades de las Pymes, tales como: débil competitividad, falta de atención adecuada por el sistema financiero, entorno inadecuado para la inversión interna y externa, entre otros.

Asimismo, Schneider y Enste (2000), relacionan la informalidad con una especie de “economías ocultas”, y lo definen como aquella actividad que contribuye al PBI calculado formalmente, pero que no paga impuestos o no están registrados. Según los autores, las razones principales que determinan esta situación de informalidad están relacionadas a comportamientos de los empresarios para evadir la excesiva carga tributaria y regulatoria que impone el Estado, así como, la creciente economía informal que atrae a más trabajadores y capitales de la economía formal, impactando negativamente en el crecimiento económico.

CAPITULO VI

CONCLUSIÓN Y

RECOMENDACIONES

6.1 CONCLUSIONES

- a. Se determina que si existe relación indirecta entre la informalidad de los MYPES en el desarrollo socioeconómico en la provincia de Chincha.

Un aspecto importante que repercute en el desarrollo de las familias es el empleo y el nivel salarial que obtienen de los padres. Cuando el principal mantenedor de la familia tanto si es el padre como la madre se queda en paro, la vida familiar cambia de modo predecible, afectando a menudo el curso del desarrollo de los integrantes de la familia por ende esto repercute en el nivel de vida que llevarán.

Podemos decir que existe un buen porcentaje de los trabajadores de las mypes pueden tener y darse ciertos privilegios e relación al turismo, ropa, comida educación. Esto genera un desarrollo sostenible de la economía.

- b. De los resultados obtenidos se concluye que la informalidad es uno de los graves problemas que hace frente la municipalidad de Chincha, el cambio en el aspecto comercial que ha sufrido la localidad, aún no se ve reflejado en el comercio económico formalizado, pues hay más del 50% que están en esta condición y que se sienten cómodo y habituados a esta modalidad.
- c. Se puede visualizar que muchas empresas o negocios operan sin licencia de funcionamiento y en otros casos con licencia pero que aún no han renovado los mismos ya que estos corresponden a otro rubro de comercio.
- d. Las MYPES desconocen los procedimientos de formalización, y en algunos casos consideran ambiguos y tediosos los procesos, esta situación lo vuelve menos propenso y más distante de regular su negocio.
- e. La formalización genera temor y confusión en las MYPES debido al gasto que tienen que realizar y por todas las obligaciones que asumen al pertenecer a esta ley. La percepción que tienen es que los elevados costos de formalización afectarían su rentabilidad y desarrollo comercial, consideran que el Estado no los beneficia.
- f. Las empresarios son consciente que desarrollan una actividad informal y que su empresa o negocio causa retraso económico al erario nacional, regional y por consiguiente local, pero consideran que éste es un medio de subsistencia para él y

su familia, y para los demás una oportunidad de tener ingresos económicos o un puesto de trabajo.

6.2 RECOMENDACIONES

- a. A pesar de que el Ministerio de la Producción y el Estado peruano realiza campañas de formalización, éstas no llegan a su objetivo debido a múltiples motivos. Consideramos que, una estrategia sería que la campaña de formalización se realice de manera personalizada y en los tiempos disponibles de los interesados; además que la inscripción se haga de forma escrita, ya que buen porcentaje de empresarios todavía no se familiariza con los sistemas en línea.
- b. Las entidades responsables de acreditar, autorizar y sancionar a las empresas que no tienen licencia o que les falta renovar deberían promover campañas de formalización y facilitar los medios para que estas empresas funcionen de manera formal, calendarizar y luego de los plazos fijados sancionar a aquellas que no se regularon.
- c. Las campañas de formalización debe contener un lenguaje coloquial, de fácil comprensión y comprimido, en lo posible disminuir palabras técnicas referidas a la legislación tributaria, si bien conocer la ley que los regula es necesaria e importante pero debería plantearse como un proceso.
- d. Realizar campañas de sensibilización a nivel local sobre la rentabilidad y los beneficios que ofrece el estado peruano a las MYPES,
- e. La SUNAT o la entidad encargada realice visitas inopinadas y coordinadas a las zonas comerciales con el fin de empoderarlos sobre la necesidad e importancia de pagar tributos al erario nacional.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Libros:

- Chahuara, P. y Baldeón H. (2011) *La informalidad en el microempresario peruano: Determinantes, costos e implicancias de política. 2007 – 2009*. Lima: CIES.
- Machado, R. (2014) *La economía informal en el Perú: magnitudes y determinantes (1980 – 2011)* En Apuntes 74, Vol. XLI 197-233.
- Morán, D. (2003) *La Informalidad en el proceso de desarrollo de las micro y pequeñas empresas textiles y de confecciones de Gamarra frente a la normatividad vigente*. (Tesis de Maestría en Derecho) Lima: Universidad Nacional Mayor de San Marcos.
- Municipalidad Provincial de Chíncha (2014) *Plan de Desarrollo Concertado de la Provincia de Chíncha 2014 – 2029*. Escuela Mayor de Gestión Municipal.
- Quijano, A. (2000) *Colonialidad del poder, eurocentrismo y América Latina*. Centro de Investigaciones sociales CIES: Lima.
- Reyes, G. (2009) *Teorías de Desarrollo Económico y Social: Articulación con el planteamiento de desarrollo humano*. En Tendencias. Revista de Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas. Universidad de Nariño:

Referencias virtuales

- Calua, N. (2016) *Factores que desalientan la formalización de los empresarios de las micro y pequeñas empresas del sector de manufactura del rubro textil en el Emporio Comercial de Gamarra* (Tesis de licenciatura – UPC – Perú) Recuperado de: <http://repositorioacademico.upc.edu.pe/upc/handle/10757/621084>
- Castillo, A. (2013) Régimen laboral especial de la Micro y pequeña empresa. Recuperado de: <http://blog.pucp.edu.pe/blog/agustinacastillo/2016/10/09/regimen-laboral-especial-de-la-micro-y-pequena-empresa-apuntes-iniciales-a-proposito-de-las-modificaciones-introducidas-por-la-ley-no-30056-y-la-aprobacion-del-t-u-o-de-la-ley-mipyme-mediante-decre-2/>
- Céspedes, N. (2015) *Crecer no es suficiente para reducir la informalidad*. Lima: Banco Central de Reserva del Perú. Recuperado de: <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Documentos-de-Trabajo/2015/documento-de-trabajo-05-2015.pdf>
- Loayza, N. (2012) *Causas y consecuencias de la informalidad en el Perú*. Recuperado de: <https://es.scribd.com/document/88996781/Causas-y-consecuencias-de-la-informalidad-en-el-Peru1>
- Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo y Observatorio Socio Económico Laboral OSED (2012) *Diagnostico Socio Económico Laboral de la Región Ica*. Recuperado de: http://www.trabajo.gob.pe/archivos/file/estadisticas/peel/osel/2012/Ica/Estudios/Estudio_032012_OSEL_Ica.pdf

- Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo (2006) La microempresa: una propuesta tipológica y ejercicio de aplicación en Lima Sur.
http://www.mintra.gob.pe/archivos/file/estadisticas/peel/bel/BEL_34.pdf
- Quijano A. (2014) *Polo marginal y mano de obra marginal* en Cuestiones y horizontes: de la dependencia histórico – estructural a la colonialidad/descolonialidad del poder. Buenos Aires – CLACSO. Recuperado de:
<http://biblioteca.clacso.edu.ar/clacso/se/20140506023535/eje1-2.pdf>
- Tobar, L. (2014) *Las pequeñas y medianas empresas en Cuenca, su impacto en la economía local*. (Tesis de doctorado, Universidad de León – España) Recuperado de:
https://buleria.unileon.es/bitstream/handle/10612/3678/tesis_ee6a9e.PDF?sequence=1
- Poder legislativo, normas legales (2013) Ley que modifica diversas leyes para facilitar la inversión, impulsar el desarrollo productivo y el crecimiento empresarial.
<http://busquedas.elperuano.com.pe/normaslegales/ley-que-modifica-diversas-leyes-para-facilitar-la-inversion-ley-n-30056-956689-1/>
- Agencia peruana de noticias (2015) Perú: conozca los beneficios de formalizar su empresa. Recuperado de: <https://www.americaeconomia.com/economia-mercados/finanzas/peru-conozca-los-beneficios-de-formalizar-su-empresa>

ANEXOS

Anexo n°1

Distribución de trabajadores según tamaño de empresa y sector económico – 2008 – 2011

Anexo n°2

Tamaño de empresa	2008	2009	2010	2011
Total absoluto	20 223	19 818	23 375	21 616
10 a más trabajadores	100,0	100,0	100,0	100,0
Extractiva	34,2	36,5	41,2	39,0
Industria manufacturera	57,2	53,6	49,1	49,0
Comercio	2,0	2,9	3,0	4,5
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	0,5	0,5	0,5	0,6
Servicios	6,1	6,5	6,2	6,9
10 a 49 trabajadores	8,9	8,5	8,1	9,8
Extractiva	16,5	16,3	18,1	20,0
Industria manufacturera	4,8	4,1	7,0	5,0
Comercio	22,1	25,1	28,5	28,0
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	5,8	6,0	6,1	6,5
Servicios	50,8	48,5	40,2	40,5
50 a más trabajadores	91,1	91,5	91,9	90,2
Extractiva	35,9	38,4	43,2	41,1
Industria manufacturera	62,3	58,2	52,9	53,7
Comercio	0,0	0,8	0,7	1,9
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	0,0	0,0	0,0	0,0
Servicios	1,8	2,6	3,2	3,3

Nota: La distribución de trabajadores se ha calculado a partir de la base de datos de la Encuesta Nacional de Variación Mensual del Empleo (ENVME).

Fuente: MTPE-Encuesta Nacional de Variación Mensual del Empleo, ENVME.

Elaboración: DRTPE - Observatorio Socio Económico Laboral (OSEL) Ica.

ENCUESTA

Estimado (a) comerciante, la presente encuesta es anónima, en ella hay un conjunto de preguntas, se le agradece pueda contestarlas con la veracidad del caso.

Indicaciones: *Lee detenidamente cada pregunta, luego marca con una (X) en la casilla que corresponde.*

N°	Item	SI	NO
1	¿Su empresa está inscrita en la SUNAT?		
2	¿Su empresa o negocio está a nombre de usted?		
3	¿Cuenta con más de cinco trabajadores?		
4	¿Cambia de negocio según la necesidad del consumidor?		
5	¿Su empresa abarca varios rubros comerciales?		
6	¿Su negocio tiene más de 5 años operando en la localidad?		
7	¿Su negocio cuenta con un espacio adecuado y acondicionado para el mismo?		
8	¿Conoce los procedimientos para formalizarse?		
9	¿Considera altos los costos para la formalización?		
10	¿Considera, que su empresa corre riesgo por ser de tipo informal?		
11	Cree usted, ¿qué no pagar impuesto afecta el desarrollo de nuestra provincia?		
12	¿Ha notado algún tipo de mejoría en su zona de trabajo?		
13	Por la modalidad de su negocio o empresa, ¿se ve limitado su acceso a solicitar créditos financieros?		
14	Cree usted, ¿qué su modalidad de negocio le permite participar en licitaciones públicas?		
15	¿Se siente cansado por la modalidad de comerciante que es?		
16	Considera usted, ¿qué la informalidad causa un retraso económico y social en la localidad?		
17	¿La remuneración que perciben sus trabajadores es de acuerdo a ley?		
18	Cree usted, ¿brinda las condiciones necesarias para que un trabajador se sienta cómodo y seguro?		
19	¿Sus trabajadores dejan de laborar en cualquier momento?		

20	¿Le gustaría que haya más seguridad, mejor salud y educación en la provincia?		
21	¿Usted cómo trabajador está realizando estudios paralelos al trabajo?		
22	¿Cuál es el sueldo promedio que gana un trabajador en su negocio?		
23	¿Sus ingresos le alcanzan para poder realizar turismo, comprar vestimenta y comer fuera de casa?		
24	¿Sus hijos estudian en entidades públicas?		