



UNIVERSIDAD
AUTÓNOMA
DE ICA

UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE ICA
FACULTAD DE INGENIERÍA, CIENCIAS Y ADMINISTRACIÓN
PROGRAMA ACADÉMICO DE CONTABILIDAD

TESIS

PLANIFICACIÓN ECONÓMICA Y LA GESTIÓN DE CUENTAS
POR PAGAR EN LA EMPRESA COMERCIAL MERCO S.A.C.,
ILAVE, PUNO, 2025.

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN:
CULTURA Y ORGANIZACIÓN

PRESENTADO POR:
JHUDY GEDIL VENTURA MAQUERA

TESIS DESARROLLADA PARA OPTAR EL TÍTULO
PROFESIONAL DE CONTADORA PÚBLICA

DOCENTE ASESOR:
Dr. JULIO CÉSAR ANGELES MORALES
CÓDIGO ORCID N° 0000-0002-7470-8154

CHINCHA, 2025

CONSTANCIA DE APROBACIÓN DE INVESTIGACIÓN



UNIVERSIDAD
AUTÓNOMA
DE ICA

CONSTANCIA DE APROBACIÓN DE INVESTIGACIÓN

Chincha, 17 de mayo del 2025

Dra. Mariana Alejandra Campos Sobrino
Decana de la Facultad de Ingeniería, Ciencias y Administración Universidad
Autónoma de Ica.

Presente. -

De mi especial consideración:

Sirva la presente para saludarla e informar que, la **Bach. JHUDY GEDIL, VENTURA MAQUERA**, de la Facultad de Ingeniería, Ciencias y Administración, del programa Académico de Contabilidad, ha cumplido con elaborar su:

PROYECTO DE TESIS

TESIS

TITULADO:

“PLANIFICACIÓN ECONÓMICA Y LA GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR EN LA EMPRESA COMERCIAL MERCOS S.A.C., ILAVE, PUNO, 2025”

Por lo tanto, queda expedita para continuar con el procedimiento correspondiente para solicitar la emisión de la resolución para la designación de Jurado, fecha y hora de sustentación de la Tesis para la obtención del Título Profesional.

Agradezco por anticipado la atención a la presente, aprovecho la ocasión para expresar los sentimientos de mi especial consideración y deferencia personal. Cordialmente,

Dr. JULIO CÉSAR ANGELES MORALES
CODIGO ORCID: 0000 0002 7470 8154
DNI: 32796107

DECLARATORIA DE AUTENTICIDAD DE LA INVESTIGACIÓN

DECLARATORIA DE AUTENTICIDAD DE LA INVESTIGACIÓN

Yo, **JHUDY GEDIL VENTURA MAQUERA** identificado(a) con DNI N°**73500374**, en mi condición de estudiante del programa de estudios de **CONTABILIDAD** de la Facultad de Ingeniería, Ciencias y Administración en la Universidad Autónoma de Ica y que habiendo desarrollado la Tesis titulada: **PLANIFICACIÓN ECONÓMICA Y LA GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR EN LA EMPRESA COMERCIAL MERCO S.A.C., ILAVE, PUNO, 2025.**, declaro bajo juramento que:

- La investigación realizada es de mi autoría
- La tesis no ha cometido falta alguna a las conductas responsables de investigación, por lo que, no se ha cometido plagio, ni auto plagio en su elaboración.
- La información presentada en la tesis se ha elaborado respetando las normas de redacción para la citación y referenciación de las fuentes de información consultadas. Así mismo, el estudio no ha sido publicado anteriormente, ni parcial, ni totalmente con fines de obtención de algún grado académico o título profesional.
- Los resultados presentados en el estudio, producto de la recopilación de datos son reales, por lo que, el(la) investigador(a) no ha incurrido ni en falsedad, duplicidad, copia o adulteración de estos, ni parcial, ni totalmente.
- La investigación cumple con el porcentaje de similitud establecido según la normatividad vigente de la Universidad (no mayor al 28%), el porcentaje de similitud alcanzado en el estudio es del:

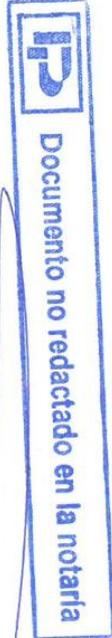
16%

Autorizo a la Universidad Autónoma de Ica, de identificar plagio, autoplagio, falsedad de información o adulteración de estos, se proceda según lo indicado por la normatividad vigente de la universidad, asumiendo las consecuencias o sanciones que se deriven de alguna de estas malas conductas.

Chincha Alta, 14 de mayo del 2025



JHUDY GEDIL VENTURA MAQUERA
DNI: 73500374





0114045875



**NOTARIA
PANDIA MENDOZA REYNALDO
SERVICIO DE AUTENTICACIÓN E IDENTIFICACIÓN BIOMÉTRICA**



INFORMACIÓN PERSONAL

DNI 73500374
Primer Apellido VENTURA
Segundo Apellido MAQUERA
Nombres JHUDY GEDIL

CORRESPONDE

La primera impresión dactilar capturada corresponde al DNI consultado. La segunda impresión dactilar capturada corresponde al DNI consultado.



Jhudy Gedil

VENTURA MAQUERA, JHUDY GEDIL
DNI 73500374

INFORMACIÓN DE CONSULTA DACTILAR

Operador: 70539113 - Lizbeth Fiorella Pari Quispe
Fecha de Transacción: 14-05-2025 11:25:39
Entidad: 10024449004 - PANDIA MENDOZA REYNALDO

VERIFICACIÓN DE CONSULTA

Puede verificar la información en línea en:
<https://serviciosbiometricos.reniec.gob.pe/identifica3/verification.do>
Número de Consulta: 0114045875



CERTIFICO: Que, la firma que antecede corresponde a
VENTURA MAQUERA JHUDY GEDIL
Identificado con DNI N° 7.35.00.374
Se legaliza la firma, mas no el contenido.
El Collao-Ilave, **14 MAY 2025**



RP

REYNALDO PANDIA MENDOZA
NOTARIO ABOGADO
Colegio de Notarios de Puno
Reg. 42



DEDICATORIA

A mis padres y familiares, pilares fundamentales de mi vida, cuyo amor, apoyo incondicional y sacrificios han sido la fuerza que me impulsó a alcanzar este logro.

A mi Padre Lisandro Ventura Incacutipa y a mi madre Teodora Maquera Jinez, por su guía, sabiduría y ejemplo de perseverancia que han dejado una huella imborrable en mi camino.

A mi hermano Heymar Lenin Ventura Maquera, compañero de vida y cómplice en cada sueño, por estar siempre presente con su cariño y motivación.

Y a mi pareja, Edmundo Cutipa Nina, por ser mi soporte emocional, mi inspiración constante y por creer en mí incluso en los momentos más desafiantes.

Esta tesis es el reflejo de nuestro esfuerzo compartido y de los lazos que nos unen. Gracias por ser parte de esta historia.

Con todo mi cariño y gratitud,

La Autora. Jhudy Gedil Ventura Maquera

AGRADECIMIENTO

En primer lugar, elevo mi gratitud al eterno y poderoso Dios, fuente de sabiduría y fortaleza, por iluminar mi camino, darme perseverancia en los momentos de dificultad y permitirme alcanzar este logro. Sin Su guía y bendición, este sueño no habría sido posible.

A mis queridos padres, quienes, con su amor incondicional, sacrificio y apoyo constante han sido mi motor y mi inspiración. Gracias por creer en mí y por ser el pilar fundamental que me impulsó a seguir adelante, incluso en los momentos más desafiantes.

Al Dr. Julio César Angeles Morales, mi asesor de tesis, por su invaluable dedicación, paciencia y sabiduría. Su orientación experta, sus consejos acertados y su compromiso fueron fundamentales para el desarrollo y culminación de este trabajo. Agradezco profundamente su tiempo y disposición para guiarme en este proceso.

A todas las personas que, de manera directa o indirecta, contribuyeron a la realización de este proyecto, mi más sincero agradecimiento. Este logro es el resultado de un esfuerzo colectivo y de la generosidad de quienes me rodearon con su apoyo y aliento.

Con humildad y gratitud,

La Autora. Jhudy Gedil Ventura Maquera

RESUMEN

Objetivo general.

Determinar la relación entre la Planificación Económica y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

Metodología.

La presente investigación se desarrolló bajo un enfoque cuantitativo, con un tipo de investigación descriptivo y un nivel de investigación descriptivo-correlacional. El diseño empleado fue no experimental, y la población estudiada estuvo conformada por los 14 trabajadores de la Empresa Comercial Merco S.A.C., siendo la muestra representativa igualmente compuesta por los 14 empleados de dicha organización. Como técnica de recolección de datos, se utilizó la encuesta, y como instrumento, se aplicó un cuestionario basado en la escala de Likert.

Resultados descriptivos.

Los resultados han demostrado que dentro del nivel de Planificación económica el 28,6% de los encuestados califica esta variable en un nivel Deficiente, el 14,3% la ubica en un nivel Regular. Por otro lado, el 51,1%, considera que la Planificación Económica alcanza un nivel Excelente. Respecto al nivel de Gestión de cuentas por Pagar, se observa los porcentajes, el 21.4% de los encuestados califica en un nivel Deficiente, mientras que el 42.9% la ubica en un nivel Regular. Por su parte, el 35.7% de los participantes considera que alcanza un nivel Excelente

Conclusiones

Se concluye que respecto al objetivo general que el estudio en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025, demuestra una correlación significativa entre la Planificación Económica y la Gestión de Cuentas por Pagar, con un Rho de Spearman de 0.001 (menor a 0.05) y un coeficiente de 0.880. Una planificación económica sólida optimiza la gestión de cuentas por pagar, mejorando el flujo de caja, liquidez y rentabilidad. Estos hallazgos destacan la relevancia de una gestión integrada para asegurar la estabilidad y sostenibilidad financiera de la empresa.

Palabras claves:

Cuentas, Pagos, Gestión, Planificación económica.

ABSTRACT

General objective.

Determine the relationship between Economic Planning and Accounts Payable Management at the Commercial Company Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

Methodology.

The present research was conducted under a quantitative approach, with a descriptive research type and a descriptive-correlational research level. The design used was non-experimental, and the studied population consisted of the 14 employees of the Commercial Company Merco S.A.C., with the representative sample also comprising the 14 employees of said organization. As a data collection technique, a survey was used, and as an instrument, a questionnaire based on the Likert scale was applied. The collected information was processed and analyzed using the SPSS version 25 software, which allowed for the systematic and precise organization and examination of the data. This methodological approach ensured a rigorous and reliable analysis of the obtained results.

Descriptive results.

The results have shown that, within the level of Economic Planning, 28.6% of the respondents rate this variable at a Deficient level, while 14.3% place it at a Regular level. On the other hand, more than half of the participants, specifically 51.1%, consider that Economic Planning reaches an Excellent level. Therefore, it is concluded that the majority of respondents evaluate Economic Planning positively, granting it an Excellent rating. Regarding the level of Accounts Payable Management, the percentages reveal that 21.4% of the respondents rate this variable at a Deficient level, while 42.9% place it at a Regular level. Meanwhile, 35.7% of the participants consider it to be at an Excellent level. It is important to highlight that a considerable proportion of participants (close to 36%) rate it as Excellent, suggesting that, although a moderate assessment predominates, there

is a significant segment that recognizes outstanding performance in this area.

Conclusions

It is concluded that, regarding the general objective of establishing the relationship between Economic Planning and Accounts Payable Management at the Commercial Company Merco S.A.C. in Ilave, Puno, 2025, it was determined that both variables share a significant correlation. This result is supported by a Spearman's Rho significance value of 0.001, which is below the threshold of 0.05, validating the statistical relevance of the study. Additionally, a high positive correlation coefficient of 0.880 was identified, demonstrating a strong association between these two areas. Adequate Economic Planning is closely related to efficient Accounts Payable Management, which favors the optimization of cash flow and, consequently, strengthens the financial stability of the organization. This result reinforces the main objective of the research by demonstrating that effective management of accounts payable, aligned with robust economic planning, can enhance the company's liquidity and profitability, facilitating strategic decision-making and ensuring its long-term sustainability.

Keywords:

Accounts, Payments, Management, Economic Planning.

ÍNDICE GENERAL

		Pág.
Portada		i
Constancia de aprobación de la investigación		ii
Declaratoria de autenticidad de la investigación		iii
Dedicatoria		iv
Agradecimiento		v
Resumen		vi
Abstract		viii
Índice general /Índice de tablas académicas y de figuras		x
I. INTRODUCCIÓN		11
II. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA		17
2.1	Descripción del Problema	17
2.2.	Pregunta de investigación general	14
2.3	Preguntas de investigación específicas	14
2.4	Objetivo general	18
2.5	Objetivos específicos	19
2.6	Justificación e importancia	19
2.7	Alcances y limitaciones	21
III. MARCO TEÓRICO		23
3.1	Antecedentes	23
3.2	Bases Teóricas	32
3.3	Marco conceptual	34
IV. METODOLOGÍA		35
4.1	Tipo y Nivel de la investigación	35
4.2	Diseño de la investigación	36
4.3	Hipótesis general y específicas	36
4.4	Identificación de las variables	36
4.5	Matriz de operacionalización de variables	38
4.6	Población-muestra	40
4.7	Técnicas e instrumentos de recolección de datos	42
4.8	Técnicas de análisis y procesamiento de datos	42

V. RESULTADOS		44
5.1	Presentación de Resultados	44
5.2	Interpretación de los Resultados	52
VI. ANALISIS DE LOS RESULTADOS		54
6.1	Análisis inferencial	54
VII. DISCUSIÓN DE LOS RESULTADOS		65
7.1	Comparación de los resultados	65
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES		71
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS		75
ANEXOS		79
Anexo 1: Matriz de consistencia		80
Anexo 2: Instrumento de recolección de datos		82
Anexo 3: Ficha de validación de instrumentos de medición		84
Anexo 4: Base de datos		90
Anexo 5: Evidencia fotográfica		91
Anexo 6: Informe de turniting al 28% de similitud		96

ÍNDICE DE TABLAS

No.	Título	Pág.
Tabla 1	Variable 1: Planificación Económica	40
Tabla 2	Dimensión 1: Presupuesto Financiero	41
Tabla 3	Dimensión 2: Gestión de Inversiones	42
Tabla 4	Dimensión 3: Control y Monitoreo Financiero	43
Tabla 5	Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar	44
Tabla 6	Dimensión 1: Tiempo Promedio de Pago a Proveedores	45
Tabla 7	Dimensión 2: Rotación de Cuentas por Pagar	46
Tabla 8	Dimensión 3: Relación de Liquidez	47
Tabla 9	Prueba de Normalidad	52
Tabla 10	Correlación de Variables: Planificación Económica y la Gestión de Cuentas por Pagar	54
Tabla 11	Correlación de la Primera Dimensión de la Primera Variable: Presupuesto financiero y la Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar	55
Tabla 12	Correlación de la Segunda Dimensión de la Primera Variable: Gestión de Inversiones y la Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar	56
Tabla 13	Correlación de la Tercera Dimensión de la Primera Variable: Control y Monitoreo Financiero y la Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar	56

INDICE DE FIGURAS

No.	Título	Pág.
Figura 1	Variable 1: Planificación Económica	40
Figura 2	Dimensión 1: Presupuesto Financiero	41
Figura 3	Dimensión 2: Gestión de Inversiones	42
Figura 4	Dimensión 3: Control y Monitoreo Financiero	43
Figura 5	Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar	44
Figura 6	Dimensión 1: Tiempo Promedio de Pago a Proveedores	45
Figura 7	Dimensión 2: Rotación de Cuentas por Pagar	46
Figura 8	Dimensión 3: Relación de Liquidez	47

I. INTRODUCCIÓN

En el contexto actual de competitividad empresarial, la planificación económica constituye un elemento clave para garantizar la sostenibilidad y el crecimiento de las organizaciones. La capacidad de una empresa para gestionar eficazmente sus cuentas por pagar refleja no solo su estabilidad financiera, sino también su habilidad para mantener relaciones saludables con sus proveedores y optimizar sus recursos. En este sentido, la empresa comercial Merco S.A.C, ubicada en la ciudad de Ilave, Puno, enfrenta desafíos constantes relacionados con la planificación y el manejo de sus obligaciones financieras.

El propósito de la investigación es conocer la Planificación Económica y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025, para ello se tiene la facilidad de obtener información a fin de realizar propuestas de mejora en la difusión de la planificación Económica y la Gestión de Cuentas Por Pagar, si estuvieran asociadas.

Se pretende identificar y comprender la planificación en la Empresa Comercial Merco S.A.C. y cómo estos factores afectan su comportamiento en la gestión de cuentas por pagar.

Este estudio examina cómo la planificación económica impacta la gestión de cuentas por Pagar la Empresa Comercial Merco S.A.C. La investigación aspira a optimizar procesos de una Óptima Planificación Económica y mejorar la eficiencia en la liquidez de pagos, promoviendo una gestión más ágil y efectiva en el contexto digital actualizado.

El desarrollo del presente proyecto se encuentra estructurado de la siguiente manera; En el capítulo I, comprende el desarrollo a la introducción. En el Capítulo II, se encuentra el desarrollo del planteamiento del problema, o descripción del problema, los objetivos de la investigación y justificación e importancia. En el Capítulo III, corresponde su desarrollo referente al marco teórico, en donde se muestra los antecedentes bibliográficos, bases teóricas, y el marco conceptual. En el Capítulo IV, corresponde al desarrollo a la metodología de la investigación, tipo y nivel de investigación, diseño de investigación, hipótesis de la investigación,

identificación de variables, matriz de operacionalización de variables, población y muestra, técnicas e instrumentos de recolección de información, técnicas de análisis y procesamiento de datos. En el capítulo V, Se describe la ilustración de la presentación de los resultados, los cuales han sido acopiados para ambas variables de estudio. Para procesar la información obtenida del cuestionario aplicado a cada trabajador de la empresa, se utilizó el software SPSS (Versión 25). En el capítulo V, se lleva a cabo la exposición de los resultados recopilados para ambas variables analizadas en el estudio. Para el procesamiento de los datos obtenidos a través del cuestionario aplicado a cada empleado de la empresa, se empleó el software SPSS (versión 25), herramienta que permitió organizar y analizar la información de manera sistemática y precisa. En el capítulo VI, se realiza un análisis exhaustivo de los resultados. Como parte del análisis inferencial, se aplicaron pruebas de normalidad, comparando el comportamiento de los datos mediante los métodos de Kolmogorov-Smirnov y Shapiro-Wilk. Dado que las distribuciones no mostraron un patrón normal, se optó por utilizar la prueba no paramétrica de Rho de Spearman. Además, para evaluar la fiabilidad de cada variable, se calculó el coeficiente alfa de Cronbach, el cual reveló un alto nivel de consistencia interna en ambas variables, confirmando la confiabilidad de los datos analizados. En el capítulo VII, se desarrolla la discusión de los resultados derivados del análisis inferencial, centrándose en las pruebas de normalidad y su comportamiento comparativo. Este apartado permite interpretar los hallazgos y contrastarlos con los objetivos planteados. Finalmente, en el último apartado, se establecen las conclusiones y recomendaciones correspondientes al objetivo general y a los objetivos específicos del estudio, cerrando así el proceso de investigación con una visión clara y fundamentada de los resultados alcanzados.

La Autora, Jhudy Gedil Ventura Maquera

II. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

2.1. Descripción del problema

En un mundo globalizado, la estabilidad y sostenibilidad de las empresas dependen en gran medida de la capacidad para gestionar eficientemente sus recursos financieros. A nivel global, la planificación económica y la gestión de cuentas por pagar se han convertido en pilares fundamentales para garantizar la liquidez y mantener relaciones sólidas con los proveedores. La falta de estrategias financieras adecuadas ha llevado a muchas empresas, especialmente pequeñas y medianas (pymes), a enfrentar dificultades económicas, derivadas de incumplimientos en sus obligaciones financieras, afectando su competitividad en mercados altamente dinámicos.

A nivel internacional, estudios realizados por organizaciones como el Banco Mundial destacan que un porcentaje significativo de empresas enfrenta problemas financieros debido a una inadecuada planificación estratégica. Por ejemplo, en América Latina, la falta de previsión financiera y un deficiente control de las cuentas por pagar han generado altos niveles de endeudamiento y problemas de liquidez en empresas comerciales. Estas situaciones no solo impactan la operatividad interna, sino que también afectan negativamente la confianza de los proveedores, limitando la capacidad de negociación y acceso a mejores condiciones crediticias.

En el contexto nacional, el Perú no está exento de esta problemática. Según el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), muchas empresas, en especial las pequeñas y medianas, presentan una deficiente planificación económica, lo que se refleja en retrasos en los pagos a proveedores y un bajo nivel de rotación de cuentas por pagar. Este escenario ha generado desafíos en la sostenibilidad de los negocios, especialmente en regiones donde la economía está fuertemente influenciada por el comercio, como Puno. Además, la limitada

implementación de herramientas de monitoreo financiero y el escaso control sobre las inversiones agravan la situación, dejando a las empresas expuestas a riesgos financieros significativos.

A nivel local, en la ciudad de Ilave, provincia de Puno, estas dificultades adquieren un carácter crítico en empresas comerciales como Merco S.A.C. La falta de una planificación financiera estratégica adecuada, que contemple un presupuesto financiero sólido, una eficiente gestión de inversiones y un riguroso control y monitoreo financiero, ha generado dificultades en la gestión de las cuentas por pagar. Esto se evidencia en retrasos en los tiempos promedio de pago a proveedores, una baja rotación de cuentas por pagar y problemas de liquidez. Estas deficiencias no solo comprometen las relaciones comerciales con proveedores, sino que también limitan el desarrollo empresarial y la competitividad de la empresa en el mercado local.

Ante esta problemática, surge la necesidad de analizar cómo la planificación económica estratégica impacta en la gestión de cuentas por pagar en la empresa Merco S.A.C. durante el año 2025, con el objetivo de identificar áreas de mejora y proponer estrategias que permitan optimizar su desempeño financiero.

2.2. Pregunta de investigación general

¿Cuál es la relación entre la Planificación Económica y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025?

2.3. Preguntas de investigación específicas

P.E.1:

¿Cuál es la relación entre el Presupuesto financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025?

P.E.2:

¿Cuál es la relación entre la Gestión de inversiones y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025?

P.E.3:

¿Cuál es la relación entre el Control y monitoreo financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025?

2.4. Objetivo General

Determinar la relación entre la Planificación Económica y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

2.5. Objetivos específicos.

O.E.1:

Identificar la relación entre el Presupuesto financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

O.E.2:

Identificar la relación entre la Gestión de inversiones y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

O.E.3:

Identificar la relación entre el Control y monitoreo financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

2.6. Justificación e Importancia

Justificación

Justificación Práctica

La importancia de este estudio radica en su relevancia práctica. Permitirá, por ejemplo, identificar las deficiencias en la planificación económica y comprender su impacto en la gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C. de la Ciudad de Ilave, Puno 2025. Además, los hallazgos proporcionaron información valiosa que mejoró los procesos relacionados con la elaboración de presupuestos financieros, la gestión de inversiones y el control de pagos a proveedores. Asimismo, este análisis contribuye significativamente al fortalecimiento de la relación con los proveedores, optimizando la liquidez y fomentando la sostenibilidad de la empresa. En el contexto de un entorno empresarial competitivo, la investigación permitió a la empresa Comercial Merco S.A.C. Adoptar estrategias eficientes que no solo optimicen su rendimiento operativo y financiero, sino que también otorgan una ventaja competitiva en el mercado, tanto a nivel local como Regional.

Justificación Metodológica

Desde una perspectiva metodológica, esta investigación está respaldada por su riguroso diseño y enfoque cuantitativo. Se llevará a cabo como un estudio de tipo básico con un nivel descriptivo-correlacional, empleando un diseño no experimental para examinar la relación entre la planificación económica y la gestión de cuentas por pagar en su contexto natural, sin intervenir en las variables. La recolección de datos se efectúa mediante encuestas, utilizando un cuestionario en formato de escala Likert que garantiza la uniformidad de las respuestas y la medición precisa de las dimensiones planteadas. Este enfoque permite obtener resultados objetivos y generalizables, proporcionando un análisis detallado de las correlaciones

identificadas. Además, la metodología aplicada garantiza que los resultados sean valiosos para el desarrollo de propuestas prácticas y científicas, fortaleciendo la base para futuras investigaciones en el ámbito financiero.

Justificación Científica

Este trabajo tiene un respaldo científico importante, ya que profundiza en lo que ya se sabe sobre la planificación económica y cómo se conecta con la gestión de cuentas por pagar. El estudio se apoya en teorías financieras que resaltan la necesidad de manejar bien los recursos para asegurar la estabilidad y el crecimiento de las empresas. Además, aporta a la investigación académica al ofrecer un análisis práctico sobre cómo aspectos como el presupuesto financiero, la gestión de inversiones y el seguimiento de las finanzas influyen en indicadores clave, como el tiempo que se tarda en pagar a los proveedores o la liquidez de la empresa. Los resultados que se obtengan no solo serán útiles para futuros estudios, sino que también ayudan a comprender mejor estas variables en el contexto de las empresas peruanas, abriendo la puerta a nuevas estrategias que mejoren la administración financiera.

Importancia

Este estudio es relevante porque se enfoca en un aspecto fundamental para la estabilidad financiera de las empresas: la planificación económica y cómo se vincula con la gestión de cuentas por pagar. La investigación ayuda a detectar tanto las fallas como las áreas de mejora en el manejo de las finanzas de la empresa Merco S.A.C. de llave, aportando herramientas para perfeccionar procesos esenciales como la creación de presupuestos, la administración de inversiones y el control de los recursos económicos.

2.7. Alcances y limitaciones

Alcances

El presente estudio tiene como alcance principal analizar la relación entre la Planificación Económica y la Gestión de Cuentas por Pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C. de Ilave, Puno, 2025. Al centrarse en las dimensiones de la Planificación Económica; presupuesto financiero, gestión de inversiones y control y monitoreo financiero y las dimensiones de la Gestión de Cuentas por Pagar; tiempo promedio de pago a proveedores, rotación de cuentas por pagar y relación de liquidez, la investigación busca proporcionar una visión integral sobre cómo estas variables interactúan para influir en la estabilidad financiera de la empresa. Este enfoque permite identificar estrategias que optimicen la planificación económica y el manejo de las obligaciones financieras, contribuyendo a una gestión más eficiente y sostenible. Los resultados del estudio no solo benefician a la empresa en cuestión, sino que también sirve como referencia para otras organizaciones con características similares, promover mejores prácticas en la administración financiera. Además, al ser una investigación de tipo básica y nivel descriptivo-correlacional, se espera generar un aporte teórico y empírico relevante para el campo de las finanzas empresariales.

Limitaciones

Entre las limitaciones de esta investigación se encuentra su diseño no experimental, el cual no permite establecer relaciones causales entre las variables, limitándose a identificar correlaciones. Esto implica que, aunque se puedan detectar asociaciones entre la Planificación Económica y la Gestión de Cuentas por Pagar, no se podrá determinar si una variable influye directamente sobre la otra. Otra limitación es el uso de encuestas y cuestionarios con escala de Likert, ya que las respuestas pueden estar sujetas a sesgos de percepción o subjetividad por

parte de los participantes. Además, el estudio se circunscribe a un contexto específico a la Empresa Comercial Merco S.A.C. de Ilave, Puno, en 2025, lo que podría dificultar la generalización de los resultados a otras empresas o regiones. Finalmente, la disponibilidad y calidad de los datos financieros proporcionados por la empresa podrían representar un desafío, ya que la falta de información precisa o actualizada podría afectar la profundidad y precisión del análisis. A pesar de estas limitaciones, el estudio busca maximizar su rigor metodológico para ofrecer conclusiones válidas y útiles.

III. MARCO TEÓRICO

3.1. Antecedentes

Al examinar tanto los recursos materiales como digitales, se han identificado investigaciones que mantienen una conexión indirecta con cada una de nuestras variables, constituyendo estos estudios contribuciones significativas y relevantes.

Internacionales

Campos (2020) en su investigación tuvo como propósito principal en su estudio identificar los componentes de la planificación financiera estratégica dentro del departamento de planificación de salud de PDVSA Occidente. El método empleado fue descriptivo y no experimental, con un diseño de campo transversal. La población del estudio estaba compuesta por clínicas industriales asociadas al departamento de salud de PDVSA Occidente. La recolección de información se realizó mediante un cuestionario de 16 ítems con escala de frecuencia. Después de la verificación por expertos, la confiabilidad se calculó utilizando la fórmula alfa de Cronbach, obteniendo un resultado de 0,85. Se utilizó estadística descriptiva, en particular la media aritmética (\bar{X}), para procesar los datos. Se concluyó que las principales fortalezas radican en las actividades relacionadas con la presupuestación, planificación financiera y estrategia. En cambio, las actividades vinculadas a la visión, valores, metas y políticas financieras mostraron debilidades, y las actividades alineadas con la misión financiera se llevaron a cabo de manera irregular, presentando deficiencias.

Ochoa (2023) en su investigación que trata sobre La gestión estratégica de los recursos económicos produce un impacto significativo que trasciende el ámbito corporativo. El propósito central de este artículo es analizar las consecuencias derivadas de la ausencia de una planificación financiera en la economía

doméstica. En este marco, se examinan los factores que motivan la adopción de prácticas de planificación, así como su influencia en la elevación de la calidad de vida, el incremento de los ahorros y la gestión de las deudas. Para llevar a cabo esta investigación, se seleccionó una muestra representativa de 337 hogares ubicados en una localidad de la provincia de Zamora Chinchipe, Ecuador. El estudio, de carácter exploratorio, adopta un enfoque cuantitativo y emplea una metodología analítica inferencial. Mediante la aplicación de la prueba U de Mann-Whitney y el test de Wald, se evaluaron las diferencias relevantes entre los grupos que implementan planificación financiera y aquellos que no lo hacen, además de la incidencia de esta práctica en las variables de ahorro, endeudamiento y bienestar general. Los resultados revelan que el 50.74% de los encuestados reconoce la importancia de administrar cuidadosamente sus finanzas, utilizando principalmente herramientas tradicionales como el papel o un cuaderno para planificar. Asimismo, se constata que la planificación financiera familiar (PFF) no presenta un impacto determinante en los niveles de ahorro, siendo influenciada por factores como la edad y el género. Sin embargo, se identifica una correlación significativa entre la PFF y el nivel de endeudamiento, lo que permite concluir que una gestión eficiente de los recursos económicos en el núcleo familiar favorece notablemente una mejor posición crediticia.

Talero y Salcedo (2020) El objetivo principal de su investigación fue sentar las bases para la creación de un sistema de compensación por servicios ecosistémicos (PSE), a través de la evaluación de los costos de oportunidad (CO) vinculados a la decisión de dejar de lado las prácticas agrícolas tradicionales, con el propósito de preservar o recuperar los páramos y las zonas de conservación del humedal en la cuenca del lago de Tota, ubicada en Boyacá, Colombia. Para ello, se realizó una

identificación detallada de los ecosistemas y áreas clave dentro de la cuenca, seguida de un estudio socioeconómico exhaustivo de las unidades productivas establecidas en la región, con el fin de determinar los patrones predominantes de uso del suelo. Posteriormente, se calcularon las funciones de producción de los cultivos más relevantes, lo que permitió estimar el valor presente neto de los costos de oportunidad asociados a las tierras de la cuenca, tomando en cuenta contratos de PSE con duraciones de cinco y diez años. Como resultado final, se establecieron conclusiones sólidas sobre la viabilidad de implementar mecanismos de PSE en esta área, basándose tanto en la literatura especializada consultada como en el análisis detallado de los datos obtenidos.

Guarderas (2022) en su investigación se enfoca en evaluar de qué manera la administración eficiente de las cuentas por cobrar influye en la rentabilidad de la compañía SERIMTEC S.A., una organización especializada en la comercialización de soluciones de Tecnología de la Información. Los desafíos internos de la empresa se manifiestan en la ausencia de estrategias efectivas para la recuperación de créditos, lo que podría comprometer la liquidez y el desempeño financiero del negocio. Por ello, esta investigación busca analizar a fondo la gestión de dichos recursos y su impacto en la salud económica de la organización, reflejada en sus estados financieros. Desde el punto de vista metodológico, se detalla el tipo de estudio, el enfoque adoptado y los instrumentos utilizados para la recolección de datos. Desarrollando un análisis exhaustivo de los resultados obtenidos y se formula una propuesta derivada del estudio. Finalmente, con base en la información recopilada, se elaboran conclusiones fundamentadas y recomendaciones estratégicas para optimizar la gestión financiera de la empresa.

García y Ruiz (2021) en su investigación señalan que la importancia de la eficiencia y eficacia en la administración de las entidades públicas ha cobrado una relevancia considerable en la sociedad ecuatoriana, sustentada por un principio constitucional que la reconoce como un derecho ciudadano y una obligación de las instituciones del Estado. Este avance permite a los ciudadanos demandar transparencia en las acciones de las organizaciones. El propósito de este artículo es analizar los fundamentos teóricos de la gestión de calidad en los procesos de rendición de cuentas de las instituciones públicas en Ecuador. Para ello, se emplea una metodología descriptiva basada en la revisión bibliográfica y documental, con el objetivo de recopilar, seleccionar, organizar, interpretar y analizar información sobre las variables de estudio. Esta revisión teórica abarca los conceptos de gestión de calidad y rendición de cuentas, así como los procesos y etapas que deben seguir las instituciones públicas para elaborar informes de calidad, cumpliendo con estándares internacionales y de seguridad.

Nacionales

Huaraca, et al (2021) En su estudio, considera que la administración sostenible del agua potable se fundamenta en los principios rectores del desarrollo económico. Este estudio tuvo como propósito evaluar la voluntad de los ciudadanos para contribuir económicamente a la optimización del servicio de agua potable, identificando sus preferencias mediante un análisis detallado en la provincia de Andahuaylas, Perú. Se llevó a cabo una investigación de enfoque cuantitativo, empleando el método de experimentos de elección con un modelo logit mixto. El diseño de la investigación, de carácter descriptivo y transversal, incluyó una muestra representativa de 400 hogares seleccionados de manera aleatoria. La técnica utilizada consistió en la aplicación de encuestas con tarjetas de elección, las cuales abarcaron

variables socioeconómicas, características del servicio de agua potable y la disposición a pagar. Los resultados revelan que el 76,5 % de los hogares manifestaron una actitud favorable hacia un incremento en su facturación mensual, siempre que se garantice una mejora significativa en la continuidad del suministro de agua potable, alcanzando las 24 horas diarias, y la restauración de lagunas y manantiales en los próximos años. Estos hallazgos presentan valores estadísticamente significativos relacionados con factores como los ingresos familiares, la edad del jefe de hogar y el nivel educativo. En consecuencia, los hogares demostraron estar dispuestos a asumir un costo adicional en sus tarifas con el fin de acceder a un servicio de agua potable más eficiente y confiable.

Pinedo (2023) en su investigación tiene como propósito establecer la influencia de la administración de cuentas por pagar en el flujo de efectivo de HYTORC Perú durante el año 2022. El estudio abarca el análisis de la gestión de pagos y el flujo de caja desde una perspectiva contable, tomando como referencia la empresa manufacturera HYTORC Perú. La muestra se limitó al personal administrativo, financiero y contable de dicha empresa. Utilizando la prueba de chi-cuadrado, con un valor de 4.444, se identificó una relación significativa entre la gestión de cuentas por pagar y el flujo de caja. Gracias al excelente desempeño del equipo de colaboradores, se concluye que existe una relación positiva entre la administración de cuentas por pagar y el flujo de caja en HYTORC Perú durante el año 2022.

Castro (2021) El objetivo principal de su investigación fue determinar de qué manera la gestión de las obligaciones financieras con proveedores afecta el flujo de efectivo en una empresa del sector forestal, así como evaluar cómo el control de

estas cuentas influye en los desembolsos de liquidez. Además, se examinó el efecto que tiene la optimización en la administración de pagos sobre el saldo neto de efectivo. Para la recopilación de datos, se utilizó un instrumento de encuesta con preguntas cerradas, aplicando la escala de Likert para medir las respuestas, y el procesamiento de la información se llevó a cabo mediante el software SPSS, versión 23. Los hallazgos revelaron que una administración eficiente de las cuentas por pagar genera un impacto favorable en el flujo de caja. De acuerdo con los datos obtenidos, se identificó una relación directa y positiva entre ambas variables. En consecuencia, la implementación de mecanismos de control efectivos para gestionar los pagos no solo reduce los niveles de endeudamiento, sino que también garantiza el cumplimiento oportuno de las obligaciones financieras. Asimismo, el estudio concluyó que un manejo adecuado de las cuentas por pagar contribuye significativamente a mejorar los resultados del flujo de efectivo. También se logró identificar las políticas de pago y la documentación contable necesaria, lo que permitió el reconocimiento adecuado de las deudas con proveedores a través de un calendario de pagos estructurado. Esto, a su vez, facilitó la elaboración de un flujo de caja tanto real como proyectado, tomando en cuenta los ingresos y brindando la oportunidad de planificar estrategias para optimizar los pagos e inversiones, lo que finalmente se tradujo en una mejora sustancial en el flujo de caja de la empresa.

Rivera y Florez (2024) En su estudio titulado La empresa Servicios Automotrices Del Norte S.R.L. de Cajamarca, se analizó el impacto que las obligaciones financieras con proveedores tienen sobre la estabilidad económica de la organización. La investigación adoptó un enfoque aplicado, con un diseño no experimental y de carácter transversal, además de un nivel descriptivo-correlacional. La población y muestra

seleccionada estuvo conformada por 23 empleados de la empresa. Para la recolección de datos, se utilizó la técnica de encuesta, empleando un cuestionario como herramienta principal. La confiabilidad de los instrumentos se midió mediante el coeficiente Alfa de Cronbach, el cual arrojó un valor de 0.827 para las cuentas por pagar y de 0.943 para la situación económica, indicando una alta consistencia interna. Los resultados obtenidos revelaron una correlación significativa entre las dimensiones de las cuentas por pagar y la situación económica de la empresa, con un p-valor inferior a 0.05. Como conclusión principal, se determinó que las cuentas por pagar ejercen una influencia notable en la situación económica de la compañía, hecho que fue respaldado por el coeficiente de Pearson ($r = 0.574$) y una significancia estadística de ($p = 0.004 \leq 0.05$), lo que validó la hipótesis alternativa planteada en el estudio.

Riojas y Huisarayme (2021) El objetivo de esta investigación fue determinar cómo se relaciona el sistema contable del área de compras con las cuentas por pagar en una clínica situada en el distrito de Miraflores. El estudio, de naturaleza correlacional, se diseñó como una investigación no experimental y transversal. La muestra consistió en 20 empleados de las áreas de compras y cuentas por pagar de la clínica, seleccionados mediante criterios de inclusión y exclusión específicos. Se utilizaron cuestionarios para ambas variables: sistema contable y cuentas por pagar. Los resultados mostraron una fuerte correlación positiva de 0.702 entre el sistema contable y las cuentas por pagar en la clínica de Miraflores.

Ipanaque (2021) La finalidad de su investigación fue examinar cómo la planificación económica influye en la rentabilidad de la empresa Agrícola Campo Noble S.A.C. en Chiclayo durante el

año 2020. Este estudio de naturaleza aplicada-experimental se llevó a cabo utilizando como fuentes de información a dos directivos de la empresa, así como el análisis detallado de sus registros económicos. Los resultados revelaron que, en 2019, la mayor parte de la inversión se destinó al corto plazo, representando el 53% del total de activos. No obstante, en 2020, la inversión principal se dirigió al largo plazo, alcanzando el 93%. En términos de inversión a largo plazo, en 2019, el 43% se destinó a inmuebles y maquinaria, mientras que, en 2020, el 64% se asignó a cuentas por cobrar a entidades relacionadas. Además, el financiamiento principal en 2019 provino de terceros, aunque con una diferencia mínima respecto a otros años. Se concluye que los elementos clave de una planificación económica efectiva que impulsan la rentabilidad de la empresa incluyen una proyección adecuada de ventas acorde con su situación financiera, la definición de objetivos estratégicos para el crecimiento en el mercado, la optimización de recursos, la mejora de la calidad, el fortalecimiento de la competitividad mediante el control de riesgos internos y externos, así como la incorporación de datos cuantitativos para promover la rentabilidad.

Locales o regionales

Dueñas (2022) El objetivo central de su estudio fue determinar los factores que inciden en la valoración económica con el fin de optimizar la administración de los desechos sólidos en la ciudad de Ilave, ubicada en la región de Puno, durante el año 2022. Para ello, se empleó una metodología de enfoque cuantitativo, con un diseño no experimental y de tipo correlacional. La disposición a pagar (DAP) se estimó utilizando el Método de Valoración Contingente (MVC), mientras que el modelo Probit se aplicó para analizar los elementos que condicionan dicha valoración económica. La muestra seleccionada incluyó a 367

hogares de la ciudad de Ilaye. Los hallazgos revelaron que la DAP calculada, basada en datos de campo, ascendió a aproximadamente S/ 4.395.743 nuevos soles. Entre los factores socioeconómicos que influyen en la DAP, con un nivel de significancia del 5%, se identificaron: el precio hipotético, que presenta un efecto negativo; la edad, que tiene un impacto positivo; el género, que afecta de manera inversa; y tanto el nivel educativo como los ingresos, que ejercen una influencia directa. Respecto a la percepción ambiental, más del 98% de los participantes expresaron su insatisfacción con el manejo actual de los residuos en Ilaye. Como resultado final, se determinó que la DAP para mejorar la gestión de los desechos sólidos sería suficiente para cubrir los gastos de mantenimiento del servicio de recolección y limpieza, generando un Valor Actual Neto de S/ 1,890,585.20, lo que representa un beneficio significativo para la población. Desde el enfoque de Beneficio-Costo, se evidenció que los beneficios superan ampliamente los costos, con un índice de 1.1101, confirmando la viabilidad económica de la propuesta.

Reyes, Pinedo (2023) El objetivo principal de su estudio fue examinar de qué manera la gestión de las obligaciones financieras con proveedores influye en el flujo de efectivo de HYTORC Perú durante el año 2022. El alcance de la investigación abarcó un análisis detallado de la administración de pagos y del flujo de caja desde un enfoque contable, focalizándose específicamente en la empresa manufacturera HYTORC Perú. La muestra seleccionada incluyó exclusivamente al personal administrativo, financiero y contable de la organización. La aplicación de la prueba de chi-cuadrado resultó en un valor de 4.444, lo que evidenció una correlación significativa entre la gestión de cuentas por pagar y el flujo de caja. Los hallazgos obtenidos indican que, debido al destacado desempeño del equipo de trabajo, existe una relación positiva y

consistente entre la administración de las cuentas por pagar y el flujo de efectivo en la empresa manufacturera HYTORC Perú durante el año 2022.

Chayña (2024) en su investigación considera que El centro histórico de Chucuito, ubicado en Puno, enfrenta serias dificultades de accesibilidad que afectan negativamente la inclusión social y el desarrollo económico. Este estudio examina las barreras físicas que limitan la movilidad de las personas con discapacidad y sus consecuencias en la economía local. Se utilizó un enfoque cuantitativo basado en análisis geoespacial y experimentos de campo para identificar las áreas prioritarias para la intervención. La recopilación de datos se llevó a cabo mediante el uso de GPS y estudios topográficos, procesados mediante técnicas como la densidad de núcleos y el análisis de redes, permitiendo definir la zona de estudio y sus principales vías de tránsito. Los resultados revelaron que el 80% de las calles evaluadas presentan problemas de accesibilidad, lo que dificulta considerablemente la movilidad y la integración económica de las personas con discapacidad. Como solución, el estudio sugiere rediseñar la infraestructura urbana mediante la ampliación de aceras y la implementación de sistemas de asistencia mecánica, facilitando así el desplazamiento y contribuyendo a la reactivación económica sin comprometer el valor patrimonial. Además, se subraya la necesidad de políticas urbanas inclusivas que logren un equilibrio entre accesibilidad y conservación en entornos históricos.

Paye (2023) en su estudio considera que Los hallazgos demostraron una correlación positiva de 0.4855 entre la eficiencia técnica y económica y la producción de piña, lo que indica una asociación moderada. Esto sugiere que la producción se mantiene relativamente estable sin variaciones significativas en el uso de recursos, lo que facilita la planificación y gestión

agrícola. Asimismo, se concluye que mejorar la eficiencia técnica y económica en la producción de piña tiene un impacto positivo en la adopción de nuevas tecnologías y en el incremento de los ingresos de los agricultores. Entre los principales resultados, se encontró una productividad promedio de 17,448.94 kg/ha. Los agricultores poseen terrenos de entre 1.5 y 10.3 hectáreas, dedicando en promedio 0.82 hectáreas al cultivo de piña. Además, el 93.4% de los productores son propietarios de sus tierras. En cuanto a los recursos de capital, los gastos principales incluyen el pago de jornales para limpieza, alquiler de pulverizadoras, compra de agroquímicos y fertilizantes, así como otros costos menores relacionados con la producción y comercialización. Finalmente, las labores culturales son asumidas por los propios agricultores.

3.2. Bases Teóricas

3.2.1. Variable 1: Planificación Económica

Definición:

La planificación económica es un proceso en el cual un gobierno o una autoridad central define metas económicas a largo plazo y elabora estrategias y políticas específicas para alcanzarlas. Esta planificación puede tomar diversas formas, como planes quinquenales, presupuestos detallados y regulaciones específicas. El objetivo principal es coordinar de manera eficiente los recursos disponibles para maximizar el bienestar general de la sociedad, (Jáuregui, 2005).

Teorías relacionadas a la Planificación Económica

La planificación financiera facilita el control en la toma de decisiones, ya que se caracteriza por ser una herramienta versátil y adaptable, capaz de ajustarse a diversos contextos y dimensiones tanto en el ámbito empresarial como en el personal. (Ramírez, Berrones, & Calderón, 2021).

Dimensiones.

Presupuesto financiero

El presupuesto financiero, basado en el presupuesto de operación y políticas de crédito, cobranza y pagos, predice la tesorería futura. Es vital en el presupuesto maestro para evaluar liquidez, capital de trabajo, solvencia, endeudamiento y rentabilidad de la empresa. (Ruelas, 2018)

Gestión de inversiones

La Gestión de Inversiones administra activos diversos (bonos, bienes inmuebles) para cumplir objetivos de inversión. Involucra instituciones y privados, gestionando fondos de inversión. (Lab., 2025)

Control y monitoreo financiero

el control financiero se centra en la retroalimentación y los ajustes necesarios para garantizar que se sigan los planes establecidos y se realicen las modificaciones adecuadas en respuesta a cualquier cambio imprevisto, (Carboney, 2014).

3.2.2. Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar

Definición:

La gestión de cuentas por pagar implica controlar y supervisar las obligaciones financieras de una empresa, asegurando pagos a tiempo, manteniendo buenas relaciones con proveedores y optimizando el flujo de efectivo para mejorar la salud financiera de la organización. (Brito y Alarcon, 2004).

Teorías relacionadas a la Gestión de Cuentas por Pagar

Las obligaciones financieras con proveedores corresponden al monto económico que una empresa adeuda por la adquisición de productos o materiales, ya sea para su posterior comercialización o para ser procesados en el caso de las

materias primas utilizadas en la industria manufacturera. (Arteaga, 2020)

Dimensiones.

Tiempo promedio de pago a proveedores.

El plazo promedio de pago a proveedores (PPP) representa el número promedio de días que transcurren desde el momento en que una empresa recibe bienes o servicios hasta que realiza el pago correspondiente al proveedor. En cierto modo, este intervalo puede interpretarse como el período durante el cual los proveedores otorgan financiamiento indirecto a sus clientes. (Llonch, 2024).

Rotación de cuentas por pagar.

La rotación de cuentas por cobrar es un indicador financiero que evalúa la eficiencia de una empresa para convertir sus cuentas por cobrar en efectivo. Esta métrica muestra la rapidez con la que una compañía cobra a sus clientes y genera liquidez. (Valles, 2022)

Relación de Liquidez.

El índice de liquidez evalúa la habilidad de una empresa para cumplir con sus compromisos financieros inmediatos utilizando sus activos circulantes. Este indicador es fundamental para analizar la solvencia y la estabilidad económica a corto plazo de la entidad. (Sánchez, 2022).

3.3. Marco conceptual

Presupuesto

Un presupuesto es una cifra anticipada que estima el costo necesario para cubrir los gastos de un proyecto específico. (Reyes, 2015)

Gestión

Gestión se refiere a la administración y coordinación eficiente de recursos y actividades dentro de una organización para alcanzar objetivos y metas previamente establecidos. (Murray, 2022)

Control

La función de control administrativo consiste en evaluar y ajustar el rendimiento de los empleados para garantizar que se cumplan los objetivos y se sigan los planes establecidos en todos los niveles de la organización. (Koontz, 2005)

Proveedores

Un proveedor es una persona o empresa que suministra bienes o servicios a otra organización. Su función es esencial en la cadena de suministro, asegurando que los recursos necesarios estén disponibles para el funcionamiento y éxito de la empresa. (Rafael, 2008)

Rotación de cuentas

La rotación de cuentas por pagar es una métrica crucial para gestionar la liquidez de una empresa. (Solé, 2021)

Liquidez

Considerando que la liquidez es la capacidad que tiene toda empresa para cumplir con sus diferentes obligaciones a corto plazo. (Santos y Huamani, 2019).

IV. METODOLOGÍA

4.1. Tipo y nivel de la investigación.

Enfoque.

De acuerdo con Hernández, Fernández y Baptista (2014), El método cuantitativo se fundamenta en la recolección sistemática de información, la cual se utiliza para validar hipótesis mediante el empleo de mediciones numéricas y técnicas estadísticas, con la finalidad de identificar tendencias de comportamiento y corroborar teorías establecidas.

En esta investigación, se adopta el Enfoque Cuantitativo, ya que permite describir, explicar, verificar y predecir la causalidad de las dos variables estudiadas.

Tipo.

De acuerdo con Hernández, Fernández y Baptista (2014), la investigación básica o fundamental servirá como guía para el desarrollo de este proyecto, con el objetivo de comprender los principios fundamentales y teorías relacionadas con el comercio electrónico y la gestión de cuentas por cobrar. Este enfoque permite generar conocimientos que podrán aplicarse en investigaciones futuras o en la mejora de prácticas actuales.

Nivel.

De acuerdo con Hernández, Fernández y Baptista (2014), la investigación descriptiva correlacional se centra en observar y analizar la relación entre dos o más variables sin intervenir en ellas. Este tipo de estudio permite identificar patrones y asociaciones naturales en los datos, proporcionando una comprensión detallada de las relaciones entre las variables en su contexto natural. A diferencia de los estudios experimentales, no busca establecer causalidad, sino describir y predecir comportamientos basados en las correlaciones encontradas. Es

una herramienta útil para generar hipótesis y orientar investigaciones futuras más específicas.

4.2. Diseño de Investigación

Según Hernández, Fernández y Baptista (2014) explican que el diseño no experimental se refiere a estudios en los que no se modifica deliberadamente la variable independiente para observar su efecto en otras variables. En lugar de eso, se analizan los fenómenos tal y como ocurren en su entorno natural. Estos estudios son de tipo transversal o transeccional, ya que los datos se recopilan en un único momento temporal.

4.3. Hipótesis general y específicas.

4.3.1. Hipótesis general

Existe una entre la Planificación Económica y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

4.3.2. Hipótesis específicas.

H.E.1:

Existe una relación entre el Presupuesto financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

H.E.2:

Existe una relación entre la Gestión de inversiones y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

H.E.3:

Existe una relación significativa entre el Control y monitoreo financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

4.4. Identificación de las variables.

Variable 1:

Planificación Económica

Dimensiones:

Presupuesto financiero.

Gestión de inversiones.

Control y monitoreo financiero.

Variable 2:

Gestión de Cuentas Por Pagar

Dimensiones:

Tiempo promedio de pago a proveedores.

Rotación de cuentas por pagar.

Relación de Liquidez.

4.5. Matriz de operacionalización de variables

VARIABLE	DIMENSIONES	INDICADORES	ÍTEMS	ESCALA DE VALORES	NIVEL Y RANGOS	TIPO DE VARIABLE ESTADÍSTICA
Planificación Económica	D.1: Presupuesto financiero	- Nivel de ejecución del presupuesto anual. - Porcentaje de desviación entre el presupuesto planificado y el ejecutado.	1 – 2 3 – 4	Siempre (5)	Deficiente (12- 27) Regular (28- 43) Excelente (44- 60)	ordinal
	D.2: Gestión de inversiones	-Rentabilidad de las inversiones realizadas. -Tiempo promedio de recuperación de inversiones.	5 – 6 7 – 8	Casi siempre (4) A veces (3)		
	D.3: Control y monitoreo financiero	- Grado de cumplimiento de los controles financieros establecidos. - Número de reportes financieros generados periódicamente.	9 – 10 11 – 12	Casi nunca (2) Nunca (1)		

VARIABLE	DIMENSIONES	INDICADORES	ÍTEMS	ESCALA DE VALORES	NIVEL Y RANGOS	TIPO DE VARIABLE ESTADÍSTICA
Gestión de cuentas por Pagar	D.1: Tiempo promedio de pago a proveedores.	- Tiempo promedio de procesamiento de pagos desde la recepción de la factura. - Frecuencia de negociaciones para ampliación de plazos con proveedores.	1 – 2 3 – 4	Siempre (5)	Deficiente (12- 27) Regular (28- 43) Excelente (44- 60)	ordinal
	D.2: Rotación de cuentas por pagar.	- Plazo promedio de las cuentas por pagar. - Relación entre compras a crédito y cuentas por pagar promedio.	5 – 6 7 – 8	Casi siempre (4) A veces (3) Casi nunca (2)		
	D.3: Relación de Liquidez.	- Porcentaje de cuentas por pagar cubiertas con flujo de efectivo disponible. - Variación del saldo de cuentas por pagar en función de la liquidez empresarial.	9 – 10 11 – 12	Nunca (1)		

4.6. Población – Muestra

Población.

En el presente estudio, la población objeto de análisis está conformada por 14 trabajadores de la Empresa Comercial Merco S.A.C., los cuales desempeñan sus funciones en diversas áreas de la organización. A continuación, se detalla su distribución.

ÁREAS Y DEPENDENCIAS	PERSONALES	PORCENTAJE EQUIVALENTE
GERENCIA	1	7.14%
ASISTENTE DE GERENCIA	1	7.14%
ADMINISTRACIÓN	1	7.14%
ASISTENTE ADMINISTRATIVO	1	7.14%
CONTABLE	1	7.14%
ASISTENTE CONTABLE	1	7.14%
VENTAS	4	28.57%
ALMACÉN	1	7.14%
MARKETING	2	14.29%
CHOFER	1	7.14%
TOTAL	14	100%

Según Hernández, Fernandez y Baptista, (2014) la población abarca el conjunto total de elementos o unidades situados en una región geográfica determinada, formando parte del contexto en el que se desarrolla la investigación. Este grupo integra todos los componentes pertinentes que son tomados en cuenta en el estudio.

Muestra

Considerado como la parte representativa de una unidad de análisis, de lo cual en la presente investigación se considera una investigación censal en el que se incluye a todos los 14 trabajadores de diversas áreas de la mencionada empresa.

ÁREAS Y DEPENDENCIAS	PERSONALES	PORCENTAJE EQUIVALENTE
GERENCIA	1	7.14%
ASISTENTE DE GERENCIA	1	7.14%
ADMINISTRACIÓN	1	7.14%
ASISTENTE ADMINISTRATIVO	1	7.14%
CONTABLE	1	7.14%
ASISTENTE CONTABLE	1	7.14%
VENTAS	4	28.57%
ALMACÉN	1	7.14%
MARKETING	2	14.29%
CHOFER	1	7.14%
TOTAL	14	100%

Según Hernández, Fernandez y Baptista, (2014) explican que el objetivo es calcular el número de participantes requeridos para lograr las metas de la investigación. Este cálculo se lleva a cabo utilizando fórmulas matemáticas o software estadístico, dependiendo del diseño del estudio, las hipótesis planteadas, la cantidad de grupos a estudiar y la metodología de medición de las variables.

Muestreo

El muestreo no probabilístico de tipo censal abarca a un total de 14 trabajadores de la mencionada empresa, distribuidos en distintas áreas, tales como: gerencia, administración, contabilidad, ventas, almacén, marketing y el conductor de la empresa.

Según Hernández, Fernandez y Baptista, (2014) en el contexto del proceso cuantitativo, la muestra se refiere a un subconjunto de la población objetivo del cual se recopilarán datos. Este subconjunto debe ser definido y delimitado con exactitud de antemano, asegurándose de que sea representativo de la población en su totalidad.

4.7. Técnicas e instrumentos de recolección de información.

Técnica

Encuesta

La investigación emplea encuestas como técnica principal para la recolección de datos. Este método consiste en recopilar información directamente de los participantes sobre diversos temas, con un propósito claramente definido. Su implementación puede variar según el diseño de la encuesta y los objetivos específicos que se buscan alcanzar, (Hernández y Mendóza, 2018).

Instrumento.

Cuestionario

- a) El instrumento que se utiliza en esta investigación consiste de un cuestionario de escala Likert ordinal con las siguientes opciones: “Nunca”, “Casi nunca”, “A veces”, “Casi siempre” y “Siempre”. Este cuestionario se aplicará a una muestra representativa del estudio.
- b) Para asegurar la confiabilidad y validez de los instrumentos, se recurrió a la evaluación de expertos en el área.

De acuerdo con Hurtado (2000) hace referencia a los métodos utilizados para recoger datos sobre el tema investigado. Estas herramientas permiten la recolección, organización, análisis, evaluación y presentación de la información obtenida.

4.8. Técnicas de análisis y procesamiento de datos.

Para el procesamiento de datos en esta investigación, se empleó el software SPSS versión 25, con el objetivo de analizar la información recopilada durante el estudio. En relación con la confiabilidad del instrumento, se aplicó el coeficiente Alfa de Cronbach para evaluar la consistencia interna de cada variable. En cuanto a la prueba de normalidad, se utilizó el test de Shapiro-Wilk, especialmente recomendado para muestras reducidas (menos de 50 casos). Este análisis permite determinar

si los datos presentan una distribución normal, lo cual define la pertinencia de aplicar técnicas paramétricas o no paramétricas. De esta manera, se establece la conveniencia de utilizar pruebas como las de Rho de Spearman, según los resultados derivados del análisis correlacional.

V. RESULTADOS

5.1. Presentación de Resultados

Se presentan resultados de los datos recolectados de las dos variables y sus dimensiones analizadas con SPSS 25, usando encuestas a empleados de Merco S.A.C. Herramientas especializadas aseguran interpretación precisa y análisis confiable.

Datos descriptivos Variable 1: Planificación Económica y sus Dimensiones.

Tabla 1

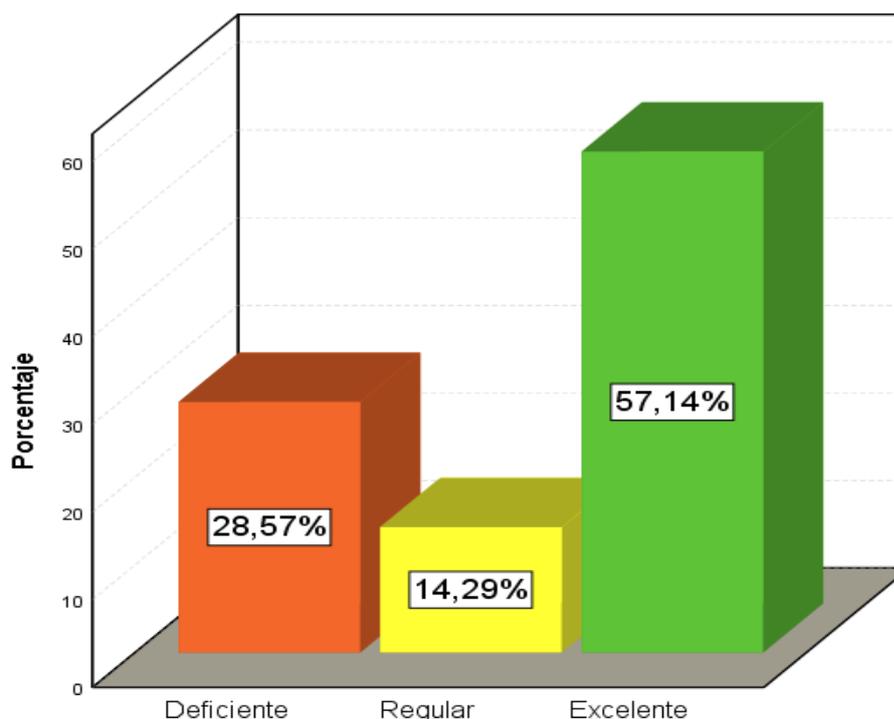
Variable 1: Planificación Económica

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Deficiente	4	28,6 %	28,6
	Regular	2	14,3 %	42,9
	Excelente	8	57,1 %	100,0
	Total	14	100,0 %	100,0

Nota. Datos Procesados con Software SPSS (versión 25)

Figura 1

Variable 1: Planificación Económica



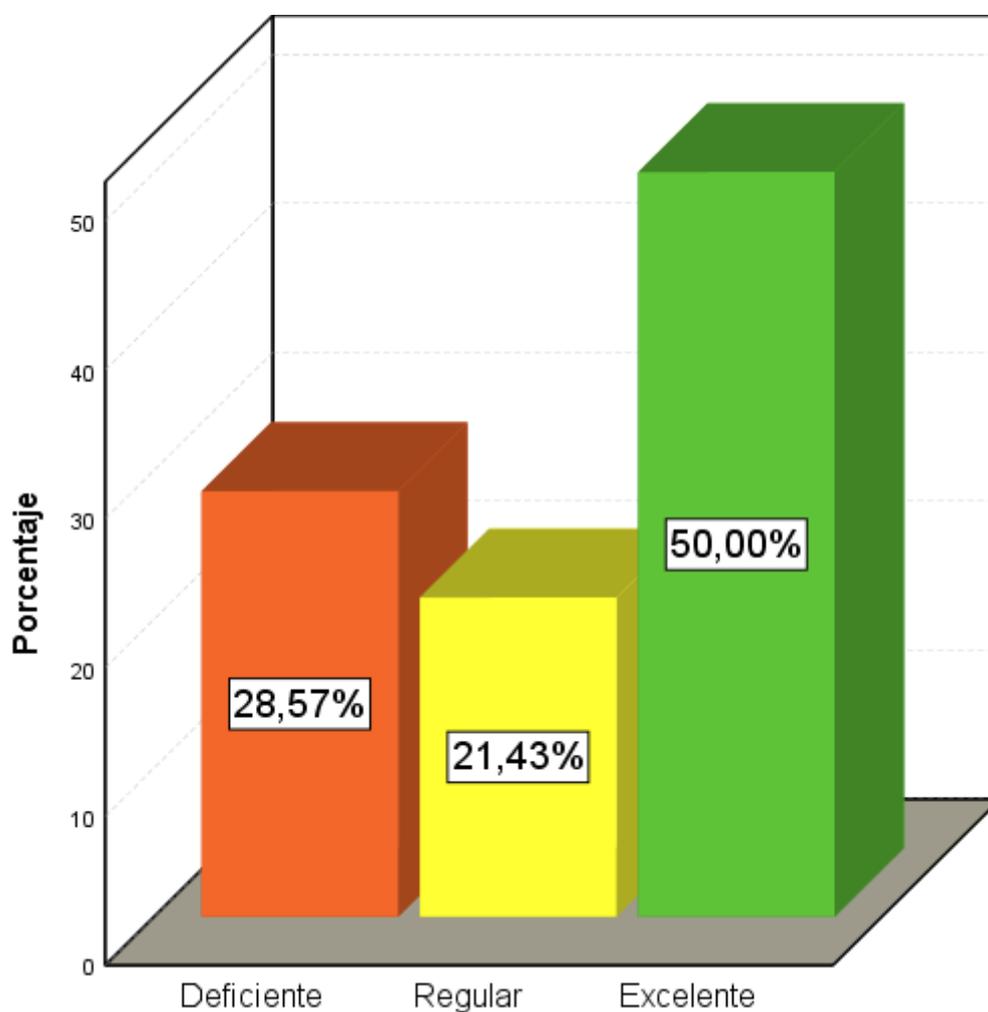
Nota. Figura procesada y Extraído del Software SPSS (versión 25)

Tabla 2
Dimensión 1: Presupuesto Financiero

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Deficiente	4	28,6%	28,6	28,6
	Regular	3	21,4%	21,4	50,0
	Excelente	7	50,0%	50,0	100,0
	Total	14	100,0%	100,0	

Nota. Datos Procesados con Software SPSS (versión 25)

Figura 2
Dimensión 1: Presupuesto Financiero



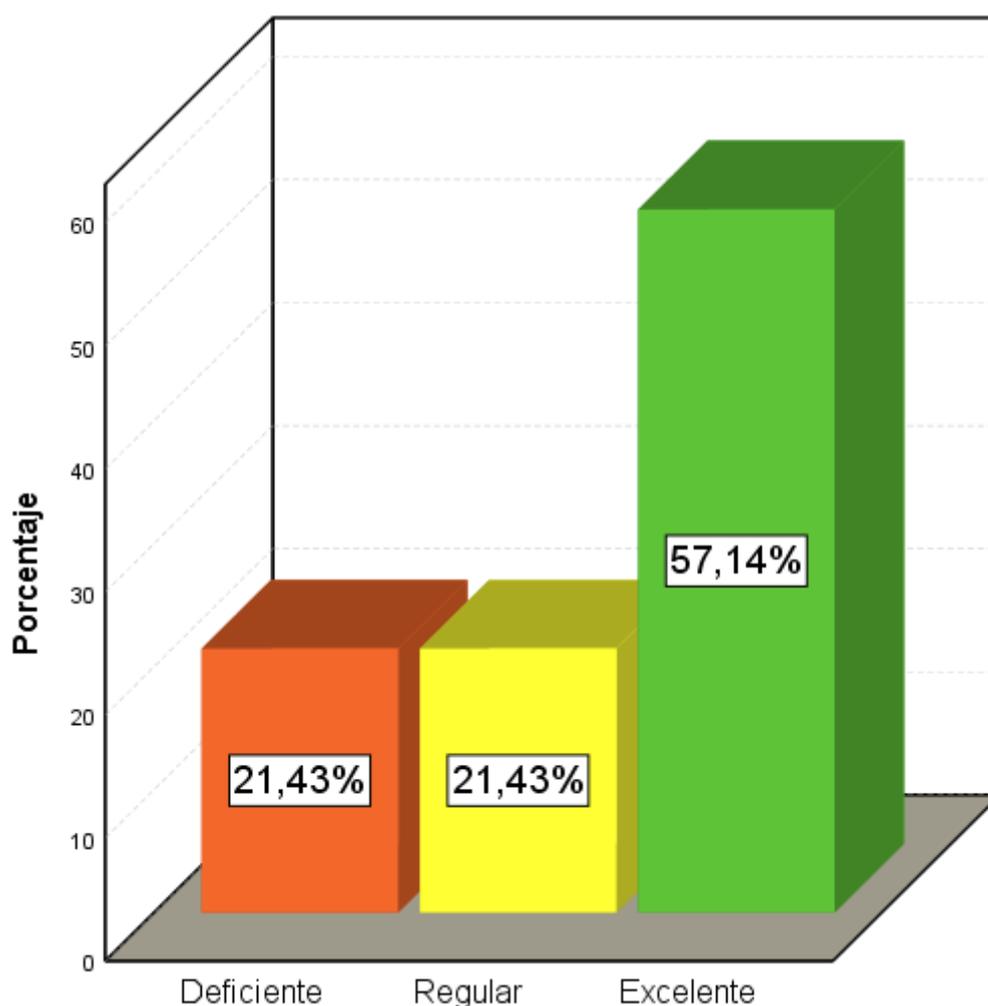
Nota. Figura procesada y Extraído del Software SPSS (versión 25)

Tabla 3
Dimensión 2: Gestión de Inversiones

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Deficiente	3	21,4%	21,4	21,4
	Regular	3	21,4%	21,4	42,9
	Excelente	8	57,1%	57,1	100,0
	Total	14	100,0%	100,0	

Nota. Datos Procesados con Software SPSS (versión 25)

Figura 3
Dimensión 2: Gestión de Inversiones



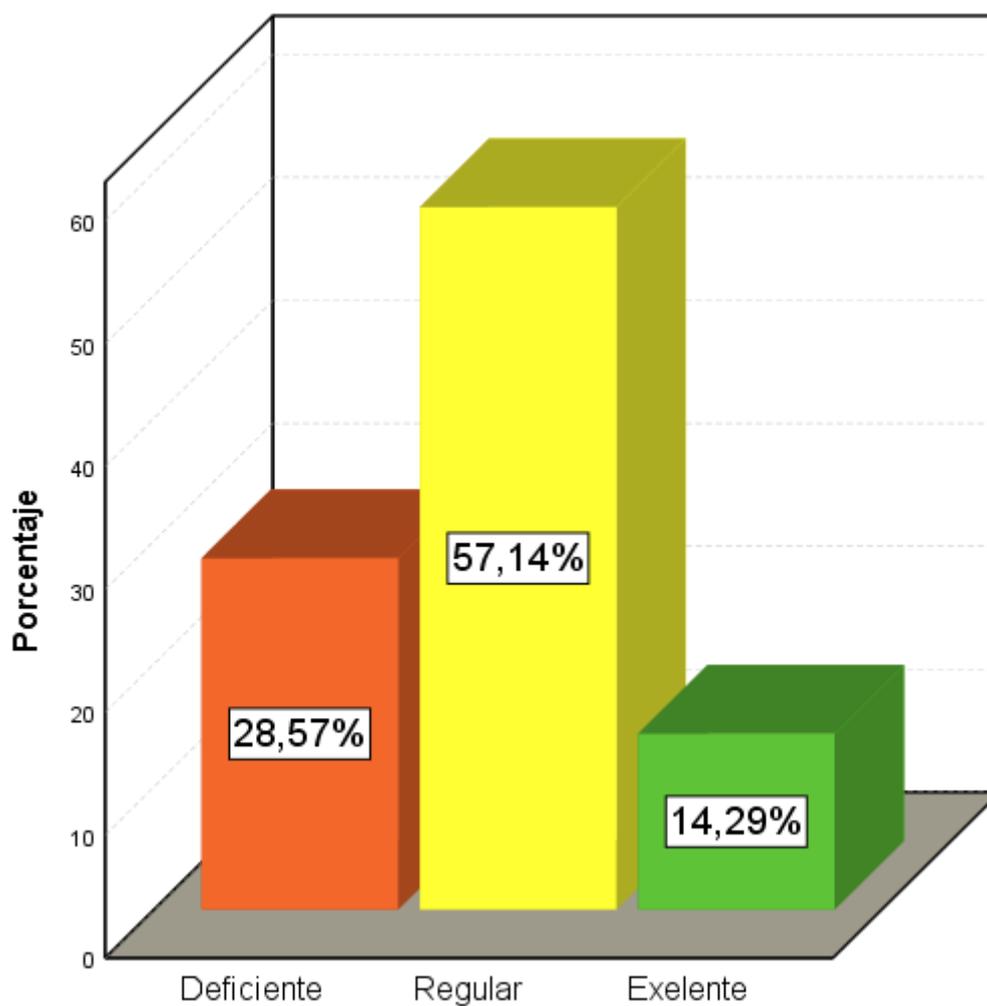
Nota. Figura procesada y Extraído del Software SPSS (versión 25)

Tabla 4
Dimensión 3: Control y Monitoreo Financiero

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Deficiente	4	28,6%	28,6	28,6
	Regular	8	57,1%	57,1	85,7
	Excelente	2	14,3%	14,3	100,0
	Total	14	100,0%	100,0	

Nota. Datos Procesados con Software SPSS (versión 25)

Figura 4
Dimensión 3: Control y Monitoreo Financiero



Nota. Figura procesada y Extraído del Software SPSS (versión 25)

Datos descriptivos Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar y sus Dimensiones.

Tabla 5

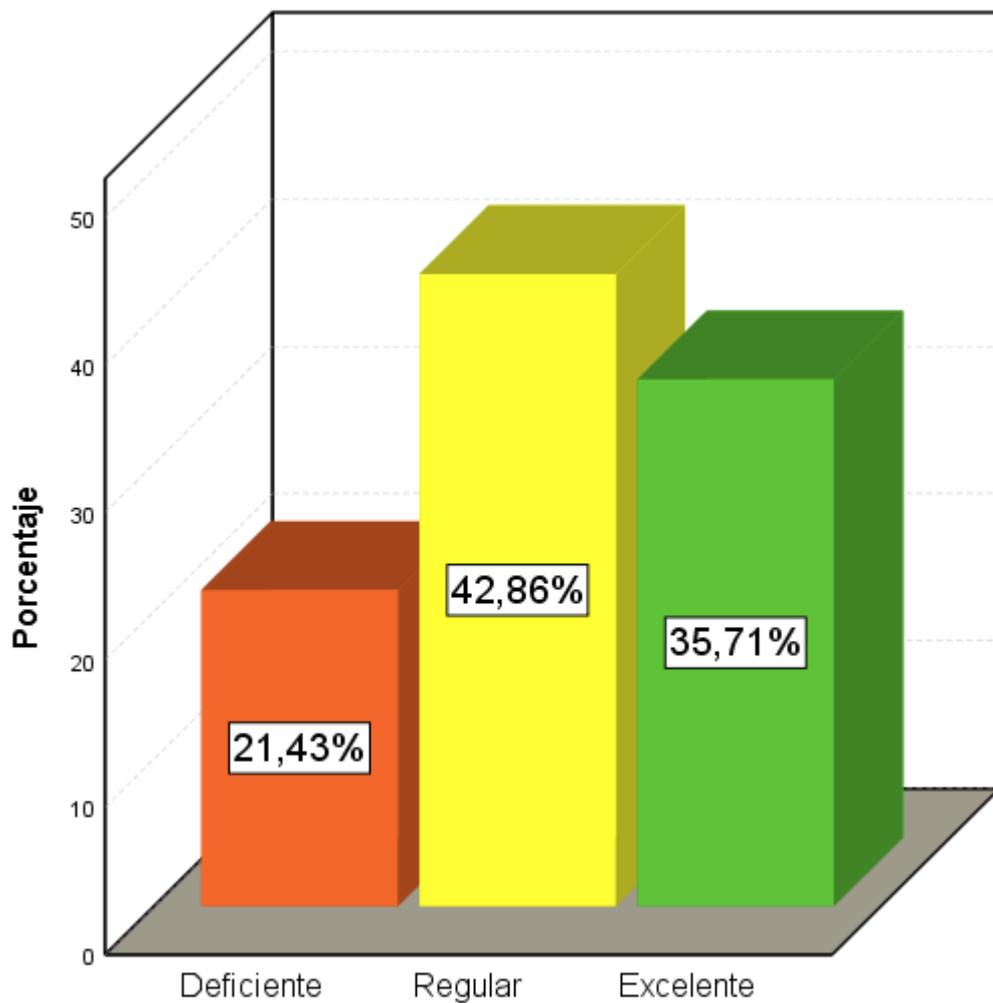
Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Deficiente	3	21,4	21,4	21,4
	Regular	6	42,9	42,9	64,3
	Excelente	5	35,7	35,7	100,0
	Total	14	100,0	100,0	

Nota. Datos Procesados con Software SPSS (versión 25)

Figura 5

Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar



Nota. Figura procesada y Extraído del Software SPSS (versión 25)

Tabla 6

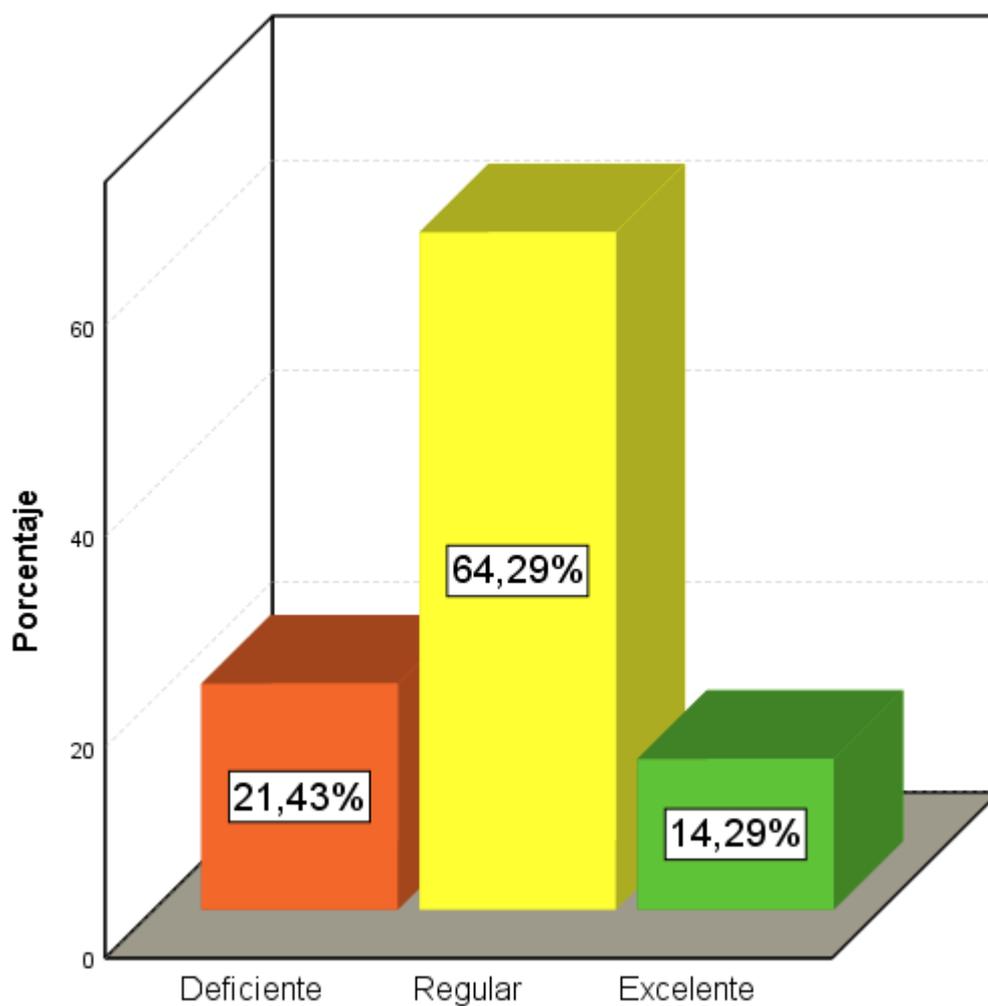
Dimensión 1: Tiempo Promedio de Pago a Proveedores

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Deficiente	3	21,4	21,4
	Regular	9	64,3	85,7
	Excelente	2	14,3	100,0
	Total	14	100,0	

Nota. Datos Procesados con Software SPSS (versión 25)

Figura 6

Dimensión 1: Tiempo Promedio de Pago a Proveedores

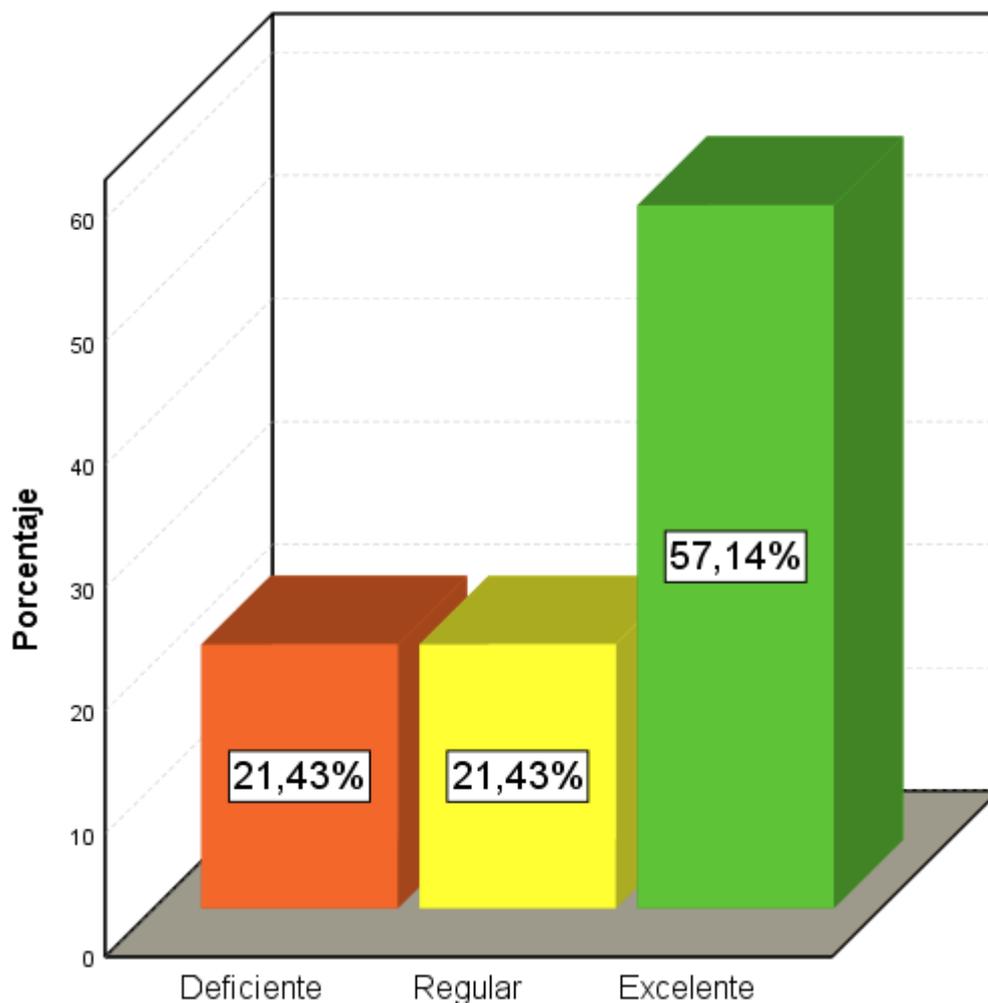


Nota. Figura procesada y Extraído del Software SPSS (versión 25)

Tabla 7*Dimensión 2: Rotación de Cuentas por Pagar*

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Deficiente	3	21,4	21,4
	Regular	3	21,4	42,9
	Excelente	8	57,1	100,0
	Total	14	100,0	100,0

Nota. Datos Procesados con Software SPSS (versión 25)

Figura 7*Dimensión 2: Rotación de Cuentas por Pagar*

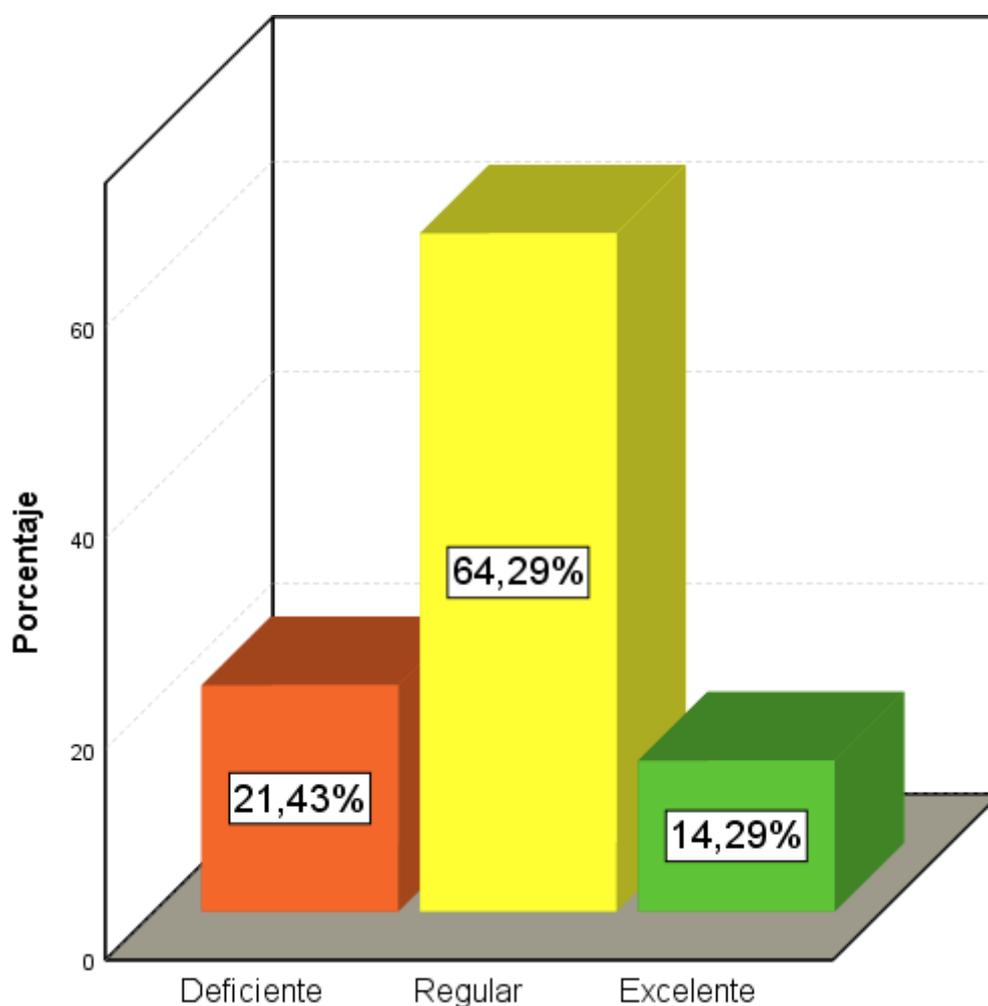
Nota. Figura procesada y Extraído del Software SPSS (versión 25)

Tabla 8
Dimensión 3: Relación de Liquidez

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Deficiente	3	21,4	21,4
	Regular	9	64,3	85,7
	Excelente	2	14,3	100,0
	Total	14	100,0	100,0

Nota. Datos Procesados con Software SPSS (versión 25)

Figura 8
Dimensión 3: Relación de Liquidez



Nota. Figura procesada y Extraído del Software SPSS (versión 25)

5.2. Interpretación de resultados

La Tabla 1 y la Figura 1 muestran los porcentajes de la variable Planificación Económica: el 28,6% de los encuestados la califica como Deficiente, el 14,3% como Regular y el 51,1% como Excelente. En tal sentido, la mayoría valora positivamente esta variable, destacando una percepción mayoritariamente favorable en el contexto analizado.

Según la Tabla 2 y la Figura 2, sobre la Dimensión de Presupuesto Financiero, el 28,6% de los encuestados la califica como Deficiente, el 21,4% como Regular y el 50,0% como Excelente. Aunque la mayoría valora positivamente esta dimensión, casi la mitad de los participantes la considera Deficiente o Regular, lo que indica una percepción favorable predominante, pero con áreas de oportunidad para mejorar la valoración general en la empresa.

Según la Tabla 3 y la Figura 3, sobre la Dimensión de Gestión de Inversiones, el 21,4% de los encuestados la califica como Deficiente, otro 21,4% como Regular y el 57,1% como Excelente. Aunque la mayoría percibe esta dimensión de forma positiva, una proporción considerable la evalúa en niveles inferiores como Deficiente o Regular, lo que indica una valoración favorable predominante, pero con áreas de oportunidad para mejorar la percepción general en la empresa.

Según la Tabla 4 y la Figura 4, sobre la Dimensión de Control y Monitoreo Financiero, el 28,6% de los encuestados la califica como Deficiente, el 57,1% como Regular y solo el 14,3% como Excelente. La percepción predominante es que esta dimensión se sitúa en un nivel Regular, lo que refleja una valoración ni crítica ni óptima. Esto sugiere la necesidad de mejorar su eficacia en la empresa.

Según la Tabla 5 y la Figura 5, sobre la Gestión de Cuentas por Pagar, el 21,4% de los encuestados la califica como Deficiente, el 42,9% como Regular y el 35,7% como Excelente. La mayoría percibe esta variable en un nivel Regular, reflejando un desempeño intermedio en

la empresa. No obstante, cerca del 36% la considera Excelente, lo que indica una valoración moderada predominante, pero con un segmento significativo que destaca un desempeño sobresaliente.

Según la Tabla 6 y la Figura 6, sobre la Dimensión de Tiempo Promedio de Pago a Proveedores, el 21,4% de los encuestados la califica como Deficiente, el 64,3% como Regular y solo el 14,3% como Excelente. La mayoría percibe esta dimensión en un nivel Regular, reflejando una valoración intermedia en la empresa. Aunque no destaca una percepción negativa, el bajo porcentaje de calificaciones Excelentes sugiere oportunidades para optimizar este proceso y aumentar su eficiencia.

Según la Tabla 7 y la Figura 7, sobre la Dimensión de Rotación de Cuentas por Pagar, el 21,4% de los encuestados la califica como Deficiente, otro 21,4% como Regular y el 57,1% como Excelente. Aunque la mayoría valora positivamente esta dimensión, el 42,8% Deficiente y Regular combinados la percibe en niveles inferiores. Esto refleja una percepción predominantemente favorable, pero con áreas de mejora para optimizar su valoración general en la empresa.

Según la Tabla 8 y la Figura 8, sobre la Dimensión de Relación de Liquidez, el 21,4% de los encuestados la califica como Deficiente, el 64,3% como Regular y solo el 14,3% como Excelente. La percepción predominante es que esta dimensión se sitúa en un nivel Regular, reflejando un desempeño intermedio en la empresa. Aunque no presenta una valoración extremadamente negativa, tampoco alcanza un nivel óptimo, lo que indica oportunidades para mejorar su evaluación en el futuro.

VI. ANALISIS DE LOS RESULTADOS

6.1. Análisis inferencial.

Prueba de Normalidad

La aplicación de una prueba de normalidad de esta investigación es crucial para validar si los datos de las variables Planificación Económica y Gestión de Cuentas por Pagar siguen una distribución normal, lo cual es un supuesto fundamental para utilizar métodos estadísticos paramétricos como la correlación de R de Pearson o Rho de Spearman. Realizar esta prueba permitirá elegir el enfoque estadístico adecuado (paramétrico o no paramétrico) y asegurar que los hallazgos de esta investigación sobre la relación entre la planificación económica y la gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C. sean precisos y robustos.

Tabla 9

Prueba de Normalidad

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
PLANIFICACIÓN ECONÓMICA GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR	,254	14	,014	,818	14	,008
	,288	14	,002	,868	14	,040

Nota. Prueba de Normalidad Procesada con Software SPSS (Versión 25)

Interpretación:

De acuerdo con los resultados presentados en la Tabla 9, correspondiente a la prueba de normalidad, se optó por utilizar la prueba de Shapiro-Wilk, dado que el tamaño de la muestra es menor a 50 ($n = 14$ encuestados). Los valores de significancia obtenidos fueron de 0.008 para la variable Planificación Económica y de 0.040 para la variable Gestión de Cuentas por Pagar. Al ser ambos valores inferiores al nivel de significancia establecido ($p = 0.05$), se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, lo que indica que los datos de ambas variables no siguen una distribución normal. En consecuencia, y en línea con los fundamentos de la

estadística inferencial, se determina que la contrastación de hipótesis debe realizarse mediante pruebas no paramétricas. Por ello, para el análisis de correlación, se empleará el coeficiente Rho de Spearman, el cual es adecuado para datos que no cumplen con el supuesto de normalidad.

Análisis de Contrastación de Hipótesis

En el presente estudio, se empleó el coeficiente de correlación de “Rho de Spearman” con el propósito de analizar la relación entre las variables y dimensiones propuestas, en función de las hipótesis planteadas. La elección de esta prueba estadística se fundamentó en los siguientes principios:

Si el nivel de significancia obtenido es inferior a 0.05, se procede al rechazo de la hipótesis nula (H_0). Es decir, $p < 0.05$

Si el nivel de significancia supera el valor de 0.05, se acepta la hipótesis alterna (H_a). Es decir, $p \geq 0.05$

Correlación no Paramétrica Rho de Spearman

Prueba de Hipótesis General

H1: Existe una entre la Planificación Económica y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

H0: No Existe una entre la Planificación Económica y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

Tabla 10
Correlación de Variables: Planificación Económica y la Gestión de Cuentas por Pagar

			Planificación Económica	Gestión De Cuentas Por Pagar
Rho de Spearman		Coefficiente de correlación	1,000	,880**
	Planificación Económica	Sig. (bilateral)	.	,000
		N	14	14
	Gestión De Cuentas Por Pagar	Coefficiente de correlación	,880**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	14	14

** La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Elaboración Propia

Interpretación:

En la Tabla 10, se presenta el análisis de correlación entre las variables Planificación Económica y Gestión de Cuentas por Pagar, utilizando la prueba no paramétrica de Rho de Spearman. Los resultados muestran un coeficiente de correlación de 0.880, lo que indica una correlación positiva alta entre ambas variables. Además, se observa una significancia estadística de 0.001, valor que es inferior al nivel de significancia establecido ($p < 0.05$). En consecuencia, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, lo que confirma que existe una relación significativa entre la Planificación Económica y la Gestión de Cuentas por Pagar en la empresa comercial Merco S.A.C. de Ilave, Puno, 2025. Este hallazgo sugiere que, a medida que mejora la Planificación Económica, también lo hace la Gestión de Cuentas por Pagar, lo cual es un indicador relevante para la toma de decisiones en el ámbito financiero de la empresa.

Hipótesis Específica

Correlación hipótesis Específica 1

H1: Existe una relación entre el Presupuesto financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

Ho: No Existe una relación entre el Presupuesto financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

Tabla 11

Correlación de la Primera Dimensión de la Primera Variable: Presupuesto financiero y la Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar

			V1-D1: Presupuesto Financiero	V2: Gestión de cuentas por pagar
Rho de	V1_D1: Presupuesto Financiero	Coefficiente de correlación	1,000	,686**
		Sig. (bilateral)	.	,007
		N	14	14
Spearman	V2: GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR	Coefficiente de correlación	,686**	1,000
		Sig. (bilateral)	,007	.
		N	14	14

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Elaboración Propia

Interpretación:

En la Tabla 11, se presenta el análisis de correlación entre la Dimensión 1 de la Primera Variable (Presupuesto Financiero) y la Segunda Variable (Gestión de Cuentas por Pagar), utilizando la prueba no paramétrica de Rho de Spearman. Los resultados muestran una significancia de 0.007, valor que es inferior al nivel de significancia establecido ($p < 0.05$). Por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, lo que

indica que existe una relación estadísticamente significativa entre ambas variables. Además, el valor del Rho de Spearman es de 0.686, lo que sugiere una correlación positiva alta entre el Presupuesto Financiero y la Gestión de Cuentas por Pagar. En consecuencia, se puede concluir que, en el contexto de la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025, estas dos variables están fuertemente relacionadas, lo que implica que una mejora en el Presupuesto Financiero podría estar asociada con una gestión más eficiente de las cuentas por pagar, y viceversa.

Correlación hipótesis Especifica 2

H1: Existe una relación entre la Gestión de inversiones y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

Ho: No Existe una relación entre la Gestión de inversiones y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

Tabla 12

Correlación de la Segunda Dimensión de la Primera Variable: Gestión de Inversiones y la Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar

			V1 - D2: Gestión de Inversiones	V2: Gestión de cuentas por pagar
	V1_D2: Gestión de Inversiones	Coefficiente de correlación	1,000	,845**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	14	14
Rho de Spearman	V2: GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR	Coefficiente de correlación	,845**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	14	14

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Elaboración Propia

Interpretación:

En la Tabla 12, se presenta el análisis de correlación entre las variables Gestión de Inversiones y Gestión de Cuentas por Pagar, utilizando la prueba no paramétrica de Rho de Spearman. Los resultados muestran un nivel de significancia (sig.) de 0.001, valor que es inferior al umbral de 0.05. Por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alterna, lo que indica que existe una relación estadísticamente significativa entre ambas variables. Además, el coeficiente de correlación de Spearman arroja un valor de 0.845, lo que sugiere una correlación positiva fuerte entre la Gestión de Inversiones y la Gestión de Cuentas por Pagar. Este resultado permite concluir que, en la empresa Comercial Merco S.A.C. de Ilave, Puno, en el año 2025, existe una relación directa y significativa entre ambas dimensiones, lo que implica que un mejor desempeño en una de ellas podría estar asociado con un mejor desempeño en la otra.

Correlación hipótesis Especifica 3

H1: Existe una relación significativa entre el Control y monitoreo financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

Ho: No Existe una relación significativa entre el Control y monitoreo financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

Tabla 13

Correlación de la Tercera Dimensión de la Primera Variable: Control y Monitoreo Financiero y la Variable 2: Gestión de Cuentas por Pagar

			V1-D3: Control y Monitoreo Financiero	V2: Gestión de cuentas por pagar
Rho de Spearman	V1-D3: Control y monitoreo Financiero	Coeficiente de correlación	1,000	,903**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	14	14
	V2: GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR	Coeficiente de correlación	,903**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	14	14

** . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Fuente: Elaboración Propia

Interpretación:

En la Tabla 13, se presenta el análisis de correlación entre la dimensión Control y Monitoreo Financiero (perteneciente a la primera variable) y la variable Gestión de Cuentas por Pagar, utilizando la prueba no paramétrica de Rho de Spearman. Los resultados muestran un nivel de significancia (sig.) de 0.010, valor que es inferior al umbral de 0.05. Esto nos lleva a rechazar la hipótesis nula y aceptar la hipótesis alterna, indicando que existe una relación estadísticamente significativa entre ambas variables. Además, el coeficiente de correlación de Rho de Spearman es de 0.903, lo cual refleja una relación positiva alta entre el Control y Monitoreo Financiero y la Gestión de Cuentas por Pagar. En consecuencia, se concluye que existe una asociación significativa y directa entre estas dos dimensiones en el contexto de la empresa Comercial Merco S.A.C. Ilave, Puno, 2024. Este hallazgo sugiere que un mejor control y monitoreo financiero está

fuertemente vinculado con una gestión más eficiente de las cuentas por pagar en dicha organización.

ANÁLISIS DE DATOS

El proceso de recopilación de información se realizó tomando como base una muestra conformada por 14 colaboradores de la Empresa Comercial Merco S.A.C., quienes participaron de manera activa en la investigación. Para llevar a cabo el análisis correspondiente, se emplearon instrumentos de medición estructurados en forma de cuestionarios, los cuales permitieron evaluar diversos factores vinculados a la planificación económica y a la Gestión de Cuentas por pagar dentro del entorno empresarial.

Análisis de Fiabilidad

Validez

La validación de los instrumentos se realizó bajo el enfoque teórico de la "validez de contenido". Para este fin, se aplicó el método del "Juicio de expertos", el cual permitió ajustar y perfeccionar las preguntas del cuestionario, alineándolas con las variables específicas del estudio.

Confiabilidad

Se ha determinado el tamaño de confiabilidad con la siguiente fórmula:

$$\alpha = \frac{K}{k - 1} \left[1 - \frac{\sum V_i}{V_t} \right]$$

Dónde:

α = Coeficiente de Alfa de Cronbach

K = N° de ítems utilizados para el cálculo

V_i = Varianza de cada ítem

V_t = Varianza Total

ANÁLISIS DE FIABILIDAD DE PLANIFICACIÓN ECONÓMICA

Reemplazando:

$\alpha = 0.919$

K = 12

Vi= 18.786

Vt = 119.551

Escala: Análisis de Fiabilidad Variable 1: Planificación Económica

Resumen de procesamiento de casos

		N	%
Casos	Válido	14	100,0
	Excluido ^a	0	,0
	Total	14	100,0

a. La eliminación por lista se basa en todas las variables del procedimiento.

Nota. Análisis de Fiabilidad procesado por SPSS (versión 25)

Estadísticas de fiabilidad

<i>Estadísticas de fiabilidad</i>	
Alfa de Cronbach	N de elementos
,919	12

Nota. Estadística de Fiabilidad procesado por SPSS (versión 25)

Interpretación:

En el presente estudio, se evaluó la confiabilidad de la primera variable, Planificación económica, mediante el coeficiente Alfa de Cronbach. Para ello, se aplicó un cuestionario compuesto por 12 preguntas a una muestra de 14 trabajadores de la empresa comercial Merco S.A.C. El análisis arrojó un valor de 0.919, lo cual refleja una consistencia interna alta en la medición de esta variable. Este resultado confirma que el instrumento utilizado es altamente confiable para evaluar la Variable de la Planificación económica en el contexto estudiado. El propósito de esta medición es establecer una correlación con la segunda variable, Gestión de Cuentas por Pagar, lo cual permitirá analizar la relación entre ambas dimensiones en el marco de la investigación. La alta confiabilidad obtenida garantiza que los datos

recopilados son consistentes y adecuados para su uso en posteriores análisis estadísticos.

ANÁLISIS DE FIABILIDAD DE GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR

Confiabilidad

Para la segunda variable de la Investigación Se ha determinado el tamaño de confiabilidad con la siguiente formula:

$$\alpha = \frac{K}{k - 1} \left[1 - \frac{\sum V_i}{V_t} \right]$$

Dónde:

α = Coeficiente de Alfa de Cronbach

K = N° de ítems utilizados para el cálculo

Vi= Varianza de cada ítem

Vt = Varianza Total

ANÁLISIS DE FIABILIDAD DE GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR.

Reemplazando:

α = 0.880

K = 12

Vi= 15.071

Vt = 78.061

Escala: Análisis de Fiabilidad Variable 1: Gestión de cuentas por Pagar

Resumen de procesamiento de casos

		N	%
Casos	Válido	14	100,0
	Excluido ^a	0	,0
	Total	14	100,0

a. La eliminación por lista se basa en todas las variables del procedimiento.

Nota. Análisis de Fiabilidad procesado por SPSS (versión 25)

Estadísticas de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
,880	12

Nota. Estadística de Fiabilidad procesado por SPSS (versión 25)

Interpretación:

En el presente estudio, la confiabilidad de la segunda variable, Gestión de Cuentas por Pagar, fue evaluada mediante el coeficiente Alfa de Cronbach. Para ello, se utilizó un cuestionario compuesto por 12 preguntas, aplicado a una muestra de 14 trabajadores de la empresa. El análisis arrojó un valor de 0.880, lo cual refleja una consistencia interna alta. Este resultado sugiere que el instrumento utilizado es altamente confiable para medir dicha variable y, además, permite establecer una correlación sólida con la primera variable, Planificación Económica.

VII. DISCUSIÓN DE RESULTADOS

7.1. Comparación de resultados.

En el desarrollo de este estudio, se emplearon dos instrumentos de evaluación, cada uno compuesto por 12 ítems destinados a medir las variables analizadas. Posteriormente, se llevó a cabo un análisis de consistencia interna mediante el coeficiente Alfa de Cronbach, el cual demostró que ambos instrumentos presentaban un nivel de confiabilidad óptimo. Este resultado validó su aplicación continua a lo largo de la implementación de la investigación, garantizando la precisión y solidez de los datos obtenidos.

Esta tesis tiene como principal objetivo Determinar la relación entre la Planificación Económica y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

Los resultados del coeficiente Rho de Spearman, que evalúan la hipótesis general sobre la relación significativa entre la planificación económica y la gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., muestran un valor de significancia de 0.001 (< 0.05) y un coeficiente de correlación positiva alta de 0.880. Estos hallazgos confirman una relación significativa entre ambas variables. Asimismo, los resultados coinciden con Pinedo (2023), quien identificó una asociación significativa entre la gestión de pagos y el flujo de caja (Sig. bilateral = 0.035 < 0.05) mediante la prueba de chi cuadrado, lo que implica el rechazo de la hipótesis nula y la aceptación de la hipótesis alternativa, afirmando la influencia directa de la gestión de cuentas por pagar en el flujo de caja en la empresa manufacturera HYTORC Perú (2022). Por su parte, Campos (2020) destaca que las principales fortalezas de la gestión financiera radican en la presupuestación, la planificación estratégica y la gestión financiera. Además, Ochoa (2023) señala que el 50.74% de los encuestados reconoce la importancia de administrar cuidadosamente sus finanzas, utilizando principalmente herramientas tradicionales como papel o cuadernos. De manera similar, Huaraca et al. (2021) indican que el 76.5% de los hogares muestra una actitud favorable hacia la planificación de pagos. Finalmente,

Paye (2023) demuestra una correlación positiva de 0.485 entre la eficiencia técnica y económica en la producción de piña.

Respecto a la primera hipótesis específica, se obtuvo un nivel de significancia de 0.007 (< 0.05), lo que llevó al rechazo de la hipótesis nula y a la aceptación de la hipótesis alternativa, confirmando una relación significativa entre el presupuesto financiero y la gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C. Además, se identificó una correlación positiva notable de 0.686 entre estas variables. Asimismo, Castro (2021) reportó una correlación significativa de 0.452 y un nivel de significancia de 0.012 (< 0.05), reforzando el rechazo de la hipótesis nula y confirmando una relación positiva media entre la gestión de cuentas por pagar y el flujo de caja. De manera similar, Riojas y Huisarayme (2021) encontraron una correlación positiva de 0.702 entre el sistema contable y las cuentas por pagar, mientras que Ipanaque (2021) destacó que una planificación económica efectiva, alineada con la situación financiera, impulsa la rentabilidad mediante una proyección adecuada de ventas. Por su parte, García y Ruiz (2021), mediante un análisis documental, determinaron que las rendiciones de cuentas deben cumplir con estándares internacionales de calidad y seguridad. Por otro lado, Dueñas (2022) calculó una DAP de aproximadamente S/ 4,395,743, basada en datos de campo. Entre los factores socioeconómicos significativos ($p < 0.05$) que influyen en la DAP, se identificaron: el precio hipotético (efecto negativo), la edad (impacto positivo), el género (efecto inverso), y el nivel educativo e ingresos (influencia directa). Además, más del 98% de los participantes en llave expresó insatisfacción con el manejo actual de residuos.

Respecto a la segunda hipótesis específica, se obtuvo un nivel de significancia de 0.001 (< 0.05), lo que llevó al rechazo de la hipótesis nula y a la aceptación de la hipótesis alternativa, confirmando una relación significativa entre la gestión de inversiones y la gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C. Este hallazgo se sustenta en una correlación positiva alta de 0.845 entre estas variables. Asimismo, Rivera y Flórez (2024) demostraron una conexión significativa entre las

cuentas por pagar y la situación económica, con un valor $p < 0.05$ y un coeficiente de Pearson de 0.574 ($p = 0.004$), evidenciando la notable influencia de las cuentas por pagar en la estabilidad económica de la empresa. Estos resultados refuerzan la validez de la hipótesis alternativa. Por otro lado, Talero y Salcedo (2020) calcularon las funciones de producción de cultivos clave, estimando el valor presente neto de los costos de oportunidad de tierras en la cuenca, considerando contratos de PSE a cinco y diez años. Guarderas (2022) determinó que una administración eficiente de las cuentas por cobrar mejora la rentabilidad de SERIMTEC S.A., proponiendo estrategias para optimizar la gestión financiera. De manera similar, Huaraca et al. (2021) revelaron que el 76.5% de los hogares muestra una actitud favorable hacia un incremento en la facturación mensual del servicio de agua potable, reflejando una disposición positiva a pagar.

Respecto a la tercera hipótesis específica, se obtuvo un nivel de significancia de 0.010 (< 0.05), lo que llevó al rechazo de la hipótesis nula y a la aceptación de la hipótesis alternativa, confirmando una relación significativa entre el control y monitoreo financiero y la gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C. Este hallazgo se sustenta en una correlación positiva alta de 0.903 entre estas variables. Asimismo, Riojas y Huisarayme (2021) encontraron una significancia menor a 0.05 y un coeficiente Rho de Spearman de 0.695, evidenciando una relación positiva entre el sistema contable del área de compras y las cuentas por pagar en una clínica de Miraflores en 2020. Por otro lado, Chayña (2024) reveló que el 80% de las calles evaluadas presentan problemas de accesibilidad, lo que limita la movilidad y la integración económica de personas con discapacidad, generando costos adicionales.

CONCLUSIONES

Se concluye que respecto al objetivo general que el estudio en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025, demuestra una correlación significativa entre la Planificación Económica y la Gestión de Cuentas por Pagar, con un Rho de Spearman de 0.001 (menor a 0.05) y un coeficiente de 0.880. Una planificación económica sólida optimiza la gestión de cuentas por pagar, mejorando el flujo de caja, liquidez y rentabilidad. Estos hallazgos destacan la relevancia de una gestión integrada para asegurar la estabilidad y sostenibilidad financiera de la empresa.

Al analizar la relación entre el presupuesto financiero y la Gestión de Cuentas por Pagar, objetivo específico 1 de la investigación, se determinó una correlación significativa entre la Planificación Económica y la Gestión de Cuentas por Pagar, con un valor de Rho de Spearman de 0.001 (menor a 0.05) y un coeficiente de correlación de 0.880. Esto indica una fuerte relación, donde una planificación económica sólida mejora la gestión de cuentas por pagar, optimizando el flujo de caja, liquidez y rentabilidad. Los hallazgos destacan la relevancia de una gestión integrada para fortalecer la estabilidad financiera y sostenibilidad de la empresa.

Al examinar la relación entre la Gestión de Inversiones y la Gestión de Cuentas por Pagar, objetivo específico 2 del estudio, revela una correlación significativa, con un Rho de Spearman de 0.001 (menor a 0.05) y un coeficiente de 0.845. Esto confirma una conexión sólida entre ambas dimensiones. Una gestión de inversiones efectiva optimiza las cuentas por pagar, mejora la eficiencia operativa y eleva la satisfacción del cliente, fortaleciendo los procesos financieros y la competitividad de la empresa en el mercado.

En la relación entre el control y monitoreo financiero y la gestión de cuentas por pagar, considerada como el objetivo específico 3, muestra una correlación significativa, con un Rho de Spearman de 0.010 (menor a 0.05) y un coeficiente de 0.903. Esto confirma una conexión sólida entre ambas

dimensiones. Un control financiero efectivo optimiza la gestión de cuentas por pagar, promueve la transparencia y fortalece el cumplimiento de procesos, consolidando la estabilidad y confiabilidad de la organización.

RECOMENDACIONES

Primero

Se recomienda que la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, fortalezca su planificación económica mediante herramientas estratégicas que fomenten la gestión eficiente de cuentas por pagar. Considerando la correlación significativa y el coeficiente Rho de Spearman de 0.880, la implementación de políticas integradas puede optimizar el flujo de caja, aumentar la liquidez y garantizar una rentabilidad sostenible. Este enfoque contribuirá a la estabilidad financiera, ofreciendo una base sólida para el crecimiento y desarrollo continuo de la empresa en el mercado competitivo actual.

Segundo

Se sugiere a la Empresa, reforzar la integración entre el Presupuesto Financiero y la Gestión de Cuentas por Pagar, dada la correlación significativa (Rho = 0.001, coeficiente 0.880). Implementar planes económicos precisos y herramientas digitales para monitorear pagos optimizará el flujo de caja y la liquidez. Capacitar al personal en planificación financiera y realizar ajustes periódicos garantizará una gestión eficiente, fortaleciendo la rentabilidad y sostenibilidad, y consolidando la estabilidad financiera en un entorno competitivo.

Tercero

Se sugiere a la Empresa, fortalecer la sinergia entre la Gestión de Inversiones y la Gestión de Cuentas por Pagar, dada la alta significancia (Rho = 0.001) y correlación positiva (0.845). Implementar una planificación estratégica de inversiones, alineada con los objetivos de pago, optimizará la liquidez y eficiencia operativa. Realizar evaluaciones periódicas de las inversiones y capacitar al equipo en su gestión asegurará un impacto positivo en la estabilidad financiera, impulsando la competitividad y el crecimiento sostenible de la empresa.

Cuarto

Se recomienda a la Empresa, reforzar el Control y Monitoreo Financiero, dada la significancia estadística (Rho = 0.010) y la alta correlación positiva (0.903) con la Gestión de Cuentas por Pagar. Integrar herramientas

tecnológicas de seguimiento en tiempo real y auditorías periódicas optimizará la eficiencia, transparencia y cumplimiento normativo. Estas acciones alinearán los controles con los objetivos financieros, fortaleciendo la estabilidad y confiabilidad de los procesos, y consolidando la reputación y competitividad de la empresa en el mercado.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Arteaga Zapata, N. (2020). *Elaboración de documento para el procedimiento de cuentas por pagar de la compañía Grupo Nethexa S.A.S.*
[https://dspace.tdea.edu.co/bitstream/handle/tdea/716/Cuentas%20por%20pagar.pdf?sequence=1&isAllowed=y#:~:text=63\)%20plantea%20que%20Las%20cuentas,y%20perteneiente%20al%20balance%20general](https://dspace.tdea.edu.co/bitstream/handle/tdea/716/Cuentas%20por%20pagar.pdf?sequence=1&isAllowed=y#:~:text=63)%20plantea%20que%20Las%20cuentas,y%20perteneiente%20al%20balance%20general).
- Brito Reza, F., & Alarcon Padilla, R. (2004). *La Adinistracion Financiera de cuentas por Pagar.*
<https://ru.dgb.unam.mx/bitstream/20.500.14330/TES01000608385/3/0608385.pdf>.
- Campos, W. (2020). *Elementos de la Planificacion Estrategica Financiera en las unidades de Planes de Salud de PDVSA - OCCIDENTE.* Obtenido de <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=621968092004>
- Carboney Ruiz, R. (2014). *Planeación y control financiero.*
<https://www.gestiopolis.com/planeacion-y-control-financiero/>.
- Castro Miranda, A. (2021). *La gestión de cuentas por pagar – proveedores y su incidencia en el flujo de caja en una empresa forestal del distrito de San Isidro, 2020.* Obtenido de <https://renati.sunedu.gob.pe/handle/renati/1088539>
- Chayña Guerra, P. (2024). *Evaluación de la revitalización económica urbana desde las barreras de accesibilidad inclusiva en el centro histórico de la ciudad de Chucuito, Puno.* Obtenido de <https://repositorio.unap.edu.pe/handle/20.500.14082/23615>
- Dueñas Lupaca, E. (2022). *Factores determinantes de la valoración económica para la mejora del manejo de residuos sólidos urbano en la ciudad de Ilave de la región Puno, 2022.* Obtenido de <https://repositorio.unap.edu.pe/handle/20.500.14082/21382>
- Garcia Garcia, V., & Ruiz Cedeño, A. (2021). *estión de calidad para los procesos de rendición de cuentas en instituciones públicas del*

- Ecuador. Obtenido de <https://www.redalyc.org/journal/5885/588569075010/>
- Guarderas, M. M. (2022). *Análisis de las cuentas por cobrar y su incidencia en la rentabilidad de la empresa SERIMTEC S.A., de la ciudad de Guayaquil*.
<https://www.polodelconocimiento.com/ojs/index.php/es/article/view/5835>.
- Hernández Sampieri, R. F. (2014). *Metodología de la Investigación - 6ª Edición*. Mexico. <https://www.esup.edu.pe/wp-content/uploads/2020/12/2.%20Hernandez,%20Fernandez%20y%20Baptista-Metodolog%C3%ADa%20Investigacion%20Cientifica%206ta%20ed.pdf>.
- Hernández-Sampieri, R. &. (2018). *Metodología de la investigación, las rutas cuantitativa cualitativa y mixta*.
<https://virtual.cuautitlan.unam.mx/rudics/?p=2612>.
- Huaraca, R., Delgado , M., Tapia , F., & Agreda, H. W. (2021). *Sostenibilidad del servicio de agua potable y disposición del cliente a pagarla*. <https://www.redalyc.org/journal/290/29069613011/>.
- Hurtado, J. (2000). *Metodología de la Investigación Holística*.
<https://ayudacontextos.wordpress.com/wp-content/uploads/2018/04/jacqueline-hurtado-de-barrera-metodologia-de-investigacion-holistica.pdf>.
- Ipanaque Urcia, K. (2021). *Planificación económica en la rentabilidad de la empresa agrícola Campo Noble, Chiclayo 2020*. Obtenido de <https://renati.sunedu.gob.pe/handle/renati/1430397>
- Jáuregui, A. (2005). *La planificación económica en el peronismo (1945-55)*.
<https://www.redalyc.org/pdf/3801/380135835002.pdf>.
- Koontz O'Donnell, W. (2005). *Definición y Concepto de Control*.
https://www.geocities.ws/academia_entorno/fda5.pdf.
- Lab., A. (2025). *Gestión de inversiones. Enciclopedia. Revisado el 1 de febrero del 2025*. <https://academia-lab.com/enciclopedia/gestion-de-inversiones/>.

- Llonch, O. (2024). *Nuevas medidas para recortar el periodo medio de pago a proveedores*. <https://tickelia.com/blog/gestion-facturas-proveedores/pago-proveedores/#:~:text=4.2%20Periodo%20medio%20de%20pago,sector%20privado%20en%2072%20d%C3%ADAs>.
- Murray, P. (2022). *Gestion Informacion Conocimiento*. Obtenido de <https://www.redalyc.org/pdf/161/16114402.pdf>
- Ochoa, J. M. (2023). *La planificación financiera familiar e incidencia en las variables económicas-financieras del entorno familiar*. <https://latam.redilat.org/index.php/lt/article/view/740/1015>.
- Paye Flores, L. (2023). *Análisis de la eficiencia técnica económica de la producción de piña (Ananas comosus L.) en el distrito de San Gabán provincia de Carabaya región Puno*. Obtenido de <https://repositorio.unap.edu.pe/handle/20.500.14082/20471>
- Pinedo Reyes, C. (2023). *Gestión de cuentas por pagar y el flujo de caja de la empresa manufacturera, HYTORC Perú - chorrillos, Perú 2022*. Obtenido de <https://renati.sunedu.gob.pe/handle/renati/825087>
- Rafael, B. C. (2008). *Busqueda y Seleccion de Proveedores*. <https://virtual.urbe.edu/tesispub/0101157/cap02.pdf>.
- Ramírez Casco, A., Berrones Paguay, A., & Calderón Moran, E. (2021). *La planificación financiera como herramienta para el desarrollo empresarial post Covid*. <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/7926873.pdf>.
- Reyes Acevedo, J., & Pinedo Reyes, C. (2023). *Gestión de cuentas por pagar y el flujo de caja de la empresa manufacturera, HYTORC Perú - chorrillos, Perú 2022*. Obtenido de <https://repositorio.autonmadeica.edu.pe/handle/20.500.14441/2704>
- Reyes Fernandez, Y. (2015). *Apunte de docente presupuesto*. <https://www.pucv.cl/uuaa/site/docs/20181123/20181123195708/apuntedocentepresupuestosyr.pdf>.
- Riojas Baquerizo, A., & Huisarayme Luque, F. (2021). *El sistema contable del área de compras y las cuentas por pagar de una clínica del*

- distrito de Miraflores - 2020.* Obtenido de <https://renati.sunedu.gob.pe/handle/renati/1087741>
- Rivera Farfan, H., & Florez Guarniz, K. (2024). *Gestión de cuentas por pagar y su incidencia en la situación económica en la empresa Servicios Automotrices del Norte S.R.L., Cajamarca 2023.* Obtenido de <https://renati.sunedu.gob.pe/handle/renati/1089420>
- Ruelas, A. R. (2018). *El Presupuesto Financiero. Unidades de Apoyo para el Aprendizaje. CUAED/Facultad de Contaduría y Administración-UNAM.* <https://uapa.cuaed.unam.mx/sites/default/files/minisite/static/67267e7e-1547-416e-b70a-27af935df16b/6-El-Presupuesto-Financiero/index.html>.
- Sánchez, B. (2022). *Calculo de Ratio de Liquidez.* <https://agicap.com/es/articulo/ratio-liquidez/>.
- Solé, M. (2021). *Indice de Rotacion de Cuentas por Pagar.* <https://www.captio.net/blog/indice-rotacion-cuentas-por-pagar>.
- Talero Cabrejo, S., & Salcedo Silva, E. (2020). *Aportes para el diseño de esquemas de pagos por servicios ambientales en la cuenca del lago de Tota, Colombia.* Obtenido de <https://www.redalyc.org/journal/4795/479564269010/>
- Valles, Y. (2022). *rotación de cuentas por cobrar.* <https://bind.com.mx/blog/contabilidad-y-finanzas/rotacion-cuentas-por-cobrar>.

ANEXOS

Anexo 01: Matriz de consistencia

Título: Planificación económica y la gestión de cuentas por pagar en la empresa comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

Responsable: Jhudy Gedil Ventura Maquera

PROBLEMA	OBJETIVO	HIPÓTESIS	VARIABLES	METODOLOGÍA
<p>Problema general ¿Cuál es la relación entre la Planificación Económica y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025?</p> <p>Problemas específicos P.E.1 ¿Cuál es la relación entre el Presupuesto financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025?</p> <p>P.E.2 ¿Cuál es la relación entre la Gestión de inversiones y la</p>	<p>Objetivo general Determinar la relación entre la Planificación Económica y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.</p> <p>Objetivos específicos: O.E.1 Identificar la relación entre el Presupuesto financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.</p> <p>O.E.2 Identificar la relación entre la Gestión de inversiones y la Gestión de cuentas por pagar</p>	<p>Hipótesis general Existe una entre la Planificación Económica y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.</p> <p>Hipótesis específicas: H.E.1 Existe una relación entre el Presupuesto financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.</p> <p>H.E.2</p>	<p>Variable 1: Planificación Económica</p> <p>Dimensiones: - D.1: Presupuesto financiero - D.2: Gestión de inversiones - D.3.: Control y monitoreo financiero</p> <p>Variable 2: Gestión de Cuentas Por Pagar</p>	<p>Enfoque: Cuantitativo</p> <p>Tipo de investigación: Básica</p> <p>Nivel de Investigación: Descriptivo - Correlacional</p> <p>Diseño: no experimental de corte Transversal</p> <p>Población: Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, compuesto por 14 Trabajadores</p> <p>Muestra: 14 trabajadores de la empresa comercial Merco S.A.C.</p> <p>Técnica e instrumentos: Técnica: encuesta</p> <p>Instrumentos: Cuestionario</p>

<p>Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025?</p> <p>P.E.3 ¿Cuál es la relación entre el Control y monitoreo financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025?</p>	<p>en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.</p> <p>O.E.3 Identificar la relación entre el Control y monitoreo financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.</p>	<p>Existe una relación entre la Gestión de inversiones y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.</p> <p>H.E.3 Existe una relación significativa entre el Control y monitoreo financiero y la Gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.</p>	<p>Dimensiones:</p> <ul style="list-style-type: none"> - D.1: Tiempo promedio de pago a proveedores - D.2: Rotación de cuentas por pagar. - D.3.: Relación de Liquidez 	<p>Métodos de análisis de datos SPSS v. 25</p>
--	--	--	--	---

Anexo 2: Instrumentos de recolección de datos

Cuestionario para medir la Planificación económica y la gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025. Estimado (a) Participante: El objetivo de este cuestionario es realizar una investigación académica para determinar la conexión entre la Planificación económica y la gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilave, Puno, 2025.

INDICACIONES.

1. Marque la casilla con una (X)
2. Se le solicita que conteste cada pregunta de acuerdo con las siguientes recomendaciones:

Nunca (1)	Casi nunca (2)	A veces (3)	Casi siempre (4)	Siempre (5)
-----------	----------------	-------------	------------------	-------------

Variable 1: Planificación Económica

Dimensiones	Indicadores	Ítem	preguntas	1	2	3	4	5
D.1: Presupuesto financiero	Nivel de ejecución del presupuesto anual.	01	¿La empresa cumple con la ejecución del presupuesto anual en los plazos establecidos?					
		02	¿Existe un seguimiento constante y detallado del nivel de ejecución del presupuesto anual?					
	Porcentaje de desviación entre el presupuesto planificado y el ejecutado.	03	¿La empresa identifica y analiza las causas de las desviaciones entre el presupuesto planificado y el ejecutado?					
		04	¿Se toman medidas correctivas oportunas cuando existen desviaciones significativas en el presupuesto?					
D.2: Gestión de inversiones	Rentabilidad de las inversiones realizadas.	05	¿Las inversiones realizadas por la empresa generan un rendimiento financiero acorde con las expectativas?					
		06	¿Existe un análisis previo de rentabilidad antes de realizar nuevas inversiones?					
	Tiempo promedio de recuperación de inversiones.	07	¿La empresa establece plazos realistas para la recuperación de las inversiones realizadas?					
		08	¿Existen mecanismos de control para monitorear el avance en la recuperación de las inversiones?					
D.3: Control y monitoreo financiero	Grado de cumplimiento de los controles financieros establecidos.	09	¿La empresa cumple con los controles financieros establecidos en sus políticas internas?					
		10	¿Existe un seguimiento constante para asegurar el cumplimiento de los controles financieros?					
	Número de reportes financieros generados periódicamente.	11	¿La empresa genera reportes financieros de manera periódica y oportuna?					
		12	¿El número de reportes financieros generados es suficiente para monitorear adecuadamente la situación económica de la empresa?					

Variable 2: Gestión de cuentas por Pagar

Dimensiones	Indicadores	Ítem	preguntas	1	2	3	4	5
D.1: Tiempo promedio de pago a proveedores.	Tiempo promedio de procesamiento de pagos desde la recepción de la factura.	01	¿El tiempo que tarda la empresa en procesar los pagos a proveedores es razonable y eficiente?					
		02	¿Considera que el tiempo promedio de procesamiento de pagos afecta la relación con los proveedores?					
	Frecuencia de negociaciones para ampliación de plazos con proveedores.	03	¿La empresa suele negociar con los proveedores para ampliar los plazos de pago de las facturas?					
		04	¿Estas negociaciones se realizan de manera transparente y manteniendo una buena relación con los proveedores?					
D.2: Rotación de cuentas por pagar.	Plazo promedio de las cuentas por pagar.	05	¿La empresa cumple con los plazos establecidos para el pago de sus cuentas por pagar?					
		06	¿Considera que el plazo promedio de las cuentas por pagar refleja una gestión eficiente de las obligaciones financieras?					
	Relación entre compras a crédito y cuentas por pagar promedio.	07	¿La empresa gestiona de manera eficiente la relación entre las compras a crédito y las cuentas por pagar promedio?					
		08	¿La empresa realiza un seguimiento constante de la relación entre las compras a crédito y las cuentas por pagar?					
D.3: Relación de Liquidez.	Porcentaje de cuentas por pagar cubiertas con flujo de efectivo disponible.	09	¿El flujo de efectivo disponible de la empresa es suficiente para cubrir las cuentas por pagar en el corto plazo?					
		10	¿Considera que el porcentaje de cuentas por pagar cubiertas con flujo de efectivo refleja una buena gestión de liquidez?					
	Variación del saldo de cuentas por pagar en función de la liquidez empresarial.	11	¿El saldo de cuentas por pagar varía de manera significativa en función de la liquidez de la empresa?					
		12	¿Existe una relación directa entre la liquidez de la empresa y la gestión de sus cuentas por pagar?					

Anexo 3: Ficha de validación de instrumentos de medición



UNIVERSIDAD
AUTÓNOMA
DE ICA

INFORME DE VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN

I. DATOS GENERALES

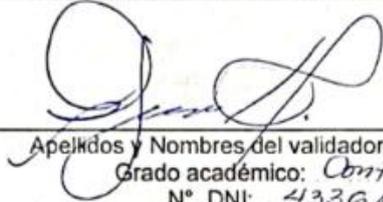
Título de la Investigación: Planificación económica y la gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ilayo, Puno, 2025.

Nombre del Experto: Ricardo Gallardo Aybelk Florida Morja

II. ASPECTOS QUE VALIDAR EN EL INSTRUMENTO:

Aspectos Para Evaluar	Descripción:	Evaluación Cumple/ No cumple	Preguntas por corregir
1. Claridad	Las preguntas están elaboradas usando un lenguaje apropiado	Cumple	
2. Objetividad	Las preguntas están expresadas en aspectos observables	Cumple	
3. Conveniencia	Las preguntas están adecuadas al tema a ser investigado	Cumple	
4. Organización	Existe una organización lógica y sintáctica en el cuestionario	Cumple	
5. Suficiencia	El cuestionario comprende todos los indicadores en cantidad y calidad	Cumple	
6. Intencionalidad	El cuestionario es adecuado para medir los indicadores de la investigación	Cumple	
7. Consistencia	Las preguntas están basadas en aspectos teóricos del tema investigado	Cumple	
8. Coherencia	Existe relación entre las preguntas e indicadores	Cumple	
9. Estructura	La estructura del cuestionario responde a las preguntas de la investigación	Cumple	
10. Pertinencia	El cuestionario es útil y oportuno para la investigación	Cumple	

III. OBSERVACIONES GENERALES


Apellidos y Nombres del validador: *Jorge Gallardo Lizbeth Padilla*
Grado académico: *Contador Público*
N°. DNI: *43361140*

Adjuntar al formato:

- *Matriz de consistencia de la investigación (Cuantitativo) ó matriz de categorización apriorística (cualitativo)
- *Matriz de Operacionalización de variables (Cuantitativo) ó matriz de categorías y subcategorías (Cualitativo)
- *Instrumento(s) de recolección de datos



INFORME DE VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN

I. DATOS GENERALES

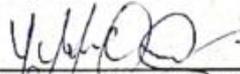
Título de la Investigación: *Planificación económica y la gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C. Ilave, Puno, 2025.*

Nombre del Experto: *Jonathan Nestor Quispe*

II. ASPECTOS QUE VALIDAR EN EL INSTRUMENTO:

Aspectos Para Evaluar	Descripción:	Evaluación Cumple/ No cumple	Preguntas por corregir
1. Claridad	Las preguntas están elaboradas usando un lenguaje apropiado	CUMPLE	
2. Objetividad	Las preguntas están expresadas en aspectos observables	CUMPLE	
3. Conveniencia	Las preguntas están adecuadas al tema a ser investigado	CUMPLE	
4. Organización	Existe una organización lógica y sintáctica en el cuestionario	CUMPLE	
5. Suficiencia	El cuestionario comprende todos los indicadores en cantidad y calidad	CUMPLE	
6. Intencionalidad	El cuestionario es adecuado para medir los indicadores de la investigación	CUMPLE	
7. Consistencia	Las preguntas están basadas en aspectos teóricos del tema investigado	CUMPLE	
8. Coherencia	Existe relación entre las preguntas e indicadores	CUMPLE	
9. Estructura	La estructura del cuestionario responde a las preguntas de la investigación	CUMPLE	
10. Pertinencia	El cuestionario es útil y oportuno para la investigación	CUMPLE	

III. OBSERVACIONES GENERALES



Apellidos y Nombres del validador: Jonathan Mejias Quispe.....

Grado académico: C.P.S.

Nº. DNI: 74041054.....

Adjuntar al formato:

*Matriz de consistencia de la investigación (Cuantitativo) ó matriz de categorización apriorística (cualitativo)

*Matriz de Operacionalización de variables (Cuantitativo) ó matriz de categorías y subcategorías (Cualitativo)

*Instrumento(s) de recolección de datos



INFORME DE VALIDACIÓN DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN

I. DATOS GENERALES

Título de la Investigación: Planificación económica y la gestión de cuentas por pagar en la Empresa Comercial Merco S.A.C., Ica, Puno, 2025.

Nombre del Experto: YASMINA CONDELDRIA TILLO CHORRANO

II. ASPECTOS QUE VALIDAR EN EL INSTRUMENTO:

Aspectos Para Evaluar	Descripción:	Evaluación Cumple/ No cumple	Preguntas por corregir
1. Claridad	Las preguntas están elaboradas usando un lenguaje apropiado	Cumple	
2. Objetividad	Las preguntas están expresadas en aspectos observables	Cumple	
3. Conveniencia	Las preguntas están adecuadas al tema a ser investigado	Cumple	
4. Organización	Existe una organización lógica y sintáctica en el cuestionario	Cumple	
5. Suficiencia	El cuestionario comprende todos los indicadores en cantidad y calidad	Cumple	
6. Intencionalidad	El cuestionario es adecuado para medir los indicadores de la investigación	Cumple	
7. Consistencia	Las preguntas están basadas en aspectos teóricos del tema investigado	Cumple	
8. Coherencia	Existe relación entre las preguntas e indicadores	Cumple	
9. Estructura	La estructura del cuestionario responde a las preguntas de la investigación	Cumple	
10. Pertinencia	El cuestionario es útil y oportuno para la investigación	Cumple	

III. OBSERVACIONES GENERALES



Apellidos y Nombres del validador: YESSICA CONDORANI TRO COSTA
Grado académico: COMARCA PUNICO COLEGIO
N°. DNI: 71966918

Adjuntar al formato:

- *Matriz de consistencia de la investigación (Cuantitativo) ó matriz de categorización apriorística (cualitativo)
- *Matriz de Operacionalización de variables (Cuantitativo) ó matriz de categorías y subcategorías (Cualitativo)
- *Instrumento(s) de recolección de datos

Anexo 4: Base de datos

BASE DE DATOS																								
V 1 : PLANIFICACIÓN ECONÓMICA												V 2 : GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR												
Dimensiones	D.1: Presupuesto financiero				D.2: Gestión de inversiones				D.3: Control y monitoreo financiero				D.1: Tiempo promedio de pago a proveedores.				D.2: Rotación de cuentas por pagar.				D.3: Relación de Liquidez.			
Indicadores	Nivel de ejecución del presupuesto anual.		Porcentaje de desviación entre el presupuesto planificado y el ejecutado.		Rentabilidad de las inversiones realizadas.		Tiempo promedio de recuperación de inversiones.		Grado de cumplimiento de los controles financieros establecidos.		Número de reportes financieros generados periódicamente.		Tiempo promedio de procesamiento de pagos desde la recepción de la		Frecuencia de negociaciones para ampliación de plazos con proveedores.		Plazo promedio de las cuentas por pagar.		Relación entre compras a crédito y cuentas por pagar promedio.		Porcentaje de cuentas por pagar cubiertas con flujo de efectivo disponible.		Variación del saldo de cuentas por pagar en función de la liquidez	
Sujeto	Ítem1	Ítem2	Ítem3	Ítem4	Ítem5	Ítem6	Ítem7	Ítem8	Ítem9	Ítem10	Ítem11	Ítem12	Ítem13	Ítem14	Ítem15	Ítem16	Ítem17	Ítem18	Ítem19	Ítem20	Ítem21	Ítem22	Ítem23	Ítem24
Trab_01	3	2	1	2	3	1	2	2	3	2	1	2	2	3	1	1	3	2	3	3	2	2	3	2
Trab_02	5	4	5	2	4	3	2	4	2	5	2	5	3	2	3	4	4	5	3	4	4	3	2	4
Trab_03	3	3	4	4	3	5	4	5	4	4	3	3	4	4	3	4	4	3	4	5	3	4	3	1
Trab_04	3	2	2	5	5	4	2	5	5	5	3	4	4	3	3	4	4	5	4	5	4	3	4	4
Trab_05	1	2	1	2	2	2	1	2	1	2	2	2	2	1	2	3	3	1	2	1	2	1	3	2
Trab_06	5	4	4	4	4	5	2	5	3	2	4	5	3	2	5	2	4	5	4	3	2	5	4	2
Trab_07	4	4	3	5	4	5	4	4	4	5	3	2	4	2	4	3	5	4	4	4	3	4	3	4
Trab_08	2	2	1	3	1	1	3	2	2	2	2	1	2	1	3	2	2	2	2	2	1	3	3	1
Trab_09	2	4	4	4	4	2	4	5	2	4	2	4	3	3	4	5	4	2	5	4	2	2	5	3
Trab_10	4	5	4	3	5	4	5	4	4	5	4	2	4	5	5	2	4	5	5	2	3	2	5	4
Trab_11	2	4	2	1	4	2	3	1	1	3	1	3	2	3	3	3	2	3	2	2	3	3	2	3
Trab_12	4	3	4	5	4	5	4	5	3	4	3	2	3	4	2	4	3	5	4	3	4	5	2	4
Trab_13	5	5	5	4	5	4	4	4	5	4	5	3	4	5	4	3	4	5	4	5	4	5	3	5
Trab_14	4	5	4	3	4	5	4	5	4	3	5	3	3	4	3	5	4	5	4	4	5	3	3	5
TOTALES	47	49	44	47	52	48	44	53	43	50	40	41	43	42	45	45	50	52	50	47	42	45	45	44

Anexo 5: Evidencia fotográfica











Anexo 6: Informe de turnitin al 28% de similitud



Ventura_Tesis_Investigación.docx

📅 2025

📅 2025

🎓 Universidad Autónoma de Ica

Detalles del documento

Identificador de la entrega

trn:oid::3117:458171643

Fecha de entrega

12 may 2025, 8:49 a.m. GMT-5

Fecha de descarga

12 may 2025, 8:59 a.m. GMT-5

Nombre de archivo

Ventura_Tesis_Investigación.docx

Tamaño de archivo

8.6 MB

96 Páginas

15.494 Palabras

88.618 Caracteres



16% Overall Similarity

The combined total of all matches, including overlapping sources, for each database.

Filtered from the Report

- ▶ Bibliography
- ▶ Small Matches (less than 15 words)

Top Sources

- 13%  Internet sources
- 2%  Publications
- 11%  Submitted works (Student Papers)

Integrity Flags

0 Integrity Flags for Review

No suspicious text manipulations found.

Our system's algorithms look deeply at a document for any inconsistencies that would set it apart from a normal submission. If we notice something strange, we flag it for you to review.

A Flag is not necessarily an indicator of a problem. However, we'd recommend you focus your attention there for further review.

Top Sources

- 13% Internet sources
- 2% Publications
- 11% Submitted works (Student Papers)

Top Sources

The sources with the highest number of matches within the submission. Overlapping sources will not be displayed.

1	Internet	repositorio.autonmadeica.edu.pe	3%
2	Internet	hdl.handle.net	1%
3	Submitted works	Universidad Peruana de Las Americas on 2022-10-30	<1%
4	Submitted works	Universidad Cesar Vallejo on 2025-02-17	<1%
5	Internet	repositorio.ucv.edu.pe	<1%
6	Submitted works	Universidad Privada del Norte on 2024-06-12	<1%
7	Internet	repositorio.unap.edu.pe	<1%
8	Internet	www.repositorio.autonmadeica.edu.pe	<1%
9	Internet	repositorio.autonoma.edu.pe	<1%
10	Internet	www.produccioncientificaluz.org	<1%
11	Internet	apuntesuniversitarios.upeu.edu.pe	<1%

12	Internet	alicia.concytec.gob.pe	<1%
13	Internet	latam.redilat.org	<1%
14	Submitted works	Universidad Cesar Vallejo on 2024-10-28	<1%
15	Internet	repositorio.unsaac.edu.pe	<1%
16	Internet	repositorio.unsa.edu.pe	<1%
17	Internet	repositorio.uta.edu.ec	<1%
18	Internet	es.scribd.com	<1%
19	Submitted works	Universidad Andina Nestor Caceres Velasquez on 2024-07-21	<1%
20	Submitted works	Universidad Cesar Vallejo on 2018-03-18	<1%
21	Submitted works	Universidad Politécnica del Perú on 2024-11-24	<1%
22	Internet	revistas.utm.edu.ec	<1%
23	Publication	Huamán, Segundo Oswaldo Pastor. "Efectividad del uso de la Plataforma Google ..."	<1%
24	Publication	Rivera Ynouye, Oscar Guido. "Trabajo cooperativo en el aprendizaje del curso de ..."	<1%
25	Submitted works	Universidad San Francisco de Quito on 2023-06-22	<1%

26	Internet	repositorio.upeu.edu.pe:8080	<1%
27	Submitted works	Universidad Autónoma de Ica on 2023-01-11	<1%
28	Submitted works	Universidad Nacional Santiago Antunez de Mayolo on 2024-12-01	<1%
29	Submitted works	Universidad Tecnológica del Perú on 2021-05-24	<1%
30	Internet	ideas.repec.org	<1%
31	Submitted works	Corporación Universitaria del Caribe on 2024-03-19	<1%
32	Submitted works	Universidad Andina Nestor Caceres Velasquez on 2025-01-21	<1%
33	Internet	www.cuidatudinero.com	<1%
34	Submitted works	Corporación Universitaria Iberoamericana on 2024-02-09	<1%
35	Submitted works	Universidad Autónoma de Ica on 2023-01-16	<1%
36	Submitted works	Universidad Continental on 2024-10-05	<1%
37	Submitted works	Universidad Peruana de Las Americas on 2022-05-13	<1%
38	Submitted works	Universidad Tecnológica del Perú on 2024-12-21	<1%
39	Internet	repositorio.uss.edu.pe	<1%

40	Submitted works	ITESM: Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey on 2024-09-06	<1%
41	Submitted works	Universidad Alas Peruanas on 2020-08-04	<1%
42	Submitted works	Universidad Católica de Santa María on 2024-09-11	<1%
43	Submitted works	Universidad Cesar Vallejo on 2016-12-12	<1%
44	Submitted works	Universidad Cesar Vallejo on 2024-07-24	<1%
45	Submitted works	Universidad Inca Garcilaso de la Vega on 2024-09-11	<1%
46	Submitted works	Universidad Inca Garcilaso de la Vega on 2024-10-12	<1%
47	Internet	dspace.unach.edu.ec	<1%
48	Internet	repositorio.upla.edu.pe	<1%
49	Internet	revistaenfoques.org	<1%
50	Submitted works	usach on 2025-01-06	<1%